

商城县 一叶夏秋茶 拓宽增收链

本报讯(记者尹小剑 李振阳 通讯员洪兰)小满过后,万物葱茏。5月26日,在商城县汪岗镇韩冲村万亩生态茶园里,几十名茶农肩背茶篓,头戴草帽,忙碌地穿梭在垄垄茶田间,手指上下翻飞,将一片片饱满鲜嫩的茶叶放入篓中。

傍晚时分,在该村万亩茶园茶业发展有限公司生产车间,记者看到陆续有茶农背着夏茶鲜叶前来交售。

“春茶一周一结,夏秋茶一月一结。以前一年只收一季春茶,现在春夏秋茶这里都收,俺家有十余亩茶园,每年能卖5万多元。”60岁的张秀跟记者攀谈道,脸上洋溢着幸福的笑容。

茶叶一直是韩冲村的主导产业,全村拥有风光秀美的万亩生态茶园,从事茶叶种植和加工的农户达400余户,占全村农户总数的90%以上。多年来,茶农们以生产绿茶为主,且各自为战,并一直沿袭传统的制茶工艺,加之缺少稳定

的销售渠道,叫得响的品牌,种出的茶叶一直卖不上价。

村民们致不了富,年年谷雨后茶园里的茶叶无人问津,如何打破这一现状,让小小绿叶变成“金叶子”?该村能人孙云山决心挑起这份“担子”。

2020年,孙云山在韩冲村成立了万亩茶园茶业发展有限公司,公司集茶叶种植、生产加工、销售、茶旅融合于一体,建立了农户、合作社与公司的“双绑”机制,并对全村茶园茶叶实行统一加工、统一管理、统一销售。为提升茶叶品质和群众收入,孙云山在茶园推广使用诱虫灯、悬挂粘虫板,对茶园进行绿色防控,杜绝使用化肥。万亩茶园已连续4年农残未检出,重金属不超标。不限收购茶农鲜叶,随采随收,一举打破茶农只采摘春茶、销售春茶的历史。此外,他还创立了自己的茶叶品牌——“金刚茶匠”。2023年,“金刚茶匠”牌信阳红茶在第四届中国茶旅

大会上,荣获“宜红杯”特级产品奖;同年9月,“金刚茶匠”牌茶叶被中国绿色食品发展中心认定为绿色食品,并在2024年首届信阳毛尖斗茶大赛中,荣获银奖。

“现在公司以生产绿茶为主,红茶、白茶三头并进,同时研制黄、黑茶,实现品类互补。我的宗旨是只要茶农不停采,我们就不停工,计划今年生产160天左右。”孙云山坚定地说。

通过收购夏秋茶,韩冲村万亩茶园综合利用率得到大大提高,仅收购夏秋茶一项,户均增收2000元以上,曾经无人问津的“废叶”,摇身一变成为“金叶”,夏秋茶成了“香饽饽”,既充分提高了茶资源利用率,也带动了茶企茶农再增收,让一片叶子再富一方百姓。

“脚踏实地地事干好,持续提升茶叶品质,让乡亲们都能因茶受益,一直是我不变的初心。下一步,我要在研制速泡茶包、茶旅融合上下功夫,以茶带旅,以

旅富茶,让片片茶叶不浪费,让更多游客来韩冲观光打卡。”谈起未来的发展,孙云山充满信心。

近年来,商城县充分发挥省级出口高山茶质量安全示范区和全国绿色食品原料(高山茶)标准化生产基地的区位优势,引导茶产业龙头企业加快转型升级步伐,在传统茶产业发展格局的基础上,丰富茶产业结构,延伸茶产业链,提升茶产业效益。春季重点开发高档绿茶,将中高端绿茶占比提升至40%以上,同时开发高档红茶,满足高端消费市场需求;夏秋季重点开发炒青茶、红茶、黄茶和白茶,占领低端茶市场。同时,投入2000万元建设抹茶加工厂一座,可年生产抹茶300吨,有效解决夏秋鲜叶浪费问题。

截至目前,该县茶园总面积23.5万亩,年产干茶530万公斤,全产业链总产值18.2亿元,3万余户12万人因茶有了稳定收入。

信阳市平桥区吴建富返乡创业 小蚯蚓“串”起循环农业产业链

本报讯(记者尹小剑 李振阳 通讯员易国红)“农场采用‘海陆空’立体种养,首创金银花、碧根果下养殖蚯蚓、鼠妇虫,水沟里养黄鳝、泥鳅、龙虾的立体种养方式,不除草不打农药,形成了绿色高效的闭环式生态种养循环。”6月2日,在信阳市平桥区明港镇冯庄村睿亨农场蚯蚓大棚里,负责人吴建富兴致勃勃地介绍起引以为豪的产业发展新模式。

