2024年3月21日 星期四

自治区农牧厅调研组

深入大兴安岭农垦集团开展调研指导工作

本报讯 (通讯员 李慧)3月8日, 自治区农牧厅 (乡村振兴局)组成调研组,深入大兴安岭农垦集团开 展调研指导工作。

调研组一行先后深入呼伦贝尔农垦大兴安岭甘 河农牧场分公司粮食储运中心、大兴安岭农垦兴禾公 司、大兴安岭农垦兴安农畜公司和呼伦贝尔农垦物资 石油集团物资储备库,详细了解呼伦贝尔农垦大豆种 植与仓储、农业社会化服务、农机信息化建设、大豆收 储及大宗粮食贸易、春播生产物资储备等情况。

在实地踏查和听取相关情况汇报后,调研组对呼 伦贝尔农垦近年来各项事业取得的丰硕成果给予充 分肯定,并指出,呼伦贝尔农垦资源禀赋、农牧业基础 条件较好、发展潜力巨大、产业前景广阔。未来,要充 分发挥农垦企业在建设现代农业中的示范带动作用, 统筹兼顾、科学推进种植业结构调整,扎实推进现代 特色农牧业体系建设,不断增强农牧业生产能力和抵 御风险能力,助推自治区农牧业高质量发展。

同时,调研组还要求大兴安岭农垦集团要持续加 强与中国科学院等科研院所的合作交流,以大数据平 台建设为依托, 开发利用好农垦优势农牧业资源,将 科技成果与农垦产业发展紧密融合,加快现代农业新 技术、新模式的推广应用,切实将黑土地保护、高标准

农田建设、水肥一体化应用、农机社会化服务等重点 工作落地见效。要聚焦京蒙协作机遇,因地制宜探索 农牧业发展新模式。不断延伸产业链、提升价值链、赋 能创新链,持续推动农牧产业转型升级。粮食安全是 "国之大者",农垦集团要准确把握新时代新征程农垦 的使命任务,聚焦产业链关键环节精准施策,集中力 量破解发展瓶颈及难题,通过实施农垦粮油等主要作 物大面积单产提升行动和"农垦社会化服务+地方"行 动,充分发挥农垦"国家队"作用,牢牢端稳"中国饭 碗",为全方位夯实粮食安全根基贡献农垦力量。

备耕按下"惠民键"

春回大地,万象更新,又到一年备耕

不负农时不负春 备耕生产正当时

时。近日,宜里农牧场分公司抢前抓早备 春耕.2024 吨化肥的运储工作有条不紊 地进行中 在化肥运输现场,一辆辆装满化肥的

卡车运输到位,工作人员忙碌地将一袋 袋化肥从车上卸下,整齐地摆放在仓储 库房,预示着新的一年备耕生产正式拉 开帷幕

"为备战春耕,不误农时,我们春节前 就进行了种子、农药的预购储备,现在开 始运输储备化肥, 其中化肥一项就达到 了 2024 吨。今年的备耕生产工作较往年 提前了半个月以上,我们有更多的时间 可以高质量地完成农资储备工作"。该分

公司农牧科技部副部长于海龙介绍说。

为确保今年春耕备耕工作顺利进行。 该分公司积极发挥政策引导效应,做到早 计划、早安排、早动手,采取各种措施,确 保今年农用物资的调运和供应。提前做 好化肥等农用物资的货源和调运,按照农 业生产需求,分品种备足备好各类农用物

据了解, 宜里农牧场分公司共有 13 万亩耕地,其中统一经营耕地 3.8 万亩, 以大豆、玉米为主要种植作物。该公司今 年统营耕地大豆使用自繁种子 204 吨,试 验田引进新品种 1.2 吨, 玉米种子 14.25

宜里农牧场分公司

完成小麦竞标销售

本报讯(通讯员 赵长久)近日,宜里 农牧场分公司通过呼伦贝尔农垦农产品 购销网络平台,以每公斤 2.60 元的价格, 成功将 1400 吨小麦完成竞标销售。

宜里农牧场公司高度关注粮食安全管 理和粮食销售工作,以粮食储运中心为单 位,成立粮食安全领导小组,安排专人负责 管理,24 小时在岗在位,对存放的粮食,采 用网格化管理模式,进行不定时电子检测 水分、温度、采取科学有效的粮食安全管理 具体措施,为粮食销售打好坚实基础。

