

驻村书记

『瘦了张书记，富了北峪百姓』
 驻村一年半，张智科瘦了不少，却让村里产业大发展，群众打趣说——

□本报记者 曹国宏
 通讯员 李金喜 张宇

“张书记帮俺卖了苍术，让俺多收入了7000多块钱。”4月26日，正在地头忙碌的庞天良，见到记者便夸赞道。

庞天良口中的张书记，指的是西峡县纪委监委驻丁河镇北峪村的第一书记张智科。2022年10月，到北峪驻村时，张智科33岁。他平日走路慢悠悠、话语不多，但办起事儿来却雷厉风行。

刚驻村时，张智科有了心事。“村里来个胖干部，我看来‘镀金’的。”群众的话传到张智科耳朵里，他心里五味杂陈。

“驻村真不是个好应付的活儿。”深夜，月光映照进屋，张智科彻夜难眠。

“农村是个广阔天地，只要肯干就会大有作为。”清晨，张智科打定了精神、下定了决心：要在村里干一番事儿。

找村支书谈想法、找党员听意见、找群众问需求、找能人出主意……不到一个月时间，张智科走遍了家家户户，经过排查摸底、了解民情，他心里有了底。

群众需求是工作的突破点。村里70岁的五保户王中林是个老党员，性子耿直，平时有困难不愿说，怕给村里添麻烦。2023年夏季雨多，王中林的土木房有点儿漏雨。张智科知道后，派人给安装了彩钢瓦。事后，王中林深感内疚，原来用于修缮的3000元是张智科自掏腰包出的钱。

为了提高群众的健康意识，张智科每年两次组织镇卫生院医生到村义诊。张奶奶住得比较远，腿脚也不便，每次义诊，张智科都要开车接送。“他就像俺亲孙子！”张奶奶常说。

“张书记帮群众的事儿还多着哩。”听到群众议论，张智科开心地笑了。

群众“钱景”是工作的根本点。北峪村有17个小组，640户2301人，群众仅靠耕地谋出路，但荒坡荒山面积大，“经济上山”才有好“钱景”。

发展思路确定后，张智科马不停蹄地召开村“两委”会议、党员大会、群众代表会，统一思想，制定产业发展规划。

2023年，4000亩荒山整治工程破土动工，张智科成了“技术员”“监督员”，整日待在施工现场。

随后，张智科又组织村“两委”班子、群众代表，到山西省绛县和陕西省商南县、柞水县，考察连翘、五味子等中药材种植，为该村发展新产业做好准备。

目前，行走在北峪村集中连片产业基地，3000亩白皮松披着绿装、1000亩连翘吐出新绿。随着“公司+基地+村集体+农户”利益联结合同的签订，张智科终于可以睡个安稳觉了。

从开始驻村到现在，张智科整整瘦掉五十斤，却让村里的产业有了大发展。“瘦了张书记，富了北峪百姓。”当地群众打趣说。

如今，村里一组到四组滨河路、六组到九组生产路还要硬化，张智科又在到处奔波，忙得像个打转的陀螺……

勇救落水母女的他，回想起当日场景称“后怕，但不后悔”

□本报记者 尹小剑 李振阳 通讯员 胡译丹

“换了谁都会去救的，更何况我是一名党员。”5月2日，提及近期被授予“信阳市见义勇为模范”荣誉称号，孙勇说。

今年53岁的孙勇，是息县公用事业服务中心（息县供水公司）的一名员工。尽管时隔三年，再次回忆起当日的场景，孙勇说：“后怕，但不后悔。要是下次遇上，我还是会救。”

2021年6月1日，孙勇吃过晚饭，和朋友一起到息县龙湖公园散步。他突然听到一声惊呼：“快救人，有人掉到水里了！”孙勇转头望去，看见一个人正在水中挣扎，只有头部露出水面，随时都有沉下去的可能，情况十分危急。

来不及多想，孙勇纵身跃入水中，游到近处才发现，原来落水的有两个人，一个离岸边有五六十米远，另一个离岸边有八九米远。

孙勇的第一想法是，先救离他最近的中年女子。于是，他快速游了过去，一把抓住女子，奋力向岸边游去。将女子救上岸后，孙勇又迅速跳入水中，努力向另一个落水者游去。另一个落水者是一个十多岁的小姑娘，惊慌不已的她已经呛了好几口水。此时，孙勇已体力不支，但他还是奋力游到小姑娘身边，将小姑娘救上了岸。