2012年,从河北农业大学毕业的吴建富带着筹集的100万元启动资金和满腔激情返乡创业。如今,他将一手创办的农场发展成集生产、加工、销售、贸易于一体的新型立体农业公司,公司占地600余亩,每亩地可收入5万-8万元,一次投入就可以连续收益15年。通过不断摸索创新建立起来的立体种养结合新型农业,也让吴建富成为远近闻名的“农场主”。

“别看这作为传统中药材的小蚯蚓不起眼,却有着‘大能量’。蚯蚓富含蛋白质和多种氨基酸,能钓鱼、肥田、做饲料。由于产量少,近几年价格持续走高,市场供不应求,我们养殖的青、红蚯蚓,销量在

全省都名列前茅。”谈起自己的事业,吴建富颇为兴奋,“我们的金银花、碧根果都是绿色产品,一上市就被抢购一空。蚯蚓粪的网络订单也是源源不断。我们通过网上直播线上销售,在平台上每天向全国各地发货2000件,年销售额1000多万元。”

走进车间,工人们各司其职,分拣蚯蚓、装盒、包装、处理网上订单,忙得不亦乐乎。正在大棚挑选蚯蚓的冯庄村村民程宝兰今年58岁,在农场工作已有5个年头,现在每个月可以拿2000多元工资,不出村就能赚到钱,她感觉很知足。“农场的长期工有60多人,高峰时有100多个工人,基本上都是本村和周边村民,工资结算及时,活也不累。”程宝兰说。

现在的吴建富每天忙着出货、送货,带领村民参观学习,把农业发展技术传授给更多有需要的村民。

目前,睿亨农场蚯蚓产业链已延伸至种植、畜禽、渔业、蔬菜、中草药等多个领域,真正实现了低投入、高产出、优品质、零排放,让群众获得了实实在在的收益。用小小小的蚯蚓“串”起了循环农业产业链。

宝丰县李庄乡卜文革 投资80万元养刺猬

本报讯(记者丁需学 通讯员王亚萍)6月4日,走进位于宝丰县李庄乡尚王村境内的平顶山润景养殖有限公司药用刺猬养殖基地,在低矮的养殖房内,在灌木丛阴凉处,一团团刺猬偎依在一起,安静地睡着。

“刺猬昼伏夜出十分胆小,晚上才跑出来进食,是一种珍贵的药用兼用型经济动物。”养殖基地负责人卜文革说。

在养殖刺猬之前,卜文革从事生猪养殖。偶然间他发现刺猬皮是一种传统中药材,且有多种功效,便开始留意刺猬的市场行情。经过走访了解,他发现刺猬属杂食性动物,饲料来源广泛,抗病能力强,繁殖率高、易管理,且市面上药商对刺猬皮需求量较大,而养殖刺猬的人却很少。经慎重考虑,他决定转行人工养殖刺猬。今年4月,在当地林业

部门的帮助下,卜文革将需要的各种手续全部办齐。

卜文革利用建在山上的原生猪养殖场,打扫干净后用砖石搭建巢窝、铺上干草,或利用灌木丛搭建遮阴篷,为刺猬营造昏暗、安静、舒适的生活环境。然后又投资80万元左右,进行人工刺猬养殖繁育,目前存栏量有四五千只。经过前期和药商达成的合作协议,刺猬养成后将以药材方式出售。

据卜文革介绍,刺猬一年产崽两次,从小刺猬长成年刺猬需要4个多月。刺猬全身都是宝,刺猬针、脂肪、肉都是名贵的中药,刺猬的脑、心、肝、胆、肾皆可入药。刺猬皮的药用价值更高,皮称异香、仙人衣,是重要的传统中药材。一斤刺猬皮平均可卖到四五百元。同时按照公母比例配种繁育,每百只刺猬可卖到万元以上。

开封杏花营农场马砦社区 养鸚鵡走向致富路

本报讯(记者焦宏昌 通讯员侯森 王一)6月5日,走进开封市城乡一体化示范区杏花营农场马砦社区,一排排整齐的鸚鵡笼舍映入眼帘。笼舍内,五彩斑斓的鸚鵡或嬉戏或小憩,它们的到来为这片土地带来了勃勃生机。

