

中国人寿河南省分公司 举办送名医进乡村公益活动

本报讯“高压130,低压70,血压正常,血糖正常,脉象也比较稳定,老太太,您身体状态不错!”听到驻马店中医院急诊科主任秦朝友的话,年逾七旬的张老太太本来有些凝重的脸上露出笑容,感谢的话连说了好几遍。

这是7月4日,中国人寿河南省分公司“牵手国寿 智享未来”暨送名医进乡村公益活动现场的一个镜头。当天,中国人寿河南省分公司邀请中医专家,来到帮扶村上蔡县东洪乡河北村开展中医义诊、基础医疗检查、健康知识普及,在炎天暑月为村民送来一丝清凉。

活动现场,配置有专业医疗检查设备血压计、血糖仪、血脂秤等,中医专家运用脉诊、针灸、艾灸、三伏贴等传统中医疗法,为村民提出个性化的用药、饮食、养生等健康指导。活动结束后,该公司的相关领导还特别来到村里腿脚不便的村民家中慰问,为他们送上一份特别的“国寿”礼。(韩雪妍)

税动力 促发展

税惠赋能 稳企业带就业

本报讯(记者孙玮 见习记者韩雪妍)通讯员王艺帆)7月5日,走进遂平县先进制造业开发区的今麦郎(遂平)食品产业园生产车间,但见一派热火朝天的繁忙景象——数字化生产线高速运转,在传送带上灌装的一瓶瓶饮料通过全自动包装机包装完后将被销往全国各地。

“近年来,我们公司每年享受各项税费优惠130多万元,税务部门还帮助解决了很多经营方面的难题,我们对企业的发展前景充满信心!”今麦郎饮品遂平有限公司总经理李强表示,“这些资金支持给了我们技术创新的底气,去年,我们对饮品生产线进行了数字化改造升级,这条生产线目前是行业内单线生产速度最快的生产流水线。2023年,公司营业收入10亿元,带动就业300人左右。”

据悉,今麦郎(遂平)食品工业园是由世界制造业前三强、国家级农业产业化重点龙头企业今麦郎集团投资建设,项目总投资75亿元,主要生产方便面、饮品、挂面、冷鲜食品、休闲食品等。遂平县税务局以企业需求为导向,精准推送税费优惠政策,制订特色解决方案,进行税收政策宣传辅导。

李强介绍,产业园计划总投资12.5亿元,年产10亿袋(桶)新一代方便面的项目基础设施建设近期取得新进展,全部投产后产值超100亿元,带动就业1200多人。

税收红利 助力唱响“双城记”

本报讯(记者孙玮 见习记者韩雪妍)7月5日,平顶山市税务局走进引领平顶山经济发展的“双子星”——中国尼龙城和白龟湖科创新城,把税收优惠政策送进“双城”,推动产业发展、科技创新并驾齐驱,助力唱响当地经济发展“双城记”,推动纳税人缴费人满意度再创新高。目前,平顶山纳税人缴费人整体满意度达99.23%。

定制服务加力 新兴产业聚势

“要不是税务部门送来‘及时雨’,我们新设备的研发就停滞了!2024年企业所得税汇算一开始,市税务局又专程为我们宣传研发费用加计扣除政策,有效缓解了我们在技术研发攻关方面的资金压力。”7月6日,河南跃新智能机械有限公司财务负责人何小朝感慨道。2023年10月,该公司接到省税务局下发的风险疑点数据,数据显示公司的研发费用跨年异常增长和特殊收入扣减异常。平顶山市税务局了解后得知,该企业正处于新设备研发的关键节点,遂主动上门分析研究风险点,核实企业提供的研发项目数据、会计凭证及财务数据,及时帮助消除了疑点。

该公司位于白龟湖科创新城,专注于绿色智能无人矿山技术研发、装备制造与运维,对实现国家碳达峰、碳中和战略目标作出了积极贡献。为支持企业在创新路上行稳致远,平顶山市税务局为其量身打造税收优惠清单,精准推送研发费用加计扣除等最新政策,助力企业产品智能化升级。

为助力“双城”高质量发展,平顶山市税务局充分发挥税收职能作用,聚焦智能装备、前沿新材料等新兴产业,推出“一户一策”定制服务,主动送政策、解难题,为企业发展聚力添彩。

