

『羊司令』

『鹅司令』

在东闫村“两委”班子届中评议工作总结大会上，“羊司令”和“鹅司令”将党建引领乡村产业振兴的“成绩单”一一呈现，现场“大招”频出、掌声不断

□本报记者 段宝生
通讯员 胡迷科 范继民

8月11日，在濮阳县梨园乡东闫村“两委”班子届中评议工作总结大会上，一场别开生面的PK精彩上演。因分别负责村集体的养羊和养鹅项目，而被称为“羊司令”和“鹅司令”的村党支部书记段新军与村委会委员、会计郝发才，就带领群众致富的成果展开了激烈的PK，看看谁在带领群众致富的道路上贡献更大。

段新军率先亮出成绩单——村惠民养羊场羊舍面积已达500多平方米，存栏繁殖母羊300余只、小羊200余只；上半年出栏100只，为村集体经济创收10万元，年底有望再出栏100只，预计全年村集体经济收入可突破20万元。

郝发才的成果也毫不逊色，他分享了养鹅项目中采用的“村党组织+合作社+公司”运营模式。据他介绍，养鹅场年出栏6批次6000多只，年产蛋40万个，村集体经济每年可获分红10多万元；带动10多名本村群众就业，每人每年增收2万余元。

PK现场“大招”频出、掌声不断，“羊司令”和“鹅司令”将党建引领乡村产业振兴的“成绩单”一一呈现，现场竞争十分激烈。

段新军负责养羊项目以来，引进波尔山羊和美国大白羊等优质种羊，经科学养殖管理与拓展销售渠道，取得显著经济效益。为让村民共享实惠，他推出“村党委+农户”运营模式和“借种羊返羊羔”帮扶项目，村民可依据自身条件入股、享受分红并签订为期两年的合同。根据合同，村民可到养羊场领取待产种羊回家饲养，养羊场负责防疫技术，合同存续期间村民需向养羊场返还30斤左右小羊羔4只，种羊归村民所有。此外，他为20户困难群众发放待产种羊30余只；招聘脱贫户、监测户和困难群众共4人为饲养员，年人均收入2万余元。他是名副其实的致富“领头羊”。

郝发才负责养鹅项目后，积极与专业合作社合作建立稳定的销售渠道，确保销售价格和利润空间；注重品质控制和品牌建设，加强养殖管理提升鹅的品质，打造具有地方特色的鹅产品品牌，提高产品附加值；引进先进养殖技术和设备，实现养鹅项目规模化、标准化发展。鹅肉、鹅蛋等产品市场前景广阔，为村民带来可观收入。他积极开展技术培训与帮扶工作，指导村民掌握养鹅技术，带领群众共同富裕。

这场PK充分展示了“羊司令”和“鹅司令”在党建引领下，为群众办实事、带领群众致富的决心与能力，赢得全体村民的掌声和认可。

“优生”葡萄香又甜

——看查永召如何让老品种焕发新活力

□本报记者 宋广军 通讯员 武芳

8月5日，襄城县十里铺镇王庄行政村查庄自然村建再种植农场里，工人们正穿梭在葡萄架间采摘成熟的葡萄。

“你尝尝，汁儿多、皮儿薄，甜得很！”农场负责人查永召随手摘下一颗葡萄递给记者。记者接过，放进嘴里轻轻一咬，汁液四溅，果香浓郁。

查永召告诉记者，他种植的老品种巨峰葡萄经过严格的选种、培育等步骤，颗颗果粒饱满、口感香甜，亩产量4000斤左右。

“每年的采摘期，从6月中旬开始，一直持续到8月。”查永召说，“进入暑假，有许多家长带着孩子过来采摘。人多的时候，一天能卖出1000多斤。”

“当时就想离家近一点儿。”谈起创业的初衷，种植葡萄已有十年之久的查永召坦言，2014年，为了方便照顾父母，他放弃了外地的生意，回乡种起了葡萄。

为了种好葡萄，查永召专门去外地学习了种植技术，此外他还整天待在大棚里钻研，逐渐形成了一套属于自己的葡萄种植技术。经过多年的精心培育和科学管理，如今他种植的葡萄全部进入盛果期。