在小麦挂网销售竞标前,该分公司严 格按照呼伦贝尔农垦农产品购销平台的 相关规定要求进行科学操作,准确地将小 麦销售相关信息传输到平台上,完成了信 息发布。同时,加强信息服务,拓宽粮食销 售渠道,第一时间分析当前粮食销售形势 和市场前景,及时了解市场行情、适时进

在小麦销售期间,该分公司工作人员 坚守一线岗位,认真完成了小麦检斤、装车 等工作任务,高质量完成小麦销售工作。



近日,诺敏河农牧场分公司发放安全生产宣传单和宣传兜,将安全生产标语印制到 手拎兜上,让职工群众都成为安全生产宣传员,使安全生产观念融入各家各户的生产生 活中,增强全社会的安全生产意识。 ■ 宋丽丽 摄



为全面增强职工群众安全出行意识, 诺敏河农牧场分公司志愿服务队组成安全出 行志愿服务队,在大桥、急弯等事故多发地张贴反光贴、安全标识等警示标语,提醒过往 车辆提高警惕。同时,划分安全志愿服务小组,深入各家各户进行安全宣传,并为来往车 辆张贴反光贴,合力保证行车出行安全。

不误农时不误春,紧锣密鼓备春耕。又到了新一年的备耕生产时节,走 进诺敏河农牧场分公司,一辆辆运肥车整齐排列,装卸工人将一袋袋化肥

从车上运至储存库内,拉开了新一年备耕物资的序幕。 今年,诺敏河农牧场分公司统一耕种土地 3.085 万亩,其中大豆 1.8874 万亩,玉米 1.1976 万亩。截至目前,已完成物资存储 275 吨。与往年不同的 是,今年分公司提前部署备耕工作,以"快捷、便利、高效"为宗旨,积极引领 全体种植户推进备耕工作。

资金进场,为种植户储备物资保驾护航。该分公司积极与中国建设银 行合作,开展送贷上门活动,实施资金惠农政策,以土地、牲畜资产为抵押, 为分公司种养殖职工提供低息贷款,提前为备耕物资提供资金保障。

优惠政策进场,为物资储备节省资金。该分公司积极申请由大农石油 物资有限公司与种植户直接对接.为种植户提供低于市场价格的农用物资 和贷款优惠,多项举措从源头上减少种植户的备耕资金投入

正值备耕时期,该分公司在精选作物种子上下功夫,采取多方法、多渠 道储备种子,清选自繁的广民5、嫩奥4两个大豆品种,外购金丰2号、贺 豆 6号、龙垦 306 三个品种,再次引进嫩奥 4号原种,并对比种子种植产量 情况,精选出适合本地区的优质品种进行推广,为全体种植户农业品种选 择提供数据支撑。与此同时,该分公司还将建立310亩的大豆、玉米品种试 验小区,精种多个大豆、玉米新品种进行试种,在重要作物生长时期通过召 开观摩会、农艺推广会等,以理论+实地参观,提升全体种植户的农业管理 能力,推动分公司农业再上新台阶。

甘河农牧场分公司党委

党建赋能引领经济高质量发展

本报讯 (通讯员 周旭友) 去年以 来, 呼伦贝尔农垦大兴安岭甘河农牧场 分公司党委以"发挥党组织的政治核心 作用,推进企业高质量发展,促进职工 增收"为目标,深入基层一线开展调研 活动,通过创新党建品牌等措施,引领 经济高质量发展。

该公司聚焦问题,在大力抓好干部 在岗在位的同时,组织机关、生产队的部 分干部到扎兰河分公司参观学习,并通 过抓学习、抓纪律、抓落实"三抓"促干部 作风转变,真抓实改,推动各项工作高效 高质完成,实现干部作风大转变。

该公司第十四连(队)党支部针对 党员集中难、活动难、组织难等问题,借 助"微党建"微信群,将分散的、外地的 党员"组织"在一起,以支部为原点,覆 盖整个党支部,用以点促面的形式,科 学覆盖,实现了带动一批党员,有效提 升了服务职工群众的本领。该公司全面 加强党的建设,着力解决一些党支部书 记业务不强、从严治党不力等问题,到 基层"把脉"查"病根",找切入点,对内 页记录水平参差不齐的情况,采取党支 部书记"月例会"督促解决基层党务工 作者业务水平差的问题。