由于施救及时，落水的母女俩只是呛了些水，身体并无大碍。就在热心群众纷纷上前帮助母女俩时，浑身湿漉漉的孙勇悄悄离开了现场。

“勇救母女俩，老乡好样的！”孙勇救人的事迹传开，当地群众纷纷为他点赞。

对于群众的点赞，孙勇却说：“当时没想那么多，只想赶紧救人，也顾不得害怕，下意识就跳了下去，看到她们平安我很开心。”



屋顶的瓦当、滴水和屋脊兽雕琢精美



中国传统民居重要组成部分——影壁

民宿主谢静，让古建老宅潮起来
 活化利用 古韵新生

□本报记者 冯佳志 通讯员 席斌杰 文/图

不觉春已逝，转眼浅夏始。5月5日，踏着青石板路，记者一行来到了孟州市西魏镇莫沟村何家大院，穿过古色古香的小院便见到了它的主人——谢静。

“清明节假日、‘五一’假期，天天满房，用餐加上住宿，共接待游客500多人次。”身着粉红色新中式棉麻盘扣小衫的谢静，面带笑容地向记者介绍。

走进会客室，谢静拿出一本相册，指着一张张照片，开始娓娓讲述自己的创业故事。

2016年年初，在外经营服装生意的谢静不顾家人反对，和丈夫做了一个决定：回老家莫沟创业。返乡后，她见家乡独具特色的窑洞大有开拓空间，就先把自己家当成一个试点发展民宿，取名“苗家小院”。

以前的莫沟，破窑洞遍布，产业基础薄弱、群众增收困难，曾计划整村搬迁。在家乡就能安居乐业，是莫沟年轻人过去所不敢想的。

随着美丽乡村建设的推进，莫沟营造了良好的人居环境，并借此大力发展乡村旅游，守住了当地的窑洞特色，村民也吃上了旅游饭，实现了美丽“蝶变”。

在莫沟的发展中，谢静是最有拼劲、最爱钻研的年轻人之一，她不仅要在村里开民宿，还想长长久久地经营下去。

渐渐地，“苗家小院”已经不能满足客人对高端民宿的需求了。于是，2019年9月1日，她盘下了村里何家祖上留下的院落，按照民宿标准对其进行升级改造，并命名为何家大院。因为这个院落保留非常完整，在修复和重建的过程中，谢静特意保留了民国建筑的风格，同时融入了现代都市人的生活美学。

何家大院坐落在崖壁上，老窑洞的外表皮隐藏着现代建筑，环绕着院中的一棵大槐树，形成了错落有致的庭院布局。作为中国传统民居重要组成部分的影壁，在这里得以充分展现；青瓦做成的屋顶，形成美丽的天际线；屋顶的瓦当、滴水和屋脊兽，雕琢精美。

“窑洞本身冬暖夏凉，我们还安装了新风系统，确保了空气的新鲜，

给予游客最好的体验。”走进几间乡土味十足但巧妙融入现代化设施的窑洞客房，谢静介绍了这里的特色。

随着乡村旅游的发展，“来老家莫沟，就住窑洞民宿”的口号逐渐有了名气，体验窑洞民宿逐渐成为大家的旅游新风尚。趁着这阵东风，谢静又做起了网络营销，既宣传何家大院，又宣传莫沟村，就是想让更多的人了解莫沟村、走进何家大院。

2020年5月，谢静又继续扩大规模，经营起了杏园民宿，邀请设计团队装潢了窑洞餐厅，建起了茶室，接待能力进一步提升。

经过多年经营，她的窑洞民宿做得有声有色，吸引了越来越多的外地游客慕名前来“打卡”。

“我这回主要是去洛阳出差的，因为之前在网上看到何家大院环境优美、客人评价很高，便选择到这里体验窑洞民宿。”在何家大院，来自山东济南的客人李彬，喝着当地产的野菊花茶，很是惬意。

在2021年举办的“凤归中原”返乡创业大赛中，谢静获得了“乡村振兴”优秀奖，她的民宿被评为“焦作市农民返乡创业示范项目”。2023年，何家大院被评定为“河南省巾帼创业就业工程示范基地”和“河南省四星乡村旅游民宿”。