“我们每年还会邀请农技专家来指导，根据气温、光照、土壤湿度等制定科学的葡萄种植方案，所以农场产出的巨峰葡萄深受市场青睐，许多外地商家都会来我们这里采购。”查永召说。

不仅如此，查永召还为葡萄提供“营养套餐”，并进行“优生优育”。施肥时，他精选农家肥，确保葡萄得到充足的营养。疏花疏果确保每一枝只结一串葡萄，一棵藤上不超过五串。

在查永召的精心规划下，农场现有草莓大棚12个、葡萄大棚5个、蔬菜大棚4个。此外，他还巧妙地利用大棚之间的空地，种植玉米等农作物，养了60多家禽。

多元发展的模式，让查永召赚得“盆满钵满”。每年农场都会雇用超过300名工人，而这也为村民们带来了实实在在的收益。



初秋『丰收』景

初秋时节，瓜果飘香。8月8日，洛阳市孟津区常袋镇半坡村科瑞种植家庭农场，迎来了一批批进园采摘葡萄的游客。近年来，该镇采取“党组织+公司+农户”的发展模式，因地制宜大力发展特色林果产业，推广优质葡萄、软籽石榴等多品种种植6000多亩，有效促进了农业增效和农民增收。

郑占波 摄

凡人善举 微光成炬

跨越半个世纪的感谢

49年前，在没做“皮试”的情况下，一针“破伤风”险些要了2岁的邵泽松的命，在秦伶俐大夫的救治下才重获新生；49年后，年过半百的邵泽松，寻访到秦伶俐，当面跪谢救命之恩

□许建安 阮现武

“叙了叙旧，都加了微信，以后不光过年过节，平时也会相互走动！”继6月29日跪谢秦伶俐大夫后，7月4日又携全家宴请了秦伶俐一家，8月12日，说起不久前的经历，邵泽松“心里舒坦多了”。

这个盛夏，对于邵泽松来说，是最有意义的，“见到了生命中的贵人，实现了几十年的夙愿”。

邵泽松，51岁，原是洛阳市伊滨区庞村镇东庞社区居民；秦伶俐，83岁，偃师区高龙镇卫生院返聘大夫。50多年前，庞村镇与高龙镇同属偃师县。

他们之间有着怎样的故事？

时间回到49年前的1975年春夏之交。2岁的邵泽松跟随两个姐姐玩耍时，不慎掉进村外的水渠里，磕破了头，血流不止。在村卫生室包扎后打破伤风针，由于没有做皮试，一针下去导致过敏性休克，邵泽松身体抽搐、小便失禁，心跳停止。此时，村医束手无策，邵泽松的家人感到绝望。

邵泽松说：“父亲后来告诉我，他抱着我时，我全身颤抖，浑身冒汗！”

“快找秦大夫！”慌乱中，围观群众不知谁喊了一声。很快，秦伶俐被好心村民紧急叫回，用传统“汗针”疗法，经过40分钟全身扎针后“起死回生”。

秦伶俐时任偃师县第二人民医院高龙镇卫生院大夫。1974年至1975年间，他和另外两名医生在庞村镇庞村驻村，进行“肺气肿”病理调查。他们住在一所小院内，平时不看病，村民只知道他们的姓。

第二天，邵泽松的父亲从地窖里取出仅剩的一筐苹果，还定做了一面锦旗，送给“秦大夫”。

幼小的邵泽松对那次劫难没有太多印象。当时，通信不发达，邵泽松初中毕业后，一家人搬到了洛阳市区，对“秦大夫”的印象慢慢“模糊”，但这份恩情，邵泽松的父母一直记在心里。

“孩子，做人要懂得感恩！”从记事起，邵泽松的父母就告诉他，救他的人是“秦大夫”，经常讲起恩人的“灵心妙手”。

“父母有父母的表达，我有我的方式。”随着年龄的增长，邵泽松对“秦大夫”愈加敬重：“那时交通条件差、医疗条件有限，如果没有‘秦大夫’，我肯定没命，是他给了我第二次生命，我一定要见到救命恩人！”