税惠政策赋能 传统产业跃级

“税务部门的政策宣讲十分及时有效,2023年,我公司共享增值税进项加计抵减近2千万,减轻了不小的资金压力。”中国平煤神马集团尼龙科技公司财务负责人罗中华激动地说。

近期,受到国际形势、原材料价格上涨等诸多不利因素影响,尼龙城的一些企业发展陷入困境。平顶山市税务局结合“便民办税春风行动”,向企业精准推送红利账单,同时分批组织业务骨干前往企业宣讲惠企政策,尤其针对增值税进项加计抵减方面的最新政策进行详细讲解,确保企业享受到位、落实到位。

政策落地才能锦上添花,才能真正提升纳税人满意度和获得感。平顶山市税务局充分发挥税收大数据作用,对企业进行精准画像,建立税惠政策应享清单,实现从“人找政策”到“政策找人”的转变,为企业从传统能源化工加速迈向一流“材”“能”企业蓄势赋能。

巧谱田园曲 迎来好“钱”景 农行鲁山县支行助力“土专家”成为乡村振兴“领头羊”

□本报记者 孙玮 通讯员 陈海 张昆贤

7月12日,刚刚从外地出差回来的程佳佳顾不上回家,连夜冒雨组织人员抢救黑甜糯玉米。她说:“黑甜糯玉米现在采收口感最佳,耽误不得。要说能发展到目前规模,我最该感谢的是农行鲁山县支行,是他们及时放贷解了我的后顾之忧。”程佳佳感激地说道。

程佳佳虽为“90后”,但已是鲁山县张店乡出名的“土专家”,种植了200余亩大棚黑甜糯玉米,通过抖音直播卖货,亩均效益超过5000元。

库区乡栗村的“土专家”杨十一,培育出了兰花菇原种,菌种和菌棒除了销售给鲁山本地菇农外,还被叶县、宝丰甚至漯河种植大户上门抢购。他的种植基地安置了20多名农村留守妇女和其他闲散弱劳动力,每年发放工资20多万元。

目前,在鲁山县有一大批像程佳佳、杨十一这样的“土专家”,在农行鲁山县支行的大力支持下,成为乡村振兴的“领头羊”。

一直以来,农行鲁山县支行始终坚持“人民金融”底色,率先把“惠农e贷”和金融服务延伸至全县经济领域。截至6月底,该

行各项贷款较年初增加10亿元。

马楼乡山岔口村的养蝎大户陈聚京建起蝎子养殖场,发明了蝎子蜂巢式蜕皮器,极大地提高了蝎子人工养殖的成活率,带动周边10多个养殖户通过养蝎走上致富路。他还推出“蝎汤零嘴”——蝎汤花生、蝎汤蚕蛹、蝎汤金蝉、蝎汤水花、蝎汤大麦虫等,仅这些休闲食品一年的毛收入就达上百万元。

库区乡黑虎石村的师员顺曾以打鱼为生,看到昭平台水库的银鱼品种老化、产量不高,从太湖、丹江、小浪底等地引进2亿颗鱼卵,投放到水库里和本地银鱼杂交取得成功,逐渐成了银鱼养殖方面的“土专家”。多年来,他养殖的银鱼年产量保持在20吨左右,除了销往北京、上海、广州等大城市外,还专门在高速口附近的路边开了昭平台水库生态鱼展销店,推出冷冻银鱼和干干银鱼礼盒装,仅礼盒装销售额就达100万元左右。

目前,鲁山县有市级以上农业产业化重点龙头企业30余家,农民专业合作社、家庭农场2300余个。在稳步提升农业种植效益的基础上,也加快了一、二、三产业的融合和现代农业的发展。

做好“五篇文章” 提高服务质效

□刘延军

今年以来,农行南阳分行全面落实中央金融工作会议部署,扎实做好科技、绿色、普惠、养老、数字金融“五篇文章”,着力提升金融服务实体经济质效,交上了一份不错的答卷。

科技金融助力“小巨人”。该行组建科技金融服务中心和市县两级科技金融服务团队,加快专精特新“小巨人”贷、科技贷、“科技e贷”等特色产品推广,及时为河南汇博医疗等一批国家级、省级“小巨人”企业提供金融支持。截至6月底,该行科技贷款余额14.5亿元,较年初增加4.66亿元。其中国家级专精特新“小巨人”企业实现对接、合作全覆盖;省级专精特新企业、高新技术及科技型企业授信户数达314户。

