

农家小院烟火『生金』

卢氏县 当家村

本报讯(记者孙雅琳 通讯员叶新波)10月15日,听着手机里不时传出的到账信息,烧烤架前的胡小波,吹着口哨,和着音响里播放的优美动听轻音乐,加快了手上烧烤夹子的翻转频次,吱啦啦冒着青烟的烧烤声更加清脆响亮,不大一会儿,阵阵浓香便随风飘散。

深秋时节,在卢氏县东明镇当家山庄,老板胡小波每天都忙得不可开交,慕名而来的游客排队等着品尝他家的烧烤,一股烟火气弥漫整个山庄。

距卢氏县城5公里的东明镇当家村,如今成了休闲旅游网红打卡地。刚刚过去的中秋国庆假期,原本的旅游旺季被连绵阴雨冲散。天刚放晴,一批批游客便接踵而至,似乎要挤垮胡小波的烧烤摊。2019年以来,胡小波把房前屋后空闲的10亩地承包下来,改造成露营地烧烤摊、儿童泳池、七彩滑道、网红桥,走出了一条“团建游戏+农家餐饮”的经营之路,吸引县城和附近村庄居民来此打卡游玩,热闹了山庄,增加了收入。

当家村是个传统农业村,以种植烟叶、蔬菜、水果和养殖牛、羊、山地鸡等为主,借着距县城20分钟车程的便利条件,村民大多靠售卖农产品挣钱。“搁以前,就想着拉些农产品去县城卖,没想到能把游客招呼进村在家门口挣钱。”胡小波说出了大伙儿的想法。

从2019年开始,当家村按照“小规模、大群体、小庭院、大产业”的思路,鼓励村民盘活房前屋后空闲土地,把庭院改造成农家小院,开发团建餐饮、露天烧烤、休闲采摘、亲子互动等项目,探索既美化乡村环境,又促进农民增收致富的庭院经济振兴乡村新路子。

思路一变天地宽。在村干部带动下,胡小波把庭院收拾利落,支起烤架,挂上彩灯,立起招牌,主打露天烧烤,同时还经营颇受儿童喜爱的团建游戏。“城里人喜欢尝一尝农家饭,买一点土鸡蛋,摘一些新鲜的蔬菜、水果,我这10亩地一年收入差不多有10万元。”胡小波说。

当家村发展乡村旅游,一桌农家饭,一块蔬菜地,一窝山地鸡,一处民宿房,一片果林场的庭院经济,开始成为村民农闲时致富的主打项目,也赋予了传统农业村产业发展新方向。

游客络绎不绝,小村子也热闹起来。卢氏县香盛轩核桃专业合作社法人张卢锋来当家村开垦山地,种植了1800亩优良品种核桃,办起了核桃博物馆,并利用空闲地种植蔬菜、瓜果,搞起了绿色蔬菜采摘。村民吕志强重拾养蜂手艺,注册成立了卢氏当家万花蕊中蜂养殖农民专业合作社,带动村民养殖中蜂,走出了一条生产和售卖农家蜂蜜产业链的致富之路。

目前,当家村近30户农民在山地及庭院中发展蔬菜瓜果种植和土鸡、牛、羊等特色养殖,户年均增收4000元。

项目为王 拼经济

建安区 物流产业蓄势腾飞

本报讯(记者宋广军 通讯员靳莹莹)10月16日,在位于许昌市建安区的豫中陆路口岸综合物流港项目建设现场记者看到,车辆穿梭、机械轰鸣,一派热火朝天的施工景象。

“豫中陆路口岸综合物流港项目是河南省重点项目,2015年建安区开始谋划,后经国家九部委批复,符合国家、省公转铁发展战略。”据豫中陆路口岸综合物流港项目负责人刘宏裕介绍,该项目共占地3300亩,计划总投资50亿元。

近年来,建安区牢固树立“项目

为王”理念,坚持“一项目一专班一抓到底”,成立项目专班,建立工作微信群,坚持“日报告、周调度、月点评”工作机制,每天在微信群汇报建设进度、发现的新问题等;每周召开推进会,结合物流港建设进度及后期长远规划,强化部门联动,研判解决项目建设过程中出现的复杂问题。

资金是项目建设的“血液”,建安区坚持“资金跟着项目走围绕项目转”的思路,积极对接相关银行,通过项目后期受益能力、业务品类等运营测算,赢得银行的支持和认可,争取

到了5.05亿元中长期贷款,申请到5.4亿元专项债,并按照工程进度及时申报拨付,为项目顺利推进提供了雄厚的资金保障。

在项目建设的同时,该区就启动了招商推介等工作,采取“平台化运营、业务多元合作、金融服务导入、商贸资源整合、市场化运作、智慧化全覆盖”运作模式,组建了由建安区产投公司等5部门13个业务口组成的专业运营管理团队,负责管理物流港一期项目的运营,提供铁路取送车、货场装卸、租赁、物业、公路配送等基础性业务和金融、贸易、信息