后来，他和家人多方打听，却始终没有结果。

缘分再次出现，是在49年后的2024年6月初。

邵泽松酷爱书法，年轻时从事过多项工作，后来在偃师区一家煤业机械公司工作。只要不出差，他就待在工作室进行书法创作。他从事书画装裱的朋友们，都知道他小时候的经历，对他的心愿也都很上心。

高龙镇一家公司的负责人也是秦伶俐的患者，想以赠送书法作品的方式致谢，让装裱店推荐“好写手”。装裱店主看到内容里有“高龙秦大夫”“针灸”等内容时，第一时间想到了邵泽松。

后经证实，“秦大夫”就是邵泽松要找的人，他们一家万分激动。邵泽松饱含深情，精心为这家公司负责人书写了

赠送给“秦大夫”的40字“小六尺”书法作品。

邵泽松也迫切想要当面致谢。在这家公司负责人和装裱店店主的陪同下，6月29日上午，邵泽松一家带上了厚礼，从洛阳市区驱车前往高龙镇卫生院，他们还租了一辆小货车，拉上了巨型匾额。

“秦大夫，多亏了你呀，要不是你，哪有我现在的这个家啊！”见到秦伶俐，邵泽松70多岁的父亲老泪纵横。邵泽松的女儿献上鲜花说：“谢谢爷爷，救了我爸爸！”邵泽松跪谢，并送上了亲笔书写定制的“华佗神针”匾额。

此情此景，让医院的医护人员和患者无不动容。

秦伶俐为人低调，兢兢业业从医65年。他精通中医内科、外科、妇科、儿科，擅长针灸治疗颈肩腰腿疼；采取中医和针灸，对中风偏瘫后遗症、面瘫、小儿脑瘫等也有独到疗法。

“都把这事忘了，当年驻村时是救过一个姓邵的小孩，好在当时天气热，好扎针，想不到如今都这么大了！”秦伶俐平静地说。

7月4日，当见到秦伶俐的儿媳时，邵泽松一家又惊喜。

“真想不到秦大夫这么低调！秦大夫的孩子也是医生，儿媳也是东庞社区人，几十年了，对在儿媳老家救人的事只字未提！”邵泽松的父亲说。

邵泽松在洛阳市区高中毕业后，到郑州上大学，后来涉足多个领域，年轻时候常年奔波在上海、云南、贵州、四川等地，他乐善好施，时常参与扶贫济困、爱心义写、公益书法培训等活动。

秦伶俐曾任中华针灸学会理事、洛阳市中医会理事、偃师区针灸学会副会长，是偃师“名医专家”。2001年退休后，被高龙镇卫生院返聘，他精湛的医术、高尚的医德，赢得方圆百里群众和患者的交口称赞。

邵泽松说，“爱人者爱返，福往者福来”，能见到救命恩人，是自己的福分。

昔日害虫变“金虫”

□本报记者 宋广军 通讯员 慕向飞 郭医影

担任村党支部书记后，桓向雨流转30余亩土地、建设33个大棚，带领村“两委”干部组织群众引进豆丹养殖项目，拓宽群众增收渠道

“这个叶子上的就是豆丹苗，现在是下苗的第5天，一般2天即可出袋进食，现在长到近2厘米了，再需要20天左右就能长成。”8月8日，在许昌市建安区榆林乡桓坡村豆丹养殖基地，村党支部书记桓向雨正在向群众传授豆丹养殖技巧。

豆丹学名豆天蛾，其幼虫又叫豆虫或豆蝉。它是大豆的天敌，但自身无毒无害，蛋白质含量极高，富含氨基酸、微量元素等。

桓向雨介绍说，立秋前后，田间大豆生长至35厘米左右，就可以开始分装、投放豆丹苗了。将黄绿色的卵装入十厘米见方的网袋，一袋装50个左右，再用牙签把一个网袋挂在大豆叶子上，每隔两株挂一袋。每亩投放豆丹苗2万粒左右，产量能达200余斤。