将破败的窑洞改造成古典雅致的民宿，谢静的细心周到、以诚待人功不可没。

在何家大院，谢静偶尔也会下厨为客人准备食物，在遇到素食主义与易过敏体质的客人时同样也做到最好。空闲时间，她努力学习摄影技术，有时客人看到动心的风景，她就准备好服装道具，免费帮客人拍照。

经营民宿，免不了会有客人遗忘贵重物品，为了保障顾客权益，她总是第一时间主动联系失主，及时通过快递等方式将物品归还。

正是这种以诚待人的经营理念，为谢静赢得了一大拨回头客。她说：“我们经营民宿，要尽最大诚意和能力，用心用情去服务来到这里的每一位客人。”

有一次，几位外地游客在民宿附近拍摄短视频，看到她在民宿里，便前去询问是否可以帮忙化妆。谢静二话不说就答应了，不仅免费帮助她们化了妆，还提供了民宿内的拍摄场地。

“她们虽然不是我的客人，但她们也是在宣传我的家乡莫沟，帮忙是应该的。”对于这些请求，谢静十分乐意伸出援手。

“八年的民宿经营，仿佛只是一瞬间，也是创业路上的一个起点，我要坚定走下去，把民宿做得更好。”谈及未来，谢静还有更多的憧憬。

▲谢静在打理窑洞民宿



主播客服售后都是村民
 王云通带着大伙儿直播卖货赚钱

□本报记者 曹国宏
 通讯员 张栋 蔡 谭天

“这款音响，采用先进的音频处理技术，无论是高音、低音，还是环绕声、混响，都能清晰传递。”“这款便携式音响，适用于多种场合，可通过蓝牙连接、有线连接等多种方式，对音量音效、播放模式等进行控制。”4月27日，在方城县云通乐公司，带货达人正娴熟地介绍产品。

方城县袁店回族乡姜庄村村民王云通，从事音响销售已有16年时间。从摆地摊到直播带货，他将“云通乐”音响销售到全国各地，带领村民们过上了“向往的生活”。

2022年年初，王云通租赁姜庄村的闲置校舍，注册成立云通乐公司，并依托袁店回族乡政府的“新农人”计划，培养本土主播。

每天早上6点多，忙完全国各地客户的货物寄送后，王云通就带着村里的

主播们开播。严把产品质量关、精心打磨短视频，评论区留言的客人越来越多，回头客也在增加，尝到直播甜头的王云通底气越来越足。

为了方便客户选购，王云通不断创新拍摄形式、剪辑方式，让客户清晰了解音响的性能和性价比。

如今，方城县云通乐公司从一台电脑、两名人员，发展到拥有八名主播和完善的销售服务体系，吸纳附近20名群众就业。

“当前，直播带货更加注重主播的专业性、产品质量和供应链。只有在这些方面下了功夫，才能可持续地开展直播带货业务。”王云通介绍说。

家住袁店回族乡袁店街的秦红存，已上岗3个多月，前期经过老带新、现场学等，现在直播工作已经游刃有余。

“在直播间，开场要与老粉、新粉进行互动，提高亲密度和关注度。接着，把我们的产品推出来，介绍音响的硬件

配置、使用方法等。同时，关注粉丝的需求，提出合理的参考建议，打消他们的顾虑。”谈起直播带货，秦红存如数家珍。

“年龄大了干不了重活，这两年村里直播带货火了，我们的活儿也跟着来了，到云通乐公司配货、打包，每月也能挣两千多元。”59岁的袁店回族乡四里营村村民姬瑞达说。

2022年，返乡大学生程铭应聘到云通乐公司，从事后台管理工作，月薪三四千元。有专业知识和工作经验加持，程铭对电商售后有着更深入的见解。她认为，线上销售的核心问题是售后，因此需要提供优质的售后服务，才能促进直播带货的长远发展。

一方小院，一片天地。王云通和云通乐公司带领越来越多的群众走进直播间，探索出了一套“企业直播、村民带货、销售配送、收入分成”的全链条电商发展模式，把电商“流量”变成发展“能量”，拓宽了群众就业增收的途径。