化、货代等增值业务,目前已与中铁特货、中国物流、青岛港、唐山港、远东传动等20多家企业建立了良好的对接通道并签订了部分合作协议,力争实现“工程建设完毕之日就是运营之时”。

“豫中陆路口岸综合物流港项目投产后,除经济收益外,还可直接带动两千余人、间接带动上万余人就业。”刘宏裕表示,统一集中的物流分拣和便捷低成本的运输模式,将改变许昌市小散乱物流业态,推动许昌市融入全国“通道+枢纽+网络”的现代物流运行体系。

睢阳区 高新企业扎推进驻

本报讯(通讯员邵群峰 刘忠士 记者李燕)深秋的商丘市睢阳高新区,处处涌动着奋楫前行的热潮:中联玻璃中国浮法玻璃二代技术成果智能示范线马力全开飞速运转,生产井然有序;力量钻石已经投产的300多吨六面顶压机脚踏干劲订单,扩产能,其余50台正在安装调试;中科合创产业园生产车间建设正在加紧抢工期,赶进度……

为夯实富民强区之基,近年来,睢阳区立足新材料、新能源两大主导产业,坚持“项目为王”,大力实施“产业倍增计划”,扎实开展“三个一批

和“万人助万企”活动,加快构建竞争优势突出的现代化产业体系。

优质项目是高质量发展的生命线。睢阳区依托中联玻璃、力量钻石等企业,大力推动浮法玻璃、超硬材料、光伏玻璃等产业建链强链补链延链,全力构建新材料产业发展格局,打造百亿级产业集群,挺起现代产业脊梁,塑造高质量发展新优势。

目前,睢阳区新型材料产业集群已有相关企业60余家,其中规模以上企业8家、中小企业近20家、关联企业30多家、科研平台近10家,初步形成了以功能玻璃及新型光学材料为

主,集“研发—交易—制造—物流—应用”于一体的“扁平化”生产网络。预计到2025年,睢阳区光电材料产业主营业务收入将突破500亿元。

布局高精尖项目推动发展提质增效,只是睢阳区项目建设蓬勃发展的缩影。2022年,睢阳区121家规模以上工业企业累计完成工业总产值305.1亿元,同比增速6.8%;工业增加值74.7亿元,同比增长7.1%,超全市平均增速0.1个百分点,居全市第三位;工业固定资产投资59.93亿元,增速159.9%,居全市第一位。今年上半年,全区生产总值同比增长4%;

规模以上工业增加值同比增长2%;固定资产投资同比增长0.5%;一般公共预算收入完成7.67亿元。

招商引资是经济发展的强劲引擎。近年来,睢阳区大力开展整园区、整产业链、整产业集群招商,为全区经济社会发展增添新动能。今年以来,累计在谈项目114个,新签约亿元以上项目11个,新开工项目10个。

栽下梧桐树,引来凤凰栖。睢阳区正全力打造一流营商环境,提供一流政务服务,不断满足企业发展之需、群众心之所盼,为高质量跨越式发展筑牢根基。

河南航空实验班招生初选开始

本报讯(记者田明)有意当飞行员的学生注意了,10月18日记者从省教育厅获悉,河南省空军青少年航空学校2024年招生初选开始报名。

据悉,2015年3月,河南省实验中学被教育部、公安部 and 解放军原总政治部确定为首批空军青少年航空学校承办中学,开办空军青少年航空学校航空实验班(简称“航空实验班”)。2018年至今,航空实验班共有242人被空军航空大学录取为飞行学员,16人被录取为清华、北大、北航“双学籍”飞行学员。

此次招生对象为:户籍、学籍均在河南省的应届初中毕业生,年龄在14~16周岁(2007年8月31日至2010年8月31日间出生)。招生人数以空军青少年航空学校建设管理办公室下达的招生计划数为准。身体条件:身高在163~183cm之间,体重在48kg以上;录取时未满15周岁的,身高可放宽至162cm,体重可放宽至46kg。

有意者可通过微信搜索“招飞智询”小程序,在网上网上报名。河南省实验中学电话:0371-63830252、86011916。

“新时代宣讲师”走进荥阳

本报讯(记者吴向辉)10月16日,河南省食品和盐业检验检疫研究院“新时代宣讲师”走进荥阳开展志愿服务活动。

省食品和盐业检验检疫研究院副院长郭尚营,河南省首席科普专家、省“新时代宣讲师”成员、省食品和盐业检验检疫研究院营养与食品安全研究所所长刘智勇,省食品和盐业检验检疫研究院食品微生物专家陈万胜,省餐饮食品安全专家谷瑞丽一行先后走进荥阳市第一初级中学、荥阳市第一幼儿园、荥阳市第二高级中学,围绕如何做好学校餐饮设施设备的清洗维护消