随着大家生活水平的提高,人们对宠物的需求日益增长,张军民从中发现了商机,经过细心钻研,将鸚鵡养出了名堂,养成了致富的好项目。

张军民从2016年开始从事鸚鵡养殖,目前他的养殖场已初具规模。

“现在,我们养殖的有虎皮鸚鵡、牡丹鸚鵡、玄凤鸚鵡、小太阳鸚鵡、和尚鸚鵡等五大品种。”张军民说,“目前,我个人养殖的种鸟有一万多只,带动周边养殖户养有十万多只,每年出栏量达100多万只,效益还可以。”

随着养殖规模的不断扩大,马砦社区的鸚鵡养殖业逐渐成为当地

的特色产业,为村民带来了可观的经济效益。许多村民通过鸚鵡养殖实现了脱贫致富,他们的生活也因此发生了翻天覆地的变化。鸚鵡养殖项目还为当地的残疾人、留守妇女提供了就业机会。在马砦社区,许多残疾人、留守妇女在鸚鵡养殖中找到了自己的价值,他们通过辛勤劳动,不仅实现了自我价值的提升,更为家庭带来了稳定的收入。

马砦社区党支部书记陈超表示,近3年来,在马砦社区党支部及区帮扶队的带动下,通过支部引导、能人带动、群众联动的模式,把马砦社区鸚鵡养殖发展成为社区群众增收的一个重要渠道,该社区及周边共有养殖户50多户,年产值1500万元左右,户均收入20多万元,这种“人人参与,人人受益”的发展模式,不仅增强了大家的凝聚力,也为乡村振兴注入了强大动力。下一步,马砦社区还将积极探索鸚鵡发展的新模式,带领更多群众走向致富路。

商丘市睢阳区宋集镇 菊花产业为乡村振兴“锦上添花”

本报讯(通讯员刘忠士 刘晗 李奉灿 记者李燕 见习记者陈炫羽)6月6日,商丘市睢阳区宋集镇菊花产业园内一片繁忙,旋耕机、施肥机、潜水泵等机械设备轰鸣声不断,几十位村民分工合作,忙碌地栽种菊花苗。

这些菊花苗,不仅承载着村民对美好生活的向往,也铺就了一条乡村振兴的致富路。

宋集镇菊花产业园规模初显,不仅拥有千亩种植基地,还配套建设了菊花烘烤加工车间和保鲜库。在现场指挥群众种植的基地负责人蒋京雷表示:“今年计划进一步扩大菊花种植规模,通过增加种植面积和提升加工能力,让菊花产业成为推动当地农民增收、农业

增效的重要力量。”

菊花种植周期长、劳动需求量大,这就为周边村民提供了就业机会。“来这里干活一天能挣百十元,离家近也不累,我很满意。”正在产业园劳作的村民陈玉莲高兴地说。

目前,宋集镇菊花种植面积已近2万亩,形成了多品种、高效益的合作生产模式。

“下一步,宋集镇将把菊花产业作为实施乡村振兴战略的重要抓手,延伸产业链条,提高加工能力,并依托‘睢菊’商标打造自主品牌,擦亮全国名特优新农产品品牌,让菊花种植产业成为农民增收、农业增效和推动乡村振兴的新动能。”宋集镇党委书记李中军说。

6月4日,清丰县韩村镇西赵楼村食用菌种植基地,工人正在采摘草菇。该种植基地主要种植草菇、双孢菇,年产食用菌270吨,产品销往浙江、福建等省,每年为村集体增加收入18万元。本报记者 段宝生 通讯员 王世冰 纪金举 摄



淇县余庄村 致富芦笋“节节高”

本报讯(记者李萌萌 通讯员朱迪 裴雪彤)“再过十几天,夏笋就可以采摘了。”6月3日,淇县淇盟街道余庄村党支部书记、村委会主任未树彪站在村内30亩芦笋种植基地里高兴地说,村里发展芦笋种植,不仅为村民提供采摘等就业岗位,每年还增加村集体收入10多万元。

为发展芦笋产业,2021年余庄村“两委”干部带领种植能手、村民代表等先后到周边县市进行考察,并邀请县农业专家对本村土壤、光照、气温、降水情况进行考察论证,并由第三方提供优质种苗和技术指导。在党支部带头动员下,村“两委”干部集资40万元先行先试开始种植芦笋。

