清风装饰 透明家装 家博会特惠月
家装让利 建材有礼

导语：随着装修行业的规范化，家装质量总体水平的不断上升，用户的需求也逐渐有了新的变化。针对这一变化，清风装饰首创“透明家装”服务，受到了消费者的追捧，2017年，清风装饰透明家装办家博会特惠月活动，给消费者带来真正实惠透明的家装服务。

专业设计奉品质服务

随着清风装饰品牌实力的不断增强，对装修的要求也不断提高，其以高性价比的服务，开创了一站式家装的便捷模式。清风装饰针对家装的主材选择、软装配套、施工监管等服务环节，从设计阶段便进行系统的规划，经由专业的设计师来实现，并利用专业的空间规划师、软装设计师，以及他们丰富的设计经验和专业的设计知识，来确保精品家装效果。为配合“透明家装”，清风装饰的材料工艺师、水电工程师、设备工程师等都参与到整个家装过程中，为打造精装、品质、透明的服务提供支持。清风装饰通过这样标准化的服务流程，真正把透明落到实处，从而让消费者获得高性价比的家装服务。

选择透明家装有保障

消费者对家装需求的变化，也引导着市场的改变，如今市品质已经不单单是他们所关注的唯一问题，更多的消费者开始希望能够参与造家装的整个过程，明白每一步家装实际所需，更具有针对性的进行自己的选择。清风装饰为此打造的透明家装服务，就是从设计到选材、从施工到服务实现全程化透明。设计预算透明，让客户明确自己所享设计权益，并严格控制项目预算。透明展示给业主；施工环节透明，明确服务标准，让业主一同监验收；材料利润透明，厂家直供去除所有中间商与代理商环节造价上利，售后维修透明，快速响应，并将维修过程全程展示给业主；投诉客服透明，业主可随时对工程不满意的地方进行投诉，并直达管理层，限定响应时间，工程结算透明，让客户明白每一笔消费去向，明明白白做家装。

家博会特惠月 优惠享不停

清风装饰透明家装，家博会特惠月 11.19 抢定日！活动日当天，来就注清风定制定抽手环手表一个；扫微信即可参与幸运抽奖，大礼连不停！每整点抽幸运客户，百搭食用油等翻倍送；下定还可赠金蛋，家电赛礼，100%中奖；家装有优惠，设计费 5 折，管理费 5 折，免费量房，免费预算，免费软装方案；至宝清风装饰，即生装修千里送 APP 客户端，金服工序可追溯；12 款名品建材动感开价，低至 1 折；金融代购产品，金品牌，金型号，金款式，金成现！

有装修需求的业主朋友千万不要错失机会，您可以前往管家 e 站（三香路体育中心 1131 号）及清风装饰各大门店进行咨询，也可以登陆清风官方网站：www.qf1999.com，了解相关优惠信息，同时您还可拨打热线电话，咨询热线：15151518990

全国服务热线：400-828-2025

本版撰稿：凤晓 闻佳

管家 e 站 打造家居建材 O2O 运营模式
原厂直供，透明更实惠

导语：全球化的资源整合，在家装行业掀起了一股神型升级热潮，全新的 O2O 模式下，是线上与线下联动的家装消费新模式，是改变了原有单一的建材广场模式，形成一站式家装建材服务交易平台，让家装更专业、方便、快捷、实惠、透明，最终实现让业主“足不出户，也能览天下建材。”

全球采购满足消费者需求

在如今全球化市场的影响下，人们的消费需求也是千变万化，在家装建材行业亦是如此，不同人群对家居建材的需求自然也不同，管家 e 站针对这样的情况，进行了全球家居建材商品的整合，来满足不同人群的消费需求。管家 e 站作为专业的家装建材管家，其拥有全球三万多家家装建材、家居用品的合作供应商，以及千万种建材家居商品，种类丰富可见一斑，这也是管家 e 站能够成为，国内首屈一指的家居建材整合平台的原因。通过对管家 e 站的了解，我们不难在这些商品中百分之五十供应来源于中国制造，并以国际标准输出 Bunnings Warehouse 集团及美联邦等国家，形成了全球化的有效产业供应链，而通过 O2O 运营模式管家 e 站让中国制造的拥有国际标准品质的建材以内销形式在其平台上直销，在满足消费者的不同需求同时，让全球化国际标准的家装建材以最低成本在中国销售，让中国家装消费者获得国际品质家装建材内销价格的系统优势，并以此来获得最高性价比的产品。

建材直供价再享超低折扣

管家 e 站于三香路体育中心，总面积达 15000 平方米的一站式家居建材直销体验中心，整合了“Bunnings Warehouse”的建材供应链体系，提供了展示、选购、坐样、批发等一站式服务，并运用 O2O 模式突破了中国式单一建材广场模式，实现了电子商务和实体消费联动的全新模式。管家 e 站设立的线上官方店铺，将与线下实体店进行信息对称，让家装及建材行业的价格透明化、选材简单化，让客户“我坐家中，也能览天下建材”。同时管家 e 站运用 F2C 销售模式，原料直代工厂到台代理再到经销商、终端，最后才是消费者的商品流通路径，全馆家装建材家居品牌，均由厂家直接供应，无任何经销商利润，大幅度减少中间环节的差额利润，在确保基材、主材产品原头的绿色环保及高品质的同时，也杜绝了所有家装、建材销售环节的灰色行为，真正让利于消费者。

销售透明选材实惠更放心

管家 e 站所运用的家居建材采购模式，是最符合时下年轻人采购需求的，其利用全面而系统的资源整合优势，并线上销售联动，用透明化、信息对称以及直供的价格优势，赢得了他们的选择。同时为打造透明化家装，管家 e 站引入了 F2C 的销售模式，让消费者直接面对建材厂商，从而获取最详尽真实的建材信息，大幅度减少中间环节的差额利润，让建材选购真正做到透明、放心、实惠。只要前往管家 e 站建材商城采购家居建材产品，即可在最低零售成交价基础上再享超低折扣，绝对实惠到家。如有需求的客户，可前往三香路体育中心管家 e 站门店进行咨询，让你花费至少省 3 成。

管家 e 站是国内首家以打造“专业家装建材管家”为主旨的家装、建材、家居电商平台，为您提供一站式的采购服务，其包含家具、家装、软装、建材、卫浴、洁具、地板、橱柜、电器等丰富品类，有需要的客户，可前往管家 e 站一站式家居建材直销体验中心（三香路体育中心右侧国际·清风装饰家居广场）进行咨询选购，您也可以登陆管家 e 站网站 www.gjia.com.cn 了解相关信息，同时您还可拨打热线电话，咨询热线：400-8286-299 0512-67635025