毒、从业人员管理、环境卫生、加工操作、原料贮存、食品留样、备餐、送餐、就餐以及食品安全事故的预防和应对等方面进行宣讲讲解。

在随后召开的座谈会上,省“新时代宣讲师”成员,分别对市第二高级中学等学校食品安全负责人提出的问题做了解答。

据了解,河南省“新时代宣讲师”志愿服务队由100名专家学者、道德模范、中国好人组成,其中80名专家学者宣讲师到全省157个县(市、区)新时代文明实践中心、所、站,通过集中辅导、座谈交流、现场教学等形式开展宣讲。

中原区举办“千村百镇”篮球赛

本报讯(记者冯刘克 通讯员李默涵)为了丰富青少年的课余生活,营造全民健身的氛围,10月14日,郑州市中原区在郑州市第六十九中学举行2023年“千村百镇”系列U10篮球混合赛。此次活动由中原区文化旅游体育局主办。

比赛吸引了许多热爱篮球的青少年,来自辖区的4支队伍48名运动员参加了此次比赛。比赛中,队员们展示自我,激情高涨,

竞争激烈,精彩不断。此次比赛既丰富了青少年的课余文化生活,又提供了一个良好的交流平台,让青少年体会到体育锻炼的乐趣。

近年来,中原区通过举办“千村百镇”系列体育活动,带动更多人了解和参与到全民健身中来,营造积极向上、健康文明的良好体育氛围,让全民健身的理念更加深入人心。

花期调控随人愿 月季深秋领风骚

本报讯 深秋时节的郑州市郑东新区,路边的月季依旧绽放着它的美丽。近一段时期以来,郑东新区园林水务局坚持以党建引领,在精细网格化治理的基础上,多措并举开展月季控花工作,积极为人民群众营造美丽景观。

月季是郑州市的市花,目前已在市园林绿化中广泛应用。为了调控月季花期,美化城区环境,满足市民观赏需求,郑东新区园

林水务局按照郑州市园林局有关要求,根据月季品种、种植环境和植株的生长情况,制定了不同的控花方案。在做好浇水松土的基础上,适当修剪弱枝盲枝及徒长枝,使植株通风透光,在花朵凋谢后,通过修剪、水肥管理、病虫害管理、施以化学药剂等措施,促使花芽分化再次开花,打造高标准城区月季综合景观。

(李振华 许小望)



10月18日,尉氏县大桥乡孔家村葡萄丰特色农业种植基地,果农在利用电商平台推销无花果。近年来,大桥乡采用“党建+公司+合作社+农户”的模式,发展特色产业,带动农民增收。 李新义 摄



10月18日,在温县黄庄镇东林肇村,温县牛牛种植专业合作社的主播在网上销售铁棍山药。时下,该合作社种植的130亩铁棍山药喜获丰收,90%的铁棍山药通过网络销售到全国各地。本报记者 杨远高 摄

家乡故土变创业沃土 叶县“筑巢引凤”激活“归雁经济”

本报讯(记者丁需学 通讯员范长坡 姬冠鹏 张茜茜)“丘陵地适宜中药材种植,加之政策支持力度大,我们发展产业的后劲很足,现在中药材产品已销往十多个国家和地区。”10月16日,在叶县常村镇河南千村堂医药科技有限公司,该公司董事长董必甫回忆起返乡创业经历时说。

2017年,在外从事中药材购销多年的董必甫决定回乡投资办厂。次年5月,在当地党委、政府的扶持下,他投资成立了河南千村堂医药科技有限公司,按照“公司+村集体+农户”的经营模式,为种植户提供优质种苗、免费技术指导并签订保价收购协议,带动周边村集体发展种植中药材3000余亩。随着种植规模的扩大和带动能力的增强,千村堂医药科技有限公司年销售额已突破4000万元。

在叶县,像董必甫这样的返乡创

业者越来越多。从当初的“雁南飞”,到现在的“凤还巢”,叶县坚持打好“亲情牌”“服务牌”“产业牌”,不断强化政策落实,优化创业环境,以回归促进创业、创业带动就业、就业助推发展,真正实现了从“输出一人、致富一家”的“加法”效应,向“一人创业、致富一方”的“乘法”效应的转变。