绿色金融向“绿”而行。该行对纳入绿色金融重大项目库的项目实施差异化政策支持,从定价、经济资本、限额分配、审批等方面予以倾斜。截至6月底,该行绿色信贷余额145.43亿元,较年初新增19.45亿元,集中投向生态环境产业、基础设施绿色升级、清洁能源产业等重点领域,覆盖客户97户。

普惠金融“一贷”当先。该行着力做稳线上小额、供应链融资模式,加快“微捷贷

3.0”“商户e贷”等产品推广,做强“抵押e贷”“房抵e贷”等线上抵押类贷款模式,上半年“抵押e贷”增幅达41%。截至6月底,全行普惠金融贷款较年初新增47.91亿元,增幅达87%,创新高。

养老金融加速“适老”。该行大力推动完善养老服务体系,上半年累计发放社保卡189.7万张,电子社保卡47.9万张,医保码45.3万张,企业年金业务累计受托企业33家,开立个人养老金账户6014户,养老金融领域法人贷款授信信息总额达5.6亿元。该行还不断丰富养老金融服务功能,推动养老保险业务就近办、多点可办,并加快网点适老化改造,截至6月底,该行共建成社保便民服务站33家,打造适老化金融服务标杆网点17家。

数字金融“赋能”民生。该行持续推进数字化转型,推广运用知客、移动PAD、企业微信等数字化工具和标签中心、决策引擎等功能模块,多渠道多频次触达客户,提升服务精准性。该行上半年新增上线网点周边餐饮店、便利店、副食店等小额高频商户482家。截至6月底,该行个人掌银月活跃客户较年初新增23.1万户,位居全省农行系统第一;场景高频客户达17.57万户,系统排名居前,客户享受金融服务智能化、便利度、获得感进一步提升。

优化适老服务 打造暖心银行

本报讯(记者杨青 通讯员王凡星)“以后不用跑远路,真方便!”7月11日,拿到刚补办的社保卡,76岁的郑州市金水区王敏力老先生很开心。上个月,他不小心把社保卡弄丢了,听说在小区附近的邮储银行郑州柳林支行就能补办,便拿着身份证来到网点。“办卡、查询、取款一条龙服务,连网点门都不出就办好了!”王敏力告诉记者。

近年来,邮储银行河南省分行加快建设社保便民服务站,在网点配备社保卡便民自助一体机和桌面式、便携式社保卡即时制卡机等设备,实现了银行网点“社保+金融”业务一站式办理,让群众少跑腿、就近办。同时,该分行还积极与省人力资源和社会保障厅沟通,实现线上社保卡跨省通办,打通了“线上+线下”发卡双渠道。统计显示,目前该分行已为1173个网点配备制卡机,建成社保卡便民服务站270个,累计发放社保卡1943万张。

邮储银行河南省分行高度重视养老服务,不断加强网点适老化建设,持续完

善个人手机银行App适老化功能的使用场景和操作引导,设立95580尊长电话服务热线,提高尊老服务能力。

为夯实养老金融发展基础,邮储银行河南省分行还加强个人养老政策和产品的宣传,开展金晖系列文化活动,积极推广普惠性、稳健性、兼顾长短期限的理财产品,满足中老年客户的资产规划和配置需要。

随着我国人口老龄化程度的不断加深,养老产业规模呈现出稳步增长态势,同时也向多元化、个性化方向发展。邮储银行河南省分行一方面关注国家及地方政府关于养老产业的最新政策动态,积极向养老产业机构提供安全畅通的金融服务,保障养老资金安全;另一方面,紧跟政策导向和产业发展形势,重点加强对保健品、特殊膳食、康复辅助器具批发零售经营者以及养老机构、养护家政、医疗健康等行业群体的信贷资源倾斜,全面推进养老事业进一步发展。目前,邮储银行河南省分行服务老年客户超3000万户。

反诈宣传接地气 守好群众“钱袋子”

