

南乐农民孙怀民种粮不走寻常路

小麦价格翻番只因绿色有机

相较普通小麦,孙怀民种植的绿色有机小麦投入更多、产量较低,但价格却翻了一番。算下来,他每亩能多挣三四百元。

□本报记者 段宝生 通讯员 宋仁志 袁冰洁

6月5日,芒种时节。记者来到南乐县近德固乡睢庄村,放眼望去,到处是丰收的景象。走进村民孙怀民的麦田,发现与其他麦田有些不一样:麦穗小一些,麦粒黑一点儿,麦田里还有不少青草。

同样的土地,这块麦田的麦子为什么长得“孬”一些?孙怀民笑着解答记者的疑惑:“我种的是绿色有机小麦。别看长得孬,但是身价高。”

何谓绿色有机小麦?就是不施化肥、不打农药、不用除草剂的小麦,真正的无公害产品。这样的绿色有机小麦,孙怀民今年种了92亩。

孙怀民告诉记者,2022年,近德固乡党委、乡政府向种植户提出尝试种植绿色有机小麦的倡议,不施化肥、不打农药、不用除草剂,除了用农家肥外,让小麦自主生长。

孙怀民说,种植后想不到效果还不错,因为价格高,总体收益比使用化肥的小麦要高很多,今年就扩大了种植规模。

今年,孙怀民种的绿色有机小麦亩产量在450公斤左右,而施化肥、打农药的小麦亩产量则在650至700公斤,同时绿色有机小麦的种植成本也高一些。

产量少,成本高,品相不好,那种植效益在哪里呢?孙怀民说了三个字——价格高。他介绍,今年市面上小麦价格大概在每斤1.2元,但鑫农种植专业合作社对绿色有机小麦的收购价是每斤最低2.5元。

这么好的小麦,会不会留点自己吃?孙怀民说:“我想留都留不了,合作社在村里建有仓库,小麦一收割,不用我操心就给拉到仓库去了。”



逐梦新时代 争做新农人

高素质农民培育优秀学员风采

年少时外出打工,三年便成了最年轻的主厨,而后顺利成为行政总厨。这是王二虎奋斗的第一个“十年”。

第二个“十年”,王二虎更换“赛道”,从一台玉米收割机起步,逐渐发展为家庭农场、合作社、社会化服务公司。

返乡创业的王二虎,扎根农村、深耕农业,走出了一条别样的新路子。

瞄准需求、把握市场,精准把控每一个环节,王二虎的农业发展路,随着传统经验被精准数字代替,越来越精细,也越来越清晰。

前端售农资 后端能收储

尉氏新农人王二虎打通农业社会化服务全过程

□本报记者 董豪杰 文/图

挂上三块牌 新农人不断进阶

6月4日,尉氏县机手减损大比武现场,整齐的大块儿麦田是机手们的最爱。一季的收获就看最后的收割,颗粒归仓既是种植户的期盼,更是机手的承诺。

王二虎登上收割机,调整好坐姿,检查过机器,静待启动。

“比赛开始!”一声令下,王二虎的收割机轰鸣起来,现场烟尘四起。调整割台、前进、掉头,麦田里留下整齐的麦茬,如同在田间作画。

王二虎成绩不错,对于农业机械他很拿手。十年前返乡时,靠着一台先进的玉米收割机,他成为十里八乡的名人。

“玉米还能用机器收?”种植户的疑问变成了王二虎和收割机的回头率。

“那时候刚回来,也不知道该干啥。”王二虎回忆说,整天往田间地头跑的他发现,当地种植户在玉米收获时,还没有合适的机械。

找准了需求,也就找到了商机。王二虎果断购买了一台当时国内最先进的玉米收割机,开始为当地种植户服务。

王二虎的想法跟种植户的需求对接上,路子对了!

“那时候确实累,一到忙的时候,一天到晚都在操作机器。”王二虎说,他可以操作所有农用机械,并且练就了一套绝技:哪里链条断了,他能听出来;哪里漏油了,他能闻出来。

尝到农用机械的甜头后,王二虎开始组建农机队伍,在服务种植户的过程中,自己也办起家庭农场,流转土地搞种植。

无论是种植粮食,还是服务种植户,收益是决定成败的关键。

去年秋季,玉米密植高产新技术的应用,让王二虎在当地名声大噪:玉米亩产超过800公斤,不仅创造了当地纪录,也一举夺得高产冠军。

玉米密度增加至每亩6300株,选择适合的品种、水肥跟上、病虫害防治做到位……在当地种植户备受病困扰的情况下,王二虎的玉米却健康生长,晚收20天左右,产量大大增加。

