

创新信用保证基金 支持粮企收购

农发行河南省分行

□本报记者 孙玮 通讯员 王帅

中原熟，天下足。作为农业政策性银行，农发行河南省分行扎根中原沃土，把服务国家粮食安全作为根本职责和首要任务，统筹支持好政策性收储和市场化收购，为河南夏粮收购筹措足额信贷资金，全力守护“中原粮仓”。截至6月底，该行年内已为140家涉粮企业审批贷款241亿元，投放夏粮收购贷款93.17亿元，支持收购粮食77.1亿斤。

6月22日，在镇平县想念食品有限公司的产业园内，一辆辆装满小麦的运输车整齐排列，等待称重、检测、入库……“这是我今天跑的第二趟，一共送了80多吨小麦，运费根据距离、重量、油价等折算，公平有保障。”司机赵师傅告诉记者。

“正是因为有农发行的大力支持，

我们才能及时开仓收粮。今年以来，农发行南阳市分行已经向公司授信4.5亿元，为我们能及时足额兑现农民售粮款提供了充足的保障。”该公司董事长常旭东说。

农发行河南省分行粮棉油处副处长徐迎春表示，今年国家继续在小麦主产区实行最低收购价政策，2024年生产的小麦(三等)最低收购价为每斤1.18元，但我省当前的小麦收购价格普遍高于这一标准，因此，今年启动托市收购的可能性不大。农发行河南省分行将持续跟踪河南小麦收购价格的变化情况，并根据市场需求及时调整资金支持策略。

为确保今年夏粮收购期间资金不断档，农发行河南省分行做好支持政策性收购和市场化收购两手准备，一方面全力保障政策性收储，贯彻落实国家粮棉油宏观调控政策，足额供应中央、地方增储及轮换资金；另一方面，创新“定购贷”“订单贷”“竞拍贷”等供应链信贷支持模式，推动粮食收购贷款信用保证基金(以下简称“信用保证基金”)业务发展，积极支持市场化收购。

据介绍，信用保证基金是在全省范围内由政府适当出资，引导符合条件的粮食企业共同出资设立，缴存于贷款银行账户，为粮食企业提供融资增信，专门用于防范小麦、稻谷、玉米等市场化收购贷款风险。该基金规模由政府出资30%，企业自缴70%，农发行则根据企业认缴的份额放大10倍-15倍为其发放市场化收购贷款。

西平县腾达粮油购销有限公司就是信用保证基金模式的受益者。

该公司总经理赵洪亮介绍，公司现有8个高大平房仓，每个仓容量为5000吨左右，总有效仓容超过4万吨，“粮食收储周期长，资金使用量大。农发行提供的贷款利率低、规模大，我们早早申请了信用保证基金贷款”。

农发行西平县支行副行长刘乃睿介绍，腾达粮油购销有限公司自缴980万元加入信用保证基金，农发行西平县支行受理其申请后，及时收集相关材料，了解其经营管理、盈利水平、信用评级、仓储条件等是否符合贷款标准，最后报农发行河南省分行准入。

通过信用保证基金模式支持腾达

粮油购销有限公司，只是今年农发行河南省分行推进信用保证基金贷款业务发展中的一个缩影。

农发行周口市分行客户部高级主管王海涛介绍，截至6月底，农发行周口市分行对商水县、郸城县、西华县、鹿邑县、太康县等5个县已出台信用保证基金管理办法，其中商水县、郸城县、西华县、鹿邑县财政资金已全部到位，基金规模分别为5000万元、1000万元、2000万元、1000万元。

另据了解，今年，农发行周口市分行拟通过信用保证基金模式支持收购企业4家，申请授信4.48亿元，已完成授信2.8亿元，其中向沃丰粮油公司投放粮食收购贷款0.6亿元。

作为粮食收储制度改革的重要配套政策，截至6月底，农发行河南省分行已建立和正在筹建的信用保证基金有40只，总规模达到20.2亿元。面对未来，农发行河南省分行将继续发挥粮食收购资金供应主渠道作用，继续加大信用保证基金推广力度，建立健全粮食市场化收购贷款资金保障长效机制，着力提高服务国家粮食安全质效。