张中锋

带着订单 返乡开办箱包厂

□本报记者 丁需学 通讯员 张鸿雨

4月30日，在位于郑县茨盖镇竹园沟村的兆箱包公司内，70余名工人正在流水线上紧张地忙碌着，裁剪布匹、缝制接头、固定拉链、检验质量、打捆包装……

“我在这几干五六六年了，老板安排的活是裁样，工作轻松累不着，一个月能挣一千七八，中午伙食也不错。”村民王改一边装拉头，一边笑着说。

王改口中的老板名叫张中锋，今年61岁，以前干过劳务输出，带过工人四处修路，足迹跑遍了大半个中国。2016年年底，村干部找到他，希望他能在家乡办厂，带领村民发展产业。考虑到既能照顾一家老小、又能带动乡亲增收，他就同意了。

2017年8月，张中锋经朋友介绍，到浙江省义乌市考察箱包产业，发现代加工有市场，便当即决定办厂：投资20万元建成车间，并与浙江省一家箱包企业签订代加工生产合同，主要生产购物袋、收纳盒、工具包、保温包等。

经过三四年的合作，张中锋的生意越做越好，即使在疫情防控期间，订单也保持稳定。2023年年底，他又投资30余万元扩大生产规模，目前已扩大到4个车间、近百个工位，能容纳近百人务工。

“我们按件计费，不同工序价格不等，箱包缝制工序相对高些，熟练工一天能加工800多件，每件0.24元，一天能挣200元左右。”张中锋说。

“我年纪大了，外出务工没人用，在这里一个月还能挣3000多元。我儿媳也在这儿，俺俩一个月能挣7000多元。”正在操作切割机的建档立卡脱袋户张怀钦说，在张中锋的帮扶下，该村40余个家庭通过在这里务工脱了贫致了富。

“现在工人都熟练了，活儿做得也精致，一天可生产箱包3000多个。保持好现状就好，让大家在这里实现致富梦。”谈及未来，张中锋笑着说。

□本报记者 李燕 见习记者 陈炫羽
 通讯员 闫鹏亮 张增峰

徐留攀

精深加工 拉长花生产业链

“我选择返乡创业，是为了拉长家乡农产品的产业链条，帮助乡亲们增收。”5月4日，在位于民权县双塔镇工业园区的攀祥食品有限公司，总经理徐留攀介绍说。

回顾创业路，徐留攀感慨颇多：“虽然辛苦，但是提高了乡亲们种花生的收益，俺心里舒坦。”他给记者算了一笔账：2022年，乡亲们卖给收购商的花生干果，每斤价格4.2元。他则按每斤4.5元的价格收购，按亩产花生干果700斤来计算，乡亲们每亩增收210元。仅收购花生干果一项，就使全镇5万亩花生增收1000余万元。

今年33岁的徐留攀，是双塔镇瓦屋营村人。17岁时，他到郑州市从事建筑行业，经过几年艰苦打拼，积累了第一桶金。2012年，他南下浙江省永康市，在那里成立了留攀粮油农产品批发公司。在经营粮油期间，徐留攀经常给油料加工企业供应原料。慢慢地，他发现卖加工后的产品，要比卖原料更赚钱。

2022年春节，徐留攀在返乡探亲时发现，收购商收购花生干果价格较低，每斤只有4元左右。于是，他就萌生了返乡开办油料加工企业、让利收购乡亲花生干果的念头。

说干就干。2022年7月，徐留攀在镇政府的支持下，购买了一处闲置工厂，成立了攀祥食品有限公司，又投入700多万元改造车间、引进自动化生产线。当年11月，攀祥食品有限公司正式投产，安排了20余名当地群众就业，主要从事麻辣花生、花生碎、花生蛋白等产品的生产。

“没想到，在家门口就能找到一份满意的工作。”该镇黄寨村35岁的黄中原高兴地说，“眼下，我每月工资四五千元，比外出打工强多了。”

此外，徐留攀还在2022年捐资100多万元，把瓦屋营村一条2公里长的泥泞小路修成了笔直宽阔的水泥路。采访中，他的手机多次响起，联系瓦屋营小学的翻修事宜。

图片新闻 NEWS



5月6日，杞县五里河镇潘屯村农民正在采摘樱桃。近年来，该村在镇党委、镇政府的积极引导下，发展优质高效特色农业，带动农业增效、农民增收。 刘银忠 摄