“豆丹的价格波动很大，如果是三四月份，通过温室大棚养殖的，价格能达三四百元一斤，现在这个季节每斤15元左右。”桓向雨说。

产业是乡村振兴的基石。2022年，桓向雨担任桓坡村党支部书记后，流转30余亩土地，建设33个大棚，带领村“两委”干部组织群众引进豆丹养殖项目，拓宽群众增收渠道。

由于大棚养殖豆丹的成本较高，为了让更多老年体弱、手头并不宽裕的村民增收，桓向雨摸索出一套低成本豆丹养殖模式——在露天豆田里，将大豆和豆丹进行套养。采取分批投放虫卵的方式，将豆丹和大豆生长的时间节点错开，这样既能保证大豆不会减产太多，又能多一份豆丹的收益。

“豆丹收获后不耽误收大豆，再种一季小麦，豆丹加上大豆、小麦，预计亩地收入可达6000元。”桓向雨告诉记者，为了村民们没有后顾之忧，他还不断创新生产合作方式，改全年承包土地为分季承包。

“一亩土地一年承包费1000元左右，我用800元承包村民家收后这一季的使用权，农民虽然少收了一季秋粮，但是相对于全年承包，相差200元却多了一季小麦的收入。”桓向雨认为，合作方式可以是多种多样的，重要的是要让村民们找到适合自己的创收方式，让豆丹养殖得到村民认可。

“下一步，我们准备延长豆丹产业链，在村里建设豆丹加工厂，实现养殖加工一体化，增加豆丹的附加值，让它真正成为致富的‘金丹’。”桓向雨充满信心地说。

图片新闻 NEWS

PHOTO NEWS



8月10日，博爱县唐村镇西张村村“竹泉游”水乐园，孩子们在人造浪池里嬉戏。当日，“竹泉游”水乐园正式开园，园区水源为天然优质可饮用矿泉水，海洋风情水域、家庭组合戏水区、亲子摸鱼互动区、超级冲浪池、电动游船等多样化的水上娱乐项目丰富多彩，吸引了众多游客前来游玩。戏水纳凉结合当下流行的“夜经济”，不仅为游客打造了畅快的消暑体验，还催热了乡村文旅假日消费。

程全 摄

□本报记者 宋广军 通讯员 赵鑫 孙亚慧

“恁家馄饨好吃、汤也好喝，我每次从外地回来都要来吃一碗……”8月3日傍晚，襄城县明清古街马家烧麦馄饨小店里，一名顾客吃完一碗馄饨，临走又打包了一笼烧麦。

“馄饨的精髓在于汤，只有用两年以上的老母鸡和新鲜鲫鱼一同炖煮，才能熬出那令人回味的鲜甜。”店主鲁海燕一边盛汤一边透露“秘诀”，“经过数小时的慢火熬煮，老母鸡的滋补与鲫鱼的鲜嫩在锅中交织，汤色逐渐变得乳白如凝脂，散发出醇厚而鲜美的味道。”

马家烧麦馄饨小店历史悠久，从1974年开始，鲁海燕的婆婆马氏夫妇就通过摆摊，将这道美食带过过往的行人。岁月流逝，上了年纪的马氏夫妇逐渐力不从心，无法继续经营这个承载了他们心血的小店。

为确保手艺能够传承下去，鲁海燕主动向婆婆学习了烧麦、馄饨的制作技艺。2019年，鲁海燕正式接手马家烧麦馄饨小店。她希望通过自己的传承和发扬，让更多人品尝到这份美味。

“马家烧麦皮儿薄、汁儿浓、味道鲜，不洒汤不漏油……”顾客王女士提起马家馄饨烧麦小店就赞不绝口：“我和小姐

妹们经常来这儿吃，每次吃完我都要给家人打包一份。”

鲁海燕明白，如潮的好评来自烧麦、馄饨的美味，而这美味则是来自精选的食材和精湛的厨艺。

“首先食材一定要新鲜，其次要根据烧麦和馄饨口感的不同，选用不同部位的羊肉。”鲁海燕介绍说，“做馄饨要用前腿羊肉，才能保证肉质鲜嫩、入口即化；做烧麦要用肥瘦相间的羊肉，才能保证汤汁浓郁、肉香醇厚。”

在鲁海燕的努力下，马家烧麦馄饨小店得以延续，渐渐成了在外游子心心念念的美食。

一碗馄饨慰乡愁