农发行洛阳市分行 首期1.39亿元城中村改造专项借款投放

本报讯(记者孙玮 通讯员王帅)为深入贯彻落实党中央、国务院关于稳步推进城中村改造的重大决策部署，推动城市高质量发展，6月25日，农发行洛阳市分行成功向洛阳市西工区史家屯村、孟津区马庄村等5个城中村改造项目投放专项借款1.39亿元。

为积极稳步推进城中村改造，该行成立工作专班，“量体裁衣”定制个性化专属服务方案，依托金融辅导团队专业技能和资源优势，流程提速，服务提质，全面对接落实金融支持政策。同时，该行积极与地方政府搭建多层次、常态化、高效率沟通机制，配

合做好统筹谋划、团结协作，全力推动城中村改造项目落地实施。该行从取得住建部项目清单到首批2笔1.39亿元专项贷款审批到首期投放仅用时5天，进一步彰显了政策性金融服务国家战略的使命担当。

此次专项借款落地，有力助推了洛阳市城中村改造工作提速增效，可支持建成安置房3900余套，面积约54万平方米，解决2000多户拆迁居民的安置问题，极大改善城中村基础设施，打造安全舒适、宜居环境，提供更多宜居宜业的生活生产空间，提升洛阳千年古都的城市整体风貌。



解锁外地卡 农行真贴心

本报讯 6月28日，客户张先生手持一面绣着“窗口业务专业 服务热情真挚”金色大字的锦旗，走进农业银行南阳分行邓州市古城支行，激动地说：“农行服务，真的好！”简短的一句话，是对网点工作人员的最高赞誉。

两天前的中午，张先生带着他的父亲张老伯来到古城支行寻求帮助。张老伯家住平顶山市，前段时间不小心把社保卡丢失，办理了口头挂失，后来社保卡被找到，但又因为密码错误导致账户口头挂失密码锁定，一直未处理。张先生在邓州做粮食生意，张老伯来看望儿子，因住院院

急需用到这张被锁定的社保卡，因为之前的账户问题悬而未决，前来咨询是否需要回老家平顶山去办理。

古城支行内勤行长耐心了解情况后，当即安排大厅服务人员到超级柜台为张老伯办理解挂、密码重置等业务，其间还贴心安慰张老伯，网点一定尽力解决问题，避免他来回奔波。

困扰张老伯多日的账户问题终于完美解决，张老伯感慨连连。他说，农行网点工作人员展现出的专业素养和服务态度，让出门在外的他感受到了亲人般的温暖。

(刘延军 宋青盈)

拾金不昧 获百姓赞誉

本报讯 “感谢感谢，为你们拾金不昧的精神和热情周到的服务点赞！”6月28日，客户岳女士手持一面锦旗，笑盈盈地向长垣农商银行南浦分理处工作人员表达谢意，原本热闹的厅堂更增添了几分欢快。

6月24日，岳女士前来该分理处办理业务，不慎将档案袋遗忘在柜台。厅堂里的保安师傅巡查时发现了遗失的档案袋，四处寻找失主未果，上交至银行主管。主管检查档案袋发现里面除了数千元现金外，没有

什么可以证明失主身份的东西，遂按流程调取监控录像，发现是岳女士办理完业务后落下的，随即电话联系了岳女士。“要不是你们主动联系我，我实在想不起来档案袋丢在哪了！”电话那头，岳女士满是惊讶和感激。

这样的小事，对于长垣农商银行工作人员来讲，再平常不过了，但也正因为这样的暖心小事，拉近了该行员工与蒲城百姓的距离，使长垣农商银行成为和百姓最近、与百姓最亲的贴心银行。(李岩 郭浩娜)

延伸服务 关注特殊群体

本报讯 6月24日中午，客户张先生来到农业银行襄城县紫云大道支行咨询、求助，营业厅经理王帅康第一时间接待了他。经过沟通了解，张先生的儿子因意外身故导致行动不便，本人不能亲自来网点办理社保卡激活业务，希望银行帮忙提供解决方案。

王帅康向网点负责人汇报后，协调客服经理前往张先生家中核实具体情况，按程序完成了签名、人脸

识别等流程，顺利帮其儿子办理了社保卡激活业务。张先生对农行人员的服务给予由衷的感谢和高度的肯定。

农行襄城县紫云大道支行始终秉持以客户为中心的服务理念，给予社会特殊群体更多的关注，上门服务只是柜台服务的延伸，在坚守合规、严防风险的同时，提供便民、高效、暖心的服务，做老百姓最贴心的银行。(杨绿科)