该公司党委打造"五带头""四个到 位""三个在前""两个提高""一个重点" 的"54321"党建品牌,提高党员素质,发 挥党支部"堡垒"作用。公司党委组成调 研组到基层生产队针对学习贯彻习近平 新时代中国特色社会主义思想主题教育 开展情况、基层党建工作情况、土地经营 管理规范化工作、生产经营的想法进行 调研,为制定发展计划奠定基础。

该公司党委通过打造基层最强党 组织,在农业规模化种植、牧业养殖、经 商等方面发力,组织引导职工采取农牧 结合、农商结合和农运结合等"多元"发 展模式,拓宽致富渠道,促进企业经济 高质量发展,职工收入稳步增长。

古里农牧场分公司

开启"每周一课"新模式

本报讯(记者付连辉)近日,古里 农牧场分公司组织开展每周一课农业 科技培训班,旨在加快农技管理人员知 识更新步伐,提升服务现代农业能力。

该分公司生产部门每周采用"自学 自讲"的方法,开启全新的授课模式。每 周选择生产队的两名人员或种地能手, 围绕分公司农业生产技术等相关内容, 对基层干部、职工进行授课,从实际经 验和举例说明中来解释常见的问题。同 时,各个生产队干部、职工轮流授课,形

成比学赶超的工作氛围,提高业务知识

每次课程结束后,授课人员会针 对当日所讲的业务知识进行提问,让知 识不再是单向的灌输,而是成为一种双 向的交流与互动。该分公司还将继续创 新培训方式、细化培训措施,提高培训 的针对性和实效性,切实使各项培训活 动取得实实在在的效果,为推动农业高 质量发展提供有力的科技支撑。



日前,呼伦贝尔农垦大兴 安岭诺敏河农牧场分公司组 织全体女职工举办"巾帼心向 党 奋斗新征程"主题活动活 动以安全教育+艺术课堂相结 合的方式开展,旨在提升女职 工的理论水平、思想格局和艺 术造诣,努力营造健康生活、 快乐工作的良好氛围。

■ 宋丽丽 摄

深化农业社会化服务 为乡村振兴注入新动能

-甘河农牧场分公司增产增收数据创新高

■ 周旭友

甘河农牧场分公司农业社会化服务组织成立以 来,大豆和玉米节本增效达1亿元,大豆单季亩产 160公斤以上,玉米单季亩产600公斤以上。莫力达 瓦达斡尔族自治旗引进该公司农业社会化服务组织 后, 为大豆玉米种植户单季增效 750 万元。

"我们农牧场是内蒙古自治区较大的农垦企业, 农业机械力量雄厚,发展农业社会化服务,推动适度 规模经营,是农垦企业保障国家粮食和重要农产品 稳定安全供给的战略需要, 也是为乡村振兴注入新 动能的需要。"甘河农牧场分公司党委书记吴宁说。

抓增产增收促服务

近年来,该分公司农业社会化服务体系不断完 善。截至目前,由公司职工组成的各种农业社会化服 务农业合作社约 16 个,规模化托管服务面积超 15 万亩,服务小农户500多户,呈现出服务主体日益壮 大、服务能力不断增强、服务规模迅速扩大、服务模 式更加多样、服务领域从生产服务向全要素全产业 链延伸特点。

"推进农牧场构建农业社会化服务体系是解决好 '种好地''产好粮'保障国家粮食安全的重要举措。 农业社会化服务体系是农牧场企业化改革发展和农 牧场社会变迁的产物。"公司党委书记吴宁说。

随着农牧场新型城镇化加速推进促进附近农村 劳动力大量转移,从事农业劳动人员明显不足;伴随 着国家实施乡村振兴战略,现代化农业科学技术的 广泛应用,农业规模化程度的不断提升,需要与时俱 进推进与之相匹配的农业现代化生产要素有效覆盖 小农户生产中,帮助其解决一家一户干不了、干不好 的农业生产中难题。

