



奥克股份“十三五”首季大宗产品产销两旺

本报讯 笔者4月1日从奥克EOD事业部大宗产品经营中心月度经营分析会议上获悉，1—3月份，奥克股份大宗产品销售、资金回款率明显提升，而产品销售物流费用与去年平均水平相比，同期下降15%。这是奥克“十三五”规划的首季经营“开门红”，也是EOD事业部大宗产品经营中心组建设后首战捷报。

在化工企业生产销售持续低迷的新常态下，奥克如何破解经营难题？今年1月，股份公司从组织机构上，整合生产与销售架

构，在生产环氧乙烷、乙氧基化等产品上，以开足、开好扬州公司现代化装置为主，各子公司协调运行，提高了装置转型升级的利用率；在大宗产品销售上，整合奥克各子公司销售机构，成立统一思想、统一市场、统一价格、统一考核的大宗产品经营中心。该中心1—2月份筹建，3月份试运行，他们以市场调研为工作主线，以建立高效灵活的扁平化销售组织为重点，以降本增效为目标，制定了奥克股份年度沿江、沿海大宗产品销售计划、月度经营计划，一步一步地推进大宗

产品销售工作。

会上，大宗产品经营中心总经理于学龙汇报1—3月份的经营数据，分析指标完成情况，提出了二季度经营计划。总裁班子成员、相关事业部总经理、各子公司总经理对中心成立以来的运营模式、战略原则、组织架构、经营业绩给予了充分的肯定，也对今后的运作方式提出了中肯的意见和建议。奥克股份总裁朱建民指出，一季度奥克大宗产品产销两旺，既归于奥克股份及时把握市场主动权，确定了正确的经营战略，也客观地反映了大宗产品经营中心试运行的初步成效，尤其是产品销售物流费用大幅度下降。归纳起来，奥克股份一季度经营可谓路子正，经营顺，实绩好。朱总裁对



下一步中心的工作提出了更高的要求，一是由“低价”战略向“底价”战略转变，二是以提升市场占有率为目，善待大客户，发展小客户，降低风险客户，三是制定更加灵活的政策，激励奥克销售业务员，五是以效益为中心，处理好大宗产品销售与财务管理的关系。

(扬州奥克 胡伟)

奥克仓储迎来“维京人”巨轮



本报讯 4月7日，奥克仓储公司迎来今年最大吨位乙烯船——挪威籍“维京人”号。该船长146.4米，最大载重乙烯约7000吨，这是迄今为止仓储公司单船运载乙烯量最多的船舶。

晚上19点20分“维京人”号安全停靠南京港6089码头，经过员工连续35个小时的卸船作业，4月9日11时，“维京人”安全离港。通过本次卸船不仅检验了石化仓储员工卸船作业的能力，也为今后更大吨位的乙烯船作业提供了基础。

(奥克仓储 吕俊蓝)



宣传部王惠荣连续三年被评为“中国化工报社优秀通联工作者”

奥克特化王琴被评为“2015全区消防工作先进个人”

广东奥克生产大检修系列报道 深入生产检修第一线

本报讯 广东奥克综合办于3月29日组织公司宣传员到生产第一线，把笔触和相机着重对准基层员工，深入了解一线员工在停车大检修中的具体情况，员工们的工作状态以及工作中遇到的困难与问题。

到达大检修现场，看

到一片紧张而有序的劳动场面。生产员工齐齐上阵，蓝色的工作服点缀着检修现场，蓝色的安全帽像跳动的音符，整个场面热火朝天。从生产员工口中，我们了解到本次大检修中最困难、最棘手的工作是环氧罐内部清洗。清洗环氧罐是一种处在密闭

空间工作环境内实施的一种清洗工作。在清洗环氧罐工序过程中，首先用水浸泡清洗后将人孔盖打开，由于人孔盖的螺丝较大，个别还有锈蚀现象，因而拆人孔盖是一件非常消耗体力的工作，需要用大锤进行敲打，四五名员工齐心协力，方可将人孔