主动对接 银企合作共赢

本报讯(记者焦宏昌 通讯员黄琳珂 刘岩)“前一段时间突然接到了好几个大订单，因为之前资金基本用来购买原材料了，你们这一笔贷款可是帮我解了后顾之忧啊！”6月29日，河南省正航包装制品有限公司人员徐汝振激动地对再次上门服务的尉氏农商银行城区支行工作人员说道。

该公司主要从事塑料、木制、纸质等包装制品的生产销售，因为近期订单量突增，资金周转困难。尉氏农商银行城区支行了解此情况后，第一时间与公司负责人对接，并实地查看公司生产情况和订单供求

现状，合理测算其资金需求，及时提供了90万元的资金支持。

为进一步发挥金融支持实体经济作用，为该公司提供一揽子金融服务，当天向该公司财务人员介绍代发工资的便利及优势，火速成立上门服务小组，在企业搭建临时柜台，为公司员工上门服务工资卡、开通手机银行等业务，并现场示范了如何使用手机银行办理跨行转账、充值缴费、余额查询等业务，免去了他们到网点激活的麻烦。其间，该支行工作人员还向公司员工讲解“随享贷”“捷贷”等贷款产品。

有求必应 服务用心用情

本报讯 “问题已经解决了！昨天给你发消息说收款时音响有点小问题，今天早上就派人送来了一个新的，这服务态度真是没的说。”6月26日，洛阳市孟津区一家卤肉店主杨先生给孟津农商银行客户经理打去电话，表达谢意。

杨先生是孟津农商银行的老客户，之前，杨先生装修店面，资金紧张，孟津农商银行及时伸出援手，快速为其办理贷款业务，装修得以顺利进行。后来，该行客户经理经常电话联系、上门回访，详细了解其经营状况、金融需求，提出意见和建议。

收款的各种不便，客户经理主动介绍了该行“金燕e付”收款业务及优势，现场完成办理并将收款“云音响”安装调试到位，还根据设备使用情况及时维修和更换，杨先生的卤肉店生意也越来越红火。

今年以来，孟津农商银行扎实开展整村授信等工作，通过深入社区、村庄，把农商银行金融服务延伸到户、到田间地头、到商圈企业，为各类经营主体提供包括存款、贷款、开卡、结算、收款码、电子银行等在内的全方位金融服务，以优质、高效、贴心的金融服务为地方经济高质量发展贡献力量。(许心安 靳志龙)

杞县农商银行平城支行召开“党建+金融”工作会

本报讯(记者焦宏昌 通讯员闫秋元)6月25日，杞县农商银行平城支行与平城乡政府联合召开“党建+金融”助力乡村振兴工作会。

此次会议是平城支行积极响应县政府和总行“整村授信”工作部署的具体行动，旨在通过党建引领，进一步发挥金融服务在乡村振兴中的积极作用，同时也标志着双方在推动乡村振兴、支持农村经济发展方面迈出了坚实的一步。

会上，平城乡乡长郑子龙表

示，整村授信旨在为居民提供更多的资金支持，帮助居民更好地发展农业生产，助力小微企业和个体经济发展，促进村集体的产业发展和经济增长。平城支行负责人侯伟介绍说，整村授信是杞县农商银行助力乡村振兴战略的关键举措，对于促进农民多元化经营、推动农业产业发展具有重要意义。

郑子龙与侯伟代表双方签署了整村授信合作协议。同时，银行工作人员就详细的授信政策通过宣传、咨询等方式告知参会人员。

汤阴农商银行举办建党节系列活动

本报讯 升国旗、奖先进、学典型、亮承诺、讲党课……7月1日，汤阴农商银行举办“踔厉奋发庆七一、凝心聚力勇担当”建党节系列活动，庆祝中国共产党建党103周年，推动党建工作走深走实。汤阴农商银行领导教育者，全体中层干部及优秀共产党员代表共计70余人参加会议。

活动中，该行党委书记、董事长王乐乐围绕“担当”二字，为参会的党员干部讲了一堂专题党课。他强调，要党建引领，同心同向，知晓“何为担当”，同时，深入剖析十类干部不担当、不作为典型表现，以为警戒。要认真清形势，找准定位，理解“何为担当”，主动打破思