“2023年,全县返乡下乡创业3569人,新增创办经营主体3409个,带动就业9437人。”叶县人力资源和社会保障局局长虎永福说。

近年来,叶县积极抢抓发展机遇,注重发挥好“政策引导、项目支撑、园区孵化”三方面作用,出台支持返乡创业优惠政策,人才回归实施方案,为返乡创业人员量身定制财税支持、创业补贴等“政策红包”,全面释放了政策红利,增强了返乡创业吸引力。

为推动人才返乡创业就业,该县

先后印发了《进一步支持农民工返乡创业实施方案》《推动返乡创业助力乡村振兴实施方案》,围绕落实补贴、税费减免、示范带动等方面为返乡创业者提供政策支持。

为解决返乡创业者的融资难问题,该县探索推行“政策性贷款+商业性贷款”组合模式,对符合条件的返乡创业个体人员、合伙实体、小微企业分别授予最高50万元、250万元、500万元的贷款额度。

同时,该县积极探索优化县、乡、村等“三级平台”服务体系,在县返乡创业服务大厅集中设置49个服务窗口,为企业提供一站式服务;在18个乡镇(街道)设立返乡创业服务站,为企业提供上门服务、全程代办等,让返乡创业者“小事不出乡、大事有人帮”。人才回归、技术回乡、资金回流、项目回迁,家乡故土变成了创业沃土。

泌阳县七里岗社区 特色产业闯新路

本报讯(记者黄华 通讯员陈远志 邓敏)10月17日,在位于泌阳县古城街道七里岗社区的河南天中盘古门业有限公司生产车间,现场一派繁忙,工人们正在进行激光切割、门框焊接等作业。

“我在这一个月能拿6000多元,活也不累,不但能挣钱还可以照顾家里的老人和孩子。”工人席正满说。

“公司2022年实现销售收入1300万元,为集体经济年分红4.2万元,帮助周边30多名村民在家门口就业。”该公司负责人席之印介绍。

据了解,七里岗社区借助临近县城的区位优势,积极发展劳务经济,与辖区内企业协调,投资50万元入股天中盘古门业,同时,与新邦物流、天中盘古门业等企业签订用工合同,优先招收本辖区居民,2022年共实现集体经济年分红5万余元,安排130余名群众在家门口就业。

在发展劳务经济的同时,该社区还大力发展香菇种植,去年种植鲜菇50棚,年产值100万元,带动100余名群众就业增收。辖区老党员董国安自主培育的磨山大青桃不仅品质

好还耐储存,以前由于宣传力度不够,群众不愿种植。社区“两委”干部得知这一情况后,经过认真商议,决定从社区以前的集体经济收入中拿出20万元投入董国安的大青桃种植园中,带动群众共同致富。如今,社区已发展大青桃种植150亩,带动10户村民种植,预计三年后实现产值900余万元,村集体经济年可增收12万余元。这几天,社区“两委”还积极与泌阳县夏南牛科技有限公司协商,引进肉牛养殖项目,让更多群众在家门口致富。

卫辉市 蔬菜经济增收益

本报讯 10月17日,在卫辉市唐庄镇南社村,从凌晨三四点开始,一辆辆三轮车、小型货车就陆续开往蔬菜批发市场兜购蔬菜,准备售往城区超市和新乡市区各大市场。

近年来,卫辉市高度重视蔬菜产业发展,依托本地资源优势,鼓励蔬菜连片种植,做强蔬菜经济,全链条提升产业竞争力,为乡村振兴注入新活力。

卫辉市在蔬菜产业发展上坚持“二马”机制,蔬菜常年播种面积稳定在5万亩左右,年产量16万吨,蔬菜经济成为当地农民增收致富的重要来源。(刘亚鑫 徐明琪 李娟)

高庄种出“致富花”

本报讯(通讯员杨哲洋 李德红 李亚楠 陈亚翔 记者李燕)10月14日,记者走进永城市高庄镇花卉种植基地,迎面可见一棚棚鲜花竞相绽放,工人们正忙着进行鲜花的采摘、分拣、包装等工作。

近年来,高庄镇持续加大农业产业结构调整,充分利用自身生态优势,因地制宜发展花卉产业,促进农业增效、农民增收。

“我是从2018年开始从事这一行业的,主要销售品种有红掌、凤梨、蝴蝶兰、天堂鸟、金钻等,销售模式分为线上和线下两种。线下销售是批发,主要发往浙江、湖南、湖北、安徽等地,线上销售是通过拼多多和抖音平台进行直播带货。”花卉种植户张芳说。

高庄镇花卉种植基地围绕花卉种植、销售、培育、研发于一体的目标定位,逐步完善“产销一体化”链条,采取“基地+农户+网购”模式,每年温室大棚产值和花卉交易市场销售额均超5000万元,吸纳种植户和经销商数百家,带动周边千余农户增收。