今年,王二虎准备把自己的高产经验传授出去,让更多种植户受益。

在王二虎眼里,高产只是提高收益的一个方面。作为流转1000多亩耕地的种植大户,成本的控制也十分关键,“节俭就是增效”。

小麦玉米轮作条件下,王二虎精细地计算出了每一个环节的成本,从种子播量、价格,到药剂种类、打药次数,再到收获、耕作费用,他得出每年每亩的成本在900元左右。

比较难把握的是灌溉,每年降水量不同,浇水次数有所差别,但具体到人工、电费、水量等每次灌溉的花费,王二虎倒是门清儿。

每一项,王二虎都能精准地分析出价格,这让他能在种植和服务过程中不是糊涂账。

这本账,王二虎算得清楚,也考虑周全。“基本上是按照高产稳产的一套模型,来确定每一个环节的事项,正常情况下,肯定能获得高产。”

成立公司后,对于经营管理账,王二虎也不敢马虎。公司的机手,基本上能操作所有的农用机械,这让员工的工作能够持续。除了耕作自己的农田和服务周边的种植户外,王二虎的公司还远赴全国各地,开展农机服务,不断拓宽市场。从南到北,每年的服务面积超过10万亩次。

种得好、效益高,王二虎在服务其他种植户时,底气十足,甚至可以复制和推广完整的高产稳产技术。

王二虎说:“我们服务的不少是种植大户,相较普通种植户来说,他们的需求更高,要求效率,也要求效果。”

现在,种植过程中的问题,王二虎用不断更新各类农用机械“对症下药”。前端有农资产品,后端有烘干、收储,不断延伸的链条,让王二虎可以满足种植户的所有需求。

“为环卫工人免费提供早餐,想着在尽一点社会责任的同时,也让特色小吃的品质经过口碑相传得到更多人的认可。”买三民说,他打算为环卫工人免费提供一个月的早餐,前几天是胡辣汤,中间几天供羊杂,最后几天供黄焖羊肉。

图片新闻 NEWS PHOTO

每一个脚印里都藏着汗水

□本报记者 董豪杰

返乡的门外语,用十来年时间,变成了农业“土专家”。这一路走来,王二虎不急不躁,稳扎稳打。

从一台收割机到固定资产1500万元,王二虎的成功源自对农业发展、对市场需求的精准把握,更来自对每一个细节的计算。

前者决定了是与否,后者则关系着好与坏。

“我们这个养殖基地,集养殖、加工、销售等功能于一体。”朱壮志说,他将把收获的珍珠加工成珍珠项链、珍珠饰品、珍珠粉、化妆品等,带动更多群众就业增收。

粮食生产的不断革新,对每个环节不断革新,不放过任何一个细节,持续发力在增加产出,减少成本两个关键点,是王二虎成功的关键。

农业不是简单地耕种管收,这是很多农业人失败的经验总结。看似粗犷的农业生产,每一个环节都能左右结果,甚至决定成败。

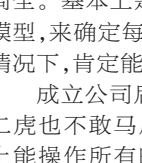
农业社会化服务这条新“赛道”,给广大新农人提出了更高的要求,不单是先进技术的落地,还有思路的不断开阔,在规模不断扩大的时候,还要提高经营管理能力。

这不是一次普通的“升级”,而是全方位的提升。

把农业当成事业,这是一条一直向上、前途大好的路,如何一步一步向前走、向上走,考验着新农人的决心、恒心和毅力。

高素质农民的“高”,到底体现在哪里?顺着他们的足迹,不难发现,发展路上的每一个脚印里,都藏着汗水。

了解更多内容请扫二维码



从收麦到种秋不足两小时

宝丰田老汉轻松过“三夏”

□本报记者 丁需学 通讯员 郭明远

6月3日上午10时许,在宝丰县石桥镇田庄村,63岁的村民田喜成看到周边邻居都已经开始收麦,便戴上草帽,骑上三轮车,径直去村南的责任田,看看那块地的麦子熟不熟。

此时,村南地边的大树下早已站满了人,看着麦穗被晒得低着头,大家七嘴八舌地议论着今年的收成。见田喜成走来,邻居胡军强高兴地对他说道:“您瞅瞅,咱这块地的麦都熟了,志愿者正与县里的农机服务热线联系,为咱要机器哩!”

