

企稳回升 进势趋强

我区上半年经济运行基本面逐步向好

做好“六稳” 落实“六保”

记者从全区上半年经济运行分析会上获悉,今年以来,面对新冠肺炎疫情前所未有的冲击和错综复杂的国内外环境,党工委、管委会带领全区人民深入贯彻新发展理念,认真落实市委、市政府决策部署,主动作为,锐意克难,上半年经济运行基本面逐步向好,呈现触底反弹、企稳回升的预期态势。

主要指标加快回稳。364家“四上企业”应复尽复,徐工集团、卡特徐州、万邦医药等龙头企业率先达产达效,有力带动了经济发展。1-6月份,实现地区生产总值277.4亿元,增长4%,增幅高于全市3.9个百分点、全市第一。反映工业运行的,规上工业总产值865.2亿元,增长6.4%,增幅高于全市7.1个百分点、全市第一;规上工业增加值256.7亿元,增长

3.1%,增幅高于全市2.3个百分点、全市第一;工业应税销售收入839.8亿元,增长7.6%,增幅高于全市9.4个百分点;规上工业用电量24.6亿千瓦时,下降4.2%(剔除中能硅业、协鑫硅材料影响,增长6.7%),降幅好于全市3.2个百分点,工业生产基本恢复至疫情前水平。反映服务业发展的,176家三产规上企业实现营收480.9亿元,增长13.9%,增幅较一季度提高13.9个百分点;社会消费品零售总额50.4亿元,下降4.3%,降幅好于全市8.2个百分点(降幅全市最低)。反映开放程度的,进出口总额151亿元,增长5.2%,增幅高于全市12个百分点,其中综合保税区实现进出口额42亿元,是2019年全年的2.2倍(在全省20家综保区中居第7位、较去年提升6位);离岸服务外

包执行额8591万美元,增长34%;建成跨境电商综试区监管场所、体验中心、线上综合服务平台,成功承办中国(徐州)跨境电商综试区运营启动仪式。

新增长点加快培育。从招商引来看,“765计划”签约项目47个,完成率61.84%,总投资319.3亿元,其中,签约过5亿元项目7个、超10亿元项目2个,特别是宝能数字未来城作为全市首个“招商引资1号工程项目”成功签约。从项目建设看,36个省市重大产业项目,投资106.9亿元,完成率53.2%,为全市唯一一家投资过百亿的板块;其中,31个实施项目已全部开工,中科智芯晶圆级封装、明日新能源电池等11个项目竣工投产或部分投产。“765计划”开工项目34个、完成全年任务的58.6%、完成率全市第一,投产项目22个、完成全年任务的48.9%,完成率居全市前列。从市场主体看,新办内资企业140

户,增长25%,注册资本24.5亿元,增长4.05%,新设外商投资企业13户、协议注册外资6.74亿美元、完成全年考核任务的67.4%。

结构调整稳步推进。在战略性新兴产业发展上,“765计划”中,四大战略性新兴产业签约项目32个、开工24个、投产15个,占比分别达到68%、70.6%、68.2%;1-6月份,战新产业实现产值638.9亿,增长7.8%,增幅高于规上工业总产值1.4个百分点。在科技创新上,96家企业入选国家科技型中小企业库,46家企业申报国家高新技术企业,比去年同期增加35家,高新技术产业实现产值559.2亿,增长7.7%,增幅高于规上工业总产值1.3个百分点,占全市比重60.2%;特别是鑫晶半导体的“12英寸半导体硅片技术”、徐工基础的“巷道智能快速掘进设备关键技术”获批江苏省重大成果转化,占全市的66.7%。在规上工业企业培育

上,净增规上工业企业9家,占全市净增总量的20%,无退库企业,净增量全市第一。

社会事业得到发展。扎实推进城建重点工程建设,年度实施的67个重点项目开工建设52个,实际投资89.78亿元,完成上半年任务的103.6%;344省道徐庄段一期、连霍高速至吕梁风景区连接线、城东大道辅道拓宽重点项目推进顺利,新建改造城市道路约15公里,打开了发展新空间。坚持把高质量发展的最终落脚点体现在人民生活高质量上,10大类68项为民实事项目总体进展顺利,上半年累计投资5.47亿元,完成投资额的65.9%;完成东王庄、龙田、黄集等7个村(社区)棚户区改造,安置房在建项目15个,总建筑面积达到306万平方米。城镇新增就业8852人,增长5.2%,居民人均可支配收入19246.3元,增长1.2%,较去年同期增加218.8元,在疫情不利因素影响下实现正增长。