盖打开。打开人孔盖后，用送风机往罐内送进新鲜空气并通风24小时后，经化验室人员气体取样分析合格，经安全员开具进罐作业票，相关人员签名确认后，施工人员则戴好全套安全保护装备利用高压水枪及砂布对附着在罐内壁上的污物进行清洗。他们说，检修工作虽然艰辛，但必须克服困难，迎难而上，认真履行职责，高质量完成本次检修工作，为我们奥克的发展给予最高的保障！对于一线

员工吃苦耐劳的宝贵精神，我们广东奥克向他们致敬！

(广东奥克 陈坤健)



的建议及时提出。公司将努力营造良好的企业氛围，为残障员工提供便利的工作条件和同等的工作待遇，切实践行奥克“共同创造，共同分享”的企业哲学。

(奥克药辅 曹红霞)

奥克特化参加商务礼仪培训



本报讯 4月6日，奥克特化营销管理部参加外部由中国电信集团高级培训师，朱江红教授培训商务礼仪课程。经过一上午的会议课程教学，让我们更深刻的理解礼仪是人们在互相关交往中，为表示对他人的尊重和友好而建立共同遵循的道德行为规范。人们的一举手一投足，一颦一笑都是举止的表现，即使一个人不说话，但通过你的举止也反映出你的文化修养，也可以反映出受教育的程度和受人尊敬的程度。所以我们每个人都不能忽视生活中每一个小动作。

(奥克特化 贾金)

奥克扬州开展BUSS线岗前培训

本报讯 3月21—22日，奥克扬州公司EO\EOD厂开展BUSS线装置岗前培训，江苏省首席技师袁武杰等工程师为即将上岗的员工进行了为期2天的培训。

用好奥克扬州EOD装置BUSS线装置，是提升奥克乙氧基化产品转型升级的重要内容。去年11月BUSS线顺利实现中交，转入到生产准备阶段。

人员培训、单机调试、吹扫清洗、仪表联调等一系列工作正有序铺开进行，计划于今年4月进行投料试车。

考虑到BUSS线工艺是引进国外技术，存在技术新、人员操作经验不足等问题。为了确保BUSS线项目能一次性试车成功，在EO\EOD厂生产管理部的牵头下，邀请了经验丰富的仪表工程师袁武杰、工艺工程

师谭治、设备工程师吴宏伟对EOD装置BUSS线操作人员进行了仪表、工艺、设备专业知识培训。重点讲解了BUSS线工艺流程、开停工操作、关键设备及仪表操作维护等方面知识，传授了试车期间易发生的问题及处理经验，专家讲解深入浅出，实践性强，为即将投料试车的BUSS线装置打好了技术基础。(扬州奥克 陈弋波)



的精神，值得每一位同事学习，公司因为拥有这群无私的人们，我坚信公司的发展将会越来越好！(武汉奥克 李璐)

辽阳公司召开第一季度总结会



本报讯 4月7日辽阳公司总经理朱宗将组织各部门经理及骨干员工16人，召开辽阳公司第一季度总结会议，会上听取财务、销售等5个经营报告。

此次会议主要是第一季度经营、管理的成绩和亮点进行分享，且对存在的问题及时的总结分析，采取有效的纠正预防措施，降低风险。在全体员工的共同努力下，第一季度产、供、净利润计划均按时间进度完成。总结的都是过去，把握的才是未来，因此各部门对第二季度的工作进行精心的策划，各部门互相配合，共同关注经营，共同加强管理，共同实现目标。

总经理朱宗将对辽阳公司各部门员工在第一季度的工作成绩给予肯定，对第二季度的工作进行严密部署并提出“三全”要求，要求全员参与经营、全民提升能力、全面绩效考核，为实现公司总目标做出积极贡献。(辽阳公司 孟迪)