本报讯(记者黄华 通讯员王建军 李书令)“群众想听、爱听、听得懂,这是一场成功普及金融知识、做好风险防范、守好群众‘钱袋子’的宣讲。”7月13日,听过正阳农商银行在真阳街道黄学社区举办的金融宣讲后,该社区党支部书记陈玉美感叹道。

今年以来,该行为守好群众“钱袋子”,做足宣讲功课,组织员工进社区、进商圈、入村组,将防范案例融入生动故事中,通过讲身边事例揭示犯罪分子常用诈骗伎俩,通过有奖问答方式提高群众

参与的积极性,增强了宣传效果。与此同时,还将如何保护个人信息,提醒不要轻信陌生短信链接、不要轻信刷单返利广告等内容印制成宣传单发放给群众,增强群众守好“钱袋子”的能力。

该行还充分依托微信公众号,定期推出守好“钱袋子”金融知识,发布防范非法集资、电信诈骗、养老诈骗、网络诈骗等短视频,线上线下联动宣讲。今年,该行自行拍摄反诈骗、反洗钱、反非法集资短视频4部,其中一部被中国银保监会“基层风采”采用推荐。

“惠农e贷”为夏粮收购保驾护航

本报讯(记者杨青 通讯员张予杰)7月6日,位于汝阳县蔡店乡大路边的茂谷粮食购销站一片忙碌,运粮车一辆接一辆地驶入,称重、结算,有条不紊。站点负责人郭俊强夫妻俩也是忙个不停,挂满汗珠的脸上带有掩不住的喜悦。

站在粮食收购站购销点门口,郭俊强告诉记者,他已经从事粮食收购13年,今年麦收前需要一笔资金去外地收购粮食。农行汝阳县支行工作

人员得知他的需求后,主动上门采集资料,第二天便为他发放纯信用“惠农e贷”100万元。

今年以来,汝阳县政府把粮食收购作为夏季生产的重要工作,出台各项帮扶措施,农行汝阳县支行主动逐户对接粮食收购商、种植大户,了解他们的发展情况,通过各种形式加大信贷支持。目前,该行已利用“惠农e贷”额度高、利率低、办贷快的特点授信43户,2029万元,帮农户解决了资金问题。

“蒜储贷”带来杞县蒜农甜蜜生活

本报讯(记者杨青 通讯员王瑞龙 王杰)“种大蒜让我盖起了楼房,买起了车,日子越过越甜蜜。”7月9日,杞县五里河镇小岗村蒜农王雨庆高兴地告诉记者,去年,在杞县农商银行的资金助力下,他家早熟大蒜的种植面积从5亩增加到了10亩,每亩收入2000多元。

作为强县富民支柱产业,杞县大蒜为当地群众带来了实实在在的收益。为了精准满足大蒜产业日益增长的信贷需求,杞县农商银行创新推出了“蒜储贷”金融产品,为从事大蒜收购、加工的小微企业、个体工商户及广大蒜农提供量身定制的金融支持。

记者了解到,“蒜储贷”以大蒜、蒜

片等加工产品为质押物,根据客户的实际生产经营需求和质押物价值,灵活确定授信额度。自2017年以来,杞县农商银行已累计投放大蒜质押贷款12.6亿元,平均每年投放金额达1.8亿元。到2023年,这一数字更是达到历史峰值2.8亿元,且该类贷款始终保持着“零不良”纪录。

目前,杞县21个乡镇种植大蒜全覆盖,拥有15个大蒜生产专业乡镇、300余个大蒜生产专业村,种植面积常年稳定在70万亩,产量90万吨,带动各类困难户5000多人,每人每年增收8000元以上,不仅巩固了脱贫攻坚成果,也为乡村振兴提供了产业支持。

“科技贷”赋能科技企业向好发展

□本报记者 丁需学
通讯员 马松昭 任艳超

今年以来,鲁山农信联社不断加大科技型企业金融支持力度,推动科技与金融相互促进、相互赋能,更好助力地方经济发展。截至目前,鲁山农信联社已支持科技型企业14家,发放贷款14笔,金额6648万元。

精准走访对接。聚焦鲁山县聚乳酸生物新材料、旅游装备制造、绿色食品加工、轻合金成形先进制造等新兴产业,根据行业部门提供的科技型备选企业名单和设备更新企业名单,鲁山农信联社安排客户经理走访对接,及时了解其融资需求,提供量体裁衣式服务,赋能企业发展提质增效。