3个月,10万套订单

云锦絮棉有限公司转战内销市场产销两旺

一朵朵来自新疆的棉花经过铺棉机的碾压、拉匀,很快成了一层层薄如蝉翼的絮棉,再经过网线、研磨,很快便成了一床床松软软的、带着棉香的被子。

7月17日,金凤路旁的徐州云锦絮棉有限公司生产车间内,机器嗡嗡,10台铺棉机马力全开,车间的角落处处堆满了棉被,工人们正有条不紊地忙着称重、折叠、包装、入库。

作为一家曾经以出口为主的棉品生产企业,今年以来,云锦絮棉有限公司在我市各级政府部门支持下,积极开拓国内市场,目前,生产计划已经排到了8月底,保持着产销两旺的势头。

“从6月份到8月份,我们总计将要完成5万多套新大学生床品的生产,加上线上线下的常规销售,还有5万套床品需要生产。”公司生产厂长张俊告诉记者,现在,100多名工人正日夜赶工,全力以赴完成订单,这些工人基本都是周边镇街的适龄就业青年。

“现在我们平均每天要完成1000多套床品的生产,幸好企业所在的经开区大黄山街道5月份时就已给我们输送了20多名技术工人。”张俊说,云锦絮棉的生产体系主要包括棉胎、床品套件、库管发货三大部分,其中,棉胎生产基本实现了全程机械化,床品套件和库管发货需要大量人工,尤其是熟练的缝纫工相对短缺,不过,在这批订单开始生产前,在大黄山街道帮助下,已经招齐了人手。

“我们的被子也叫千层被,虽然没有一千层,但也体现了

我们独特的工艺。”张俊告诉记者,因为在铺棉环节,云锦絮棉的棉层达到了毫米级,一条棉胎,足足需要铺棉几十层,比一般的棉被都要蓬松轻柔,所以,前几年公司一直在着力培育国外中高端市场。

“疫情之下,出口订单骤减,我们及时改变市场策略,加大了国内市场的拓展力度,网店、促销、直播,一个没落下。”云锦絮棉有限公司总经理王升说,幸好有国内市场这块“宝地”,所以,云锦絮棉有限公司还维持着订单充足、营销稳步增长的势头。

据了解,目前,云锦絮棉有限公司的国内市场供应达成了销量的9成。

云锦絮棉的稳步转型还离不开政企的合力突围。

“我们的棉花来自新疆、布匹来自青岛,每批原料入库检测全部由徐州市市场监管局协调纤维检测人员上门服务。”王升说,出口转内销,除了需要改变产品结构、销售模式、拓展客户渠道外,最重要的是短期内的口碑建设,口碑从哪里来?产品质量是保证,正是有了原材料质量的严格把关,云锦絮棉在线上线下的好评率十分高;并且也凭借过硬质量,在全国高校的床品招标中,多次入围;下半年,云锦絮棉将继续坚守质量底线,加大品牌建设力度,校企订单、线上线下销售两手抓,相信企业可以持续保持稳中向好发展。



大数据智慧谷项目加速建设

疫情期间,不减工资不减人

大为医疗1-6月销售收入同比增长30%

今年以来,大为医疗(江苏)有限公司千方百计克服疫情影响,强化管理、拓展市场,企业经营呈现良好态势。1-6月份,销售收入同比增长30%。

大为医疗公司是集自主研发、生产、销售医用B超机、彩超机、便携式B超机、笔记本B超机、兽用B超机产品于一体的专业厂家。公司成立以来,先后与国际、国内知名医用超声研发机构建立了紧密的技术合作关系,并以可靠的超声

技术,高标准的质量体系,严格的生产过程控制、及时的售后服务保障,赢得了广大医疗机构的信任。公司产品遍及国内三十多个省、市、自治区的广大医疗机构,远销亚洲、非洲、拉丁美洲等地区,并供清华大学、复旦大学、山东大学、浙江大学等国内知名高等学府作为科研教学使用。

“疫情爆发后,供货困难、物流中断、国外市场不稳定,我们遇到了前所未有的困难。”大为医疗相关负责人告诉记者,

为了安抚员工,疫情期间公司工资全额发放,未辞退一人。在防控的特殊阶段,公司一方面加强管理,开展精益管理学习及技能提升,另一方面,积极拓展市场,扩大销售,增加市场份额。同时强化校企合作,积极引进项目和人才,为企业提档升级储备动能。

大为医疗相关负责人表示,下一步,我们在继续做好疫情防控的基础上,加大新产品研发和市场开拓力度,力争下半年取得更好的业绩。