放眼望去,一位身着红马甲的志愿者正在打电话:“我们这里有120亩地,都已熟透,需要两台收割机……”

不一会儿,两台大型联合收割机如约而至,在树下等待的村民们立时沸腾了起来。

收割机奔驰在金黄的麦田里,一户挨着一户地收割。十几分钟后,田喜成的两百亩小麦就收割完了。看着金灿灿的麦粒从收割机舱门倾泻而出,“哗啦啦”流进了三轮车的车斗里,田喜成老汉心里美极了。

“大叔,搂草机、打捆机、旋耕机、播种机,我已经联系好了,马上来。我找两个人,帮您先回去摊摊麦,记着,来时带上玉米种!”红马甲是田庄村的包村干部杜法奇,他乐呵呵地对田喜成说。

去年,田喜成用收割机收割完后,同家人顶着太阳,花费了整整一天时间,才把这两亩地的麦秸秆收收完。今年,有了拾掇麦秸秆的新机器,确实是个好事,但不知道收费不收费,便问:“拾掇一亩地麦秸秆,多少钱?”杜法奇说:“免费的!”

田喜成一脸疑惑地问:“大热天,人家出车、出人、出力,还免费?”杜法奇说:“他们把这些麦秸秆都卖给了养殖场,做饲料!”田喜成恍然大悟。

“这样的机会,说啥也不能错过。”说罢,田喜成急忙骑着三轮车回去,在两位志愿者的帮助下把麦子摊好,又急匆匆带着玉米种回到了地头。

偌大的地块里,收割机在一侧收割。火辣辣的太阳下,收割完的十几亩麦地上,铺上了一层厚厚的、金黄色的麦秸秆。另一侧,搂草机、打捆机和旋耕机、播种机正在忙碌。前面的搂草机把麦秸秆拾掇成了笔直的一行行,后面的打捆机把一行行麦秸秆吞进去,不时从舱门蹦出一个个方方正正的麦秸捆。几名社员紧跟在后边把一个个麦秸捆往三轮车上装。腾出的麦茬地上,前面是旋耕机对麦茬地旋耕,后面是播种机在播种。一条龙式的机械化抢收抢种,把田喜成看呆了。

“大叔,把玉米种给我!”这时,田喜成才回过神,慌忙把玉米种递给杜法奇。十几分钟后,田老汉的2亩地被耩上了玉米种。田喜成家村南的这两亩地,从收到耕到种,前后不足2个小时。

过去,到了收麦时节,农村家家户户大小一齐上阵,手割、肩扛、车拉……忙得筛子簸箕乱动弹,过个麦季,少说也得折腾十天半月。现在,从割麦到收麦秸秆,再到旋耕、耩玉米,全部机械化,几天甚至几十分钟就交差了,田喜成觉得这一幕幕像是神话,自己也仿佛在做梦!

想着想着,田喜成嘴角漾起了甜甜的微笑,感慨地说:“农业机械化真好!省时、省力、效率高,等收罢秋,俺也流转100亩地,就种庄稼!”

鲁山环卫工有口福

食品厂老板买三民免费提供早餐一个月,让特色小吃口碑相传

□本报记者 丁需学 通讯员 陈鹏旭

6月4日一大早,在位于鲁山县西穆岭的买三民食品加工厂直营店门口,买三民全家齐上阵,忙着为环卫工人盛胡辣汤。从早上6时许忙到将近8时,买三民将一大桶胡辣汤分发了出去,共盛了200多碗。

环卫工人一边津津有味地喝着胡辣汤,一边吃着店主赠送的馒头。“我喝了两碗,吃了个馍,味道真是不错,明早我喊喊一块儿干活的师傅们都来尝尝。”环卫工人马金坡用完餐后高兴地说。

今年58岁的买三民,曾在鲁山县琴台街道爱民社区干了12年的党支部书记。其间,他带领社区居民发展肉牛养殖,整治人居环境,受到居民们的好评。2022年年底,买三民因年龄、身体等原因辞职创业。

买三民的祖上四代人都是开饭店的,掌握着秘制黄焖肉技艺。近年来,凭着这项技艺,买三民的饭店和他做的黄焖肉,还荣获过“中华餐饮老字号”和“河南名吃”的殊荣。

买三民发现,尽管传统特色小吃在线下卖得火爆,但在鲁山很少有人做线上销售。闲不住的他说干就干,很快办齐了各种手续,在当地市场监管部门协助下精心选址,投资数百万元创办了一个年产能30多吨的民族特色食品加工厂。

“为环卫工人免费提供早餐,想着在尽一点社会责任的同时,也让特色小吃的品质经过口碑相传得到更多人的认可。”买三民说,他打算为环卫工人免费提供一个月的早餐,前几天是胡辣汤,中间几天供羊杂,最后几天供黄焖羊肉。



6月5日,在民权县人和镇岗河村西瓜大棚内,瓜农路霞霞向人们展示她种的“瓜王”。今年45岁的路霞霞与丈夫一起种植西瓜13年,是当地有名的种瓜能手。今年她种植了35座大棚西瓜,并带动群众种植了20多座大棚西瓜,每座大棚收入1万余元。 本报记者 杨远高 通讯员 宁津瑜 摄