在村“两委”带动下,余庄村的村集体经济如芦笋般节节攀高,也带动了村一部分人种植,形成了“党建+产业+特色种植”的有机结合,芦笋产业逐渐小有规模。

“芦笋市场前景广阔,村里准备追加投资,采用大棚种植芦笋,全力打造农村集体经济高效农业示范田,带领更多人致富。”谈到下步打算,未树彪信心满满。

柘城县胡襄镇 胡芹村里的新菜品

本报讯(记者李燕 见习记者陈炫羽 通讯员马学贤)6月2日,在柘城县胡襄镇胡芹村万亩蔬菜大棚里,黄瓜、豆角等经济作物丰收。村民们正在大棚里进行采收和田间管理,现场一派喜人的丰收景象。

在村民刘俊杰的黄瓜大棚里,一根根黄瓜挂满藤蔓,清新的瓜香扑鼻而来,长势喜人。该品种黄瓜于每年的2月底开始种植,4月上旬便可挂果上市。为提高收成,刘俊杰专门聘请了农技专家传授科学种植技术,综合效益大幅提升,亩产3万斤左右。

“以前都是我个人管理,很多细节把握不准。经过技术指导后,质量和产量都有所提升,效益提高10%左右。”刘俊杰说。

在村民胡金剑的豆角种植基地,嫩绿的豆角秧长势正旺。村民正在采摘豆角。据了解,豆角具有生长期短、产量高、市场价格稳、经济收益高等特点,深受广大农户的认可和喜爱。

“我种了两亩地的豆角,长势良好,价格在1.5-2元,都是卖给农贸市场,不愁卖。”胡金剑说。

胡芹种植特色村。该村盛产的胡芹自每年的8月上旬栽种,11月上旬采收。为了最大限度发挥土地效益,在剩余的时间里村里便集中种植黄瓜、西红柿、豆角等经济作物以增加收入。接下来,该村还计划依托得天独厚的自然条件和交通区位优势,继续扩大特色农业种植面积,并打造农业果蔬精深加工生产基地,不断提高农特产品附加值。

“我们将以农业特色种植为抓手,积极鼓励、引导村民大力发展特色种植业,促进农业增效、农民增收。”胡芹村党支部书记刘全庆说。

“蔬”写致富新画卷

果香满园幸福来

5月31日,汝州市温泉镇连坞村蓝莓种植基地,迎来了洛阳采摘游客。该蓝莓基地作为汝州市的扶贫项目,占地200亩,有63座蓝莓大棚,不仅为周边100多个村民提供了就业岗位,每年还为汝州市63个脱贫村带来50多万元的收入,带动4400余户脱贫户增收致富。本报记者 杨远高 通讯员 崔高阳 摄

6月6日,正阳县铜钟镇建安村果农在为葡萄套袋。近年来,铜钟镇按照“一村一品”的发展思路,积极培育林果、蔬菜、水产、中药材等特色产业,通过“一村一品,一品带一方”,走出了一条以建设美丽乡村为载体、以特色产业为支撑、农文旅一体化深度融合的强镇富民之路。本报记者 黄华 通讯员 贺永明 摄



内乡县王店镇 甜脆毛桃强镇富民

本报讯(记者曹国宏 通讯员李良)时下,正值毛桃成熟季节。6月5日,走进内乡县王店镇的一处桃园,鲜红的毛桃掩映在绿荫中,若隐若现,诱人的甜香味沁人心脾,让人垂涎欲滴。果园内,工人们有的在摘桃,有的在挑拣,有的在装箱,一派热闹景象。

“咱们的毛桃,是本地品种,味道甜脆,口感好,而且每年都使用大量的有机生物肥,不仅品相好,而且品质好,深受各地客商欢迎,成熟前早早就被预订完了。”王店镇副镇长杨丁介绍说。

近年来,王店镇立足当地实际,把产业发展作为巩固拓展脱贫攻坚成果、有效衔接乡村振兴的重要抓手,持续巩固提升传统烟叶种

植,大力发展毛桃、红李、黑李等林果种植,新引进金丝皇菊、艾草等中药材种植,发展锦鲤养殖观光园。通过发展产业,不仅增加了当地群众收入,而且给群众提供了就近就业的机会,壮大了村集体经济,实现了强镇富民富民,稳稳托起了群众的幸福生活。

下一步,王店镇将立足自身优势,借助颍河生态经济带建设机遇,调优产业结构,隆起特色产业高地。同时,将发展特色产业与美丽乡村旅游相结合,通过举办桃花节、采摘节、农家乐等项目,创建品牌,打出品牌效应,实现一、二、三产业相互融合,带动更多农户发家致富,助推乡村振兴。