维定性和工作惯性，带头讲政治、守纪律，带头转作风、强本领，带头重实干、勇担当。要坚定不移，强化执行力，践行“如何担当”，坚持推动整村授信一个方向不动摇，锻炼基本岗位能力和专业岗位能力两种能力，构建文化体系、成长体系、合规体系三大体系，促进党建文化与企业文化深度融合，个人能力成长与团队能力成长、组织能力成长融为一体，全面提高团队向心力、凝聚力。

活动当天，全体与会人员参加了升国旗仪式，集中观看了全国优秀共产党员事迹视频。

(王都君 陈相宇 付明智)

专项放贷 服务“三夏”生产

本报讯(记者李燕 见习记者陈炫羽 通讯员罗芳芳)“今年的小麦价位适当，收购利润可观，我正担心收购资金不足，唯县农信社的金融服务队就带着‘收粮E贷’上门了。”6月28日，唯县尚屯镇收粮大户王先生连连称赞。

王先生是尚屯镇三教堂村的收粮大户，由于近期家里装修花销较大，王先生手中的资金不足以支撑大量收购小麦。尚屯信用社曹经理了解到王先生的困境后，主动上门服务，向其介绍了一次授信、随用随贷、余额控制、周转使用的“收粮E贷”产品。王先生当天备好资料、上传系统，第二天便获批了30万元的授信额度。

据了解，为确保夏粮收购和夏季作

物种植、管理，唯县农信社组织人员深入村庄、社区、街道、商圈等地进行地毯式走访，了解农户和商户的实际需求，同时开通绿色通道，设立“三夏”服务专柜，延长业务办理时长，确保资金及时足额发放到农户和商户手中。

除了提供贷款支持外，唯县农信社还积极创新金融产品，降低贷款门槛，简化贷款资料。其中，“收粮E贷”产品将线上放款金额提高到50万元。

截至目前，唯县农信社累计投放“三夏”专项贷款882笔，金额16596万元。其中，支持粮食收购个体工商户541笔10184万元，支持农药化肥销售个体工商户125笔2550万元，支持农户购买大型农机具贷款216笔3862万元。

送贷上门 保夏粮经营无忧

本报讯 “还是得感谢农商银行的大力帮忙！”6月26日，对前不久偃师农商银行解决其资金压力一事，从事粮食收购的丁女士有话要说。

丁女士从事粮食收购多年，每年麦收时节都面临资金周转压力。今年麦收前，她再次为资金发愁。偃师农商银行服务人员开展整村授信工作时了解到该情况，主动对接，结合其从业年限、销售额等情况推荐个人经营类贷款，并压缩审批时间，迅速为其提供信贷资金58万元。

为做好“三夏”生产金融服务，偃师农商银行提前安排“三夏”期间的各项

服务，将夏粮收购、夏种夏管等环节金融服务与“整村授信”等工作融合推进；组建金融服务队对接各乡镇和行政村，全面开展支农服务走访对接活动；坚持送“贷”上门，客户经理深入田间地头，详细了解农户、农机经销商等群体资金需求，做好跟踪服务；创新推出“豫商·种植贷”“豫商·收储贷”等专属信贷产品。同时，开辟绿色通道，简化办贷流程，提高审批效率，及时满足粮食生产、加工、购销等环节资金需求，让粮食生产、收储、加工等环节经营者吃下“定心丸”。

(许金安 王江霞)

税动力 促发展

“精准滴灌”助企办税缴费

本报讯(记者孙玮 见习记者韩雪妍)“在税务部门的辅导下，去年我们成功退了一笔税款，大大减轻了资金压力。今年税务部门又开展了企业所得税汇算清缴专题培训，我们不出园区就能办理大部分涉税业务，方便又贴心。”6月25日，河南华纺企业有限公司的财务人员表示。

为加强纳税人满意度，深化政务服务集成化建设，固始县税务局切实提升服务水平，变“大水漫灌”为“精准滴灌”，推动税收营商环境“更暖一度”，全力为企业发展保驾护航。

“有税收政策支持，又有税务部门的贴心服务，我们公司及时享受到了税费红利。”6月25日，河南开成投资集团有限公司有关负责人说。

据悉，河南开成投资集团有限公司是一家集高新建筑材料研发与利用、装配式建筑开发与利用、海绵城市配套产品开发与利用、物流运输配套服务于一体的企业。企业负责人表示，受房地产市场低迷、原材料价格上涨及产品价格走低等因素影响，企业在保持竞争力方面面临挑战。