创新金融产品。为满足科技型企

业差异化融资需求,鲁山农信联社先后推出“金燕科技贷”“设备更新改造贷”等贷款产品,结合企业实际条件,实施利率优惠、费用减免等政策,真金白银利于企,切实帮助科技型小微企业解决融资难、融资贵问题。

提升服务质效。强化11个基层放款中心的服务功能,借助当前正在大力开展的全村授信、网格化营销、金燕助万企等活动,主动入企入户走访,优化审批流程,提升投放效率,不断增强科技型企金融服务获得感。

“下一步,鲁山农信联社将持续聚焦县域内专精特新企业融资需求,强化金融供给,实施精准滴灌,为加快发展新质生产力、助推县域经济高质量发展作出新的更大贡献。”7月13日,鲁山农信联社党委书记、理事长赵俊杰说。

“小微贷”激活特色农业经济

本报讯(记者孙玮)“感谢农商银行的倾力支持,有了这笔160万元的豫商小微贷,公司的生产周期将由秋冬季延长至全年,实现满负荷生产。”7月14日,浙川县盛客薯业有限公司负责人庄南儿对记者说道。

该公司是浙川农商银行重点支持的农业产业化龙头企业,主要加工薯片、红薯淀粉、红薯粉丝、酸辣粉等,带动周边8000余农户种植红薯,产值破亿元,户均增收2000元。

在浙川,还有很多闻名遐迩的土特产,如浙川酸菜、乌骨鸡、鹌鹑蛋、丹江鱼、香花辣椒等。浙川农商银行围绕这些土特产做文章,信贷支持这些乡村特色产业拔节生长,激活产业振兴引擎,不断拓宽农民增收致富渠道。

创新惠农产品 支持产业发展

浙川农商银行走访对接辖区涉农龙头企业、农民专业合作社、家庭农场、种养大户,拓宽抵押方式,创新推出“惠民贷”“致富贷”“林果贷”“创业贷”等专属惠农农产品,大力扶持特色农业产业发展。浙川乌骨鸡是浙川县地方珍稀鸡种,系国内外唯一产绿壳蛋的白羽乌骨鸡,集肉用、蛋用、药用于一体。在农商银行累计400余万元的信贷资金支持下,浙川盛源生态养殖有限责任公司由合作社起步,发展到现在集科研、选育繁育、养殖、加工于一体的农业产业化龙头企业,带动村民发展示范性放养棚100多个,繁殖群体达7万余只。

截至6月底,该行累计支持当地红薯、酸菜、乌骨鸡、鹌鹑蛋、辣椒、大闸蟹等土特产产业客户1600余户,金额4.22亿元。

扶持龙头企业 做强特色经济

浙川农商银行积极探索红薯、乌骨鸡等多个当地特色产业深度合作模式,创新推出“小微贷”“流水贷”等专属金融产品,持续支持经营规范、技术成熟、产销完善的涉农企业及产业经营主体,大力培育“公司+基地+农户”产业方式,支持农产品精深加工。浙川县盛客薯业有限公司在经营中遇到资金难题,该行及时跟进,3天时间完成审批、发放,为企业注入160万元季节性周转资金。在浙川农商银行累计3000万元的信贷资金支持下,全县优质红薯种植面积4万余亩,红薯成了乡村振兴大产业。

提升服务 加大土特产宣传营销

7月6日,在浙川县盛湾镇顺丰快递物流点,快递小哥正紧张有序地对500袋“豫秀山浙”小包装浙川酸菜打包,发往四川、江西等地。

浙川农商银行相关负责人表示,该行大力支持浙川酸菜加工企业,在加大信贷投入的同时,在银行网点和驿站特别设置浙川酸菜展示柜,开展品牌农产品代销;利用“浙小川”抖音、短视频等线上平台,把直播间设在田间地头,工厂门口,为土特产经营者直播带货,帮助农户拓宽销售渠道。

据了解,截至6月底,该行“浙小川”抖音号粉丝量已突破10.6万,累计帮农户销售金额达20余万元,在助力当地土特产销售及增加客户黏性方面取得了明显成效。

我为群众办贷款