为更好地发挥农业社会化服务组织的作用,该 分公司以农业为依托,加快向农业服务业产业延伸, 大力做好农业社会化服务工作,积极与地方政府合 作,实施了"农牧场社会化服务+地方"行动,以促进 小农户和现代农业有机衔接为主线, 引导职工成立 农业专业合作社,实施"走出去"发展战略,托管经营 乡镇农民土地,从而推动了农业经营方式从小农户 "单打独斗"到与现代农业发展有机转变。

"我养了1000多只羊,没时间种地。家里老人年 纪大种不了地,我们把地交给农牧场的合作社管理, 省心省力每年也不少挣,还不耽误我养羊挣钱。"莫 力达瓦达斡尔族自治旗巴彦乡兴农村村民张海龙笑

据悉, 莫力达瓦达斡尔族自治旗巴彦乡三合发 村以前农户种地都是按照划分的田块,播种时间和 成熟时间都不同步。他们将这些分散、小块土地集中 连片托管后,实现"小块变大块、多块并一块"的规模

抓模式创新促服务

在国家乡村振兴战略深入推进的当下,该分公司 的"土地托管"特色服务让越来越多农户当起"甩手掌 柜"。巴彦乡三合发村村民张百祥便是受益者之一。 "不用自己亲自种地,把地租给公司合作社就行,一年 收入几十万不是问题。"2023年,张百祥把 960 亩地 以每亩地租金是 667 元租给了该分公司农业合作社 托管,仅土地租金一项就收入了60余万元。

这种"土地托管"农业社会化服务模式,让农户 家庭经营加上完备的社会化服务,既保留了农户独 立的经营主体地位,又使农业生产变得相对轻松容 易,实现了节本增效。

该分公司的各个农业社会化服务组织是莫力达 瓦达斡尔族自治旗境内"土地托管"的"主力军",依 托自身服务网络、商品流通等优势,积极探索"服务 规模化"农业社会化服务新路径,在当地加快推广 "土地股份合作+全程托管服务"模式。目前,这些农 业社会化服务组织实现了种子、化肥、农药等"一条 龙"、可追溯服务,更有效地保障了现代化农业生产

同样在巴彦乡,"谁种地、怎么种"成为该少数民

族乡农业发展领域着力破解的问题。近年来,通过该 分公司职工与巴彦乡少数民族的农民合作,创新实 施"土地托管"工程,探索农业生产全程托管模式,今

年全乡已托管土地约1万亩。 该分公司通过这种农业社会化服务, 有效地将 小块土地集中连片规模化经营,通过机械化作业、农 资集采,使亩均种植成本下降20%,亩均粮食产量增 加 10%, 亩均效益大幅提升, 并使该分公司粮食种植 面积增加了27%。同时,不仅使小农户获得稳定保底 收益,还让本地区富余劳动力解放出来投入第二、三 产业,拓宽了增收渠道。尤其是,2023年以来,该分公 司与莫力达瓦达斡尔族自治旗合作,不断地拓展农 业社会化服务领域,进一步提升了辐射带动能力,带 动农民增收致富,保障了国家粮食安全。

多方共赢助力振兴

几年来, 该分公司的农业社会化服务组织推动本 地区形成了农民、职工、政府、企业多方共赢的模式。

"要调动农民和职工们的积极性,关键是让他们 的腰包鼓起来,这是助力乡村振兴的动力源泉。2015 年以来,我们分公司职工在农业社会化服务上不断 完善和探索,如今我们这方面工作走在了集团公司 的前列,我们既保证了农民稳定的收入和促进了职 工增收,又促进了社会和谐稳定,继而让地方政府集 中精力搞好乡村基础设施建设,逐步实现'民富村 美'的目标。"该分公司负责农业生产的副总经理符

农民钱包鼓了,乡村环境好了,离不开提供良好 社会化服务的主体搭建的完整产业链的重要支撑。 该分公司把好品质关,通过种子、农机等技术服务做 好品质把关,用好原粮加工好产品,提高农产品附加 值。该分公司还将大力延伸产业链,保证稳定的订单 和市场销路。进而保障公司在整个社会化服务过程 各环节得到有效衔接,推动本地区实现多方共赢。