为提高服务的精准性，固始县税务局成立由业务骨干组成的政策宣讲服务团队，深入企业问需问求，对企业反映的困难和问题建立台账，根据问题台账精准制定“一企一策”的服务措施，变“人找政策”为“政策找人”，为企业送去

“纳税春风”。

“现在领取发票太方便了，在园区内就可以办理，再也不用跑远路了。”固始大江纺织有限公司财务人员高兴地说道。

为便利苏州投资的纺织企业办税缴费，固始县税务局在县先进制造业开发区纺织产业园内建成24小时“智慧办税微厅”，纳税人可通过自助设备办理发票领用、税费申报和各种证明打印等业务。“智慧办税微厅”内派有专人值守，为纳税人面对面答疑解惑，也可联系后台专家进行线上咨询，共享桌面，获得“屏对屏”指导，解决了投资企业办税距离远、时间长等问题。

“原先办税有什么疑问需要打电话询问税务人员，现在太方便了，只要扫码观看操作视频就能轻松搞定。”税务部门定期举办云税直播，讲解最新的税收政策，对我们帮助很大。”6月26日，在固始县税企座谈会上，企业的财务人员纷纷表示。

针对办税缴费难点痛点问题，固始县税务局组建税费服务团队，深入开展“滴灌式”辅导，并依托“云税直播”平台，将办税人不会办、易办错、想了解的税务事项制作成简单明了的小视频，通过“教您办”视频号，扫一扫便知，为纳税人缴费人答疑解惑。另外，该局还定期组织召开税企座谈会、纳税人学堂，多渠道辅导服务，为纳税人带来“纯干货”的税收政策。

“草莓贷”丰富“莓”好生活

本报讯(记者孙玮 见习记者韩雪妍)6月24日一大早，信阳市浉河区十三里桥乡草莓合作社的李贵就开始忙碌起来。在他新承包的农田里，一排排白色的塑料大棚正在搭建。“去年我种植了20个大棚的草莓，今年年初我跟浉河区农信社申请了‘草莓贷’。有了这笔贷款支持，不仅可以扩大种植规模，在购苗、购化肥、购农药时也有了底气。”李贵对记者说道。

在十三里桥乡，像李贵这样的草莓种植户有1439户，共种植草莓6000余亩，带动1.2万余人就业，年产值达2.5亿元。

据悉，为提升草莓产业竞争力，十三里桥乡结合“五星”支部创建活动，组建了由1家公司、4家种植合作社及19个种植大户组成的草莓“党建联盟+产业联盟”，积极引导草莓企业、合作社申报龙头企业。

浉河区农信联社以此为契，主动融入十三里桥乡草莓产业发展思路，以整村授信、网格化营销为抓手，持续完善授信机制，建立“农信社+龙头企业+合作社”“农信社+合作社+农户”的“双绑”机制，将金融活水引入草莓产业项目，提高草莓产业规模化、专业

化、标准化水平，形成稳定的利益联结机制。

截至6月底，该联社已为2家种植合作社及600多户草莓种植户提供金融支持1729万元。

在支持草莓主产业的同时，借助于信阳全域旅游城市发展机遇，浉河区农信联社打通草莓全产业链，为“草莓+”产业体系加大融资力度，促进农旅融合发展，全力构建多元化、多渠道、多层次的融资服务体系，带动更多农户享受“莓”好生活。

为确保草莓收购结算顺畅，浉河区农信联社积极为草莓农户开办“金燕e付”业务，销售时只需用微信、支付宝等“扫一扫”收款二维码，货款即刻到账。同时，指导收购商和果农掌握手机银行使用办法，实现“不动现金、不见面”货款实时到账，为农户们提供便捷结算服务。

“草莓贷”的创新推出仅仅是浉河区农信联社服务区域涉农产业发展的一个缩影。

一直以来，浉河区农信联社积极投身乡村振兴工作，持续优化营商环境，创新信贷产品，截至6月底，涉农贷款余额达35.83亿元，较年初增加5.32亿元，为当地农业更强、农村更美、农民更富注入源源不断的金融活水。

我为群众办贷款

