

# 清风装饰 透明家装 服务升级 6大保障

## 一站式,方便,快捷,有品质

**导读:**清风装饰通过原厂直供家居建材,打造家装行业的透明新消费模式,给予消费者一种健康合理的消费新姿态。借助一站式配套中心全球化的产业供应链,将厂家与消费者直接连接,免去了中间过多环节带来的价格增幅,服务滞后等问题,让消费者了解家装过程的每一个环节,从而真正达到整体家装的透明化。

### 本土品牌,实力为证

清风装饰19年品牌,用实力打造透明家装,通过F2C销售模式,即工厂直接到消费者的供应方式,摆脱传统工厂到总代理再到经销商、卖场,最后才是消费者的商品流通路径,将产品信息、价格透明化。同时从家装建材方面着手,让消费者直接面对生产厂家,让其对建材产品的质量、信息、价格拥有最直观的了解。再通过O2O运营模式,打造线下的实体体验

场馆,与线上建材产品展示的品牌、型号等实现一一对称,保证线上与线下的信息对称。最后通过专业化的施工队伍,严格按照标准化的流程操作,杜绝施工过程中的一些弊病,让消费者了解施工的每一个细节,从而达到整体家装的透明化。清风装饰通过以上服务环节的升级,带给消费者更舒适的家装体验,更透明的家装过程,给消费者家装做出保障。

### 优质建材,品质家装

清风装饰作为苏城唯一本土企业,在19年的发展及积累过程中,拥有了强大的资源整合能力,国际化的材料供应链,使清风所选择的家居、建材供应商都拥有高质量与高性价比的优势。同时其对品质的苛求,让清风装饰所拥有的家居建材产品全部为国内外一线家居建材品牌。清风装饰还凭借其成熟的装饰建材产业链,通过家居广场平台构建与工厂直供的

直销体系,真正为消费者实现了从设计、装修、家具、家电一站式购齐的模式,并在确保基材、主材产品的绿色环保及高品质同时,也杜绝所有家装、建材销售环节的灰色行为,让装饰行业真正实现去中介化,让装修更透明、更简单,真正让利于消费者。

### 6大保障,升级服务

清风装饰已拥有19年家装经验积累,可以说是苏城家装行业的巨头。其拥有强大的资源整合能力,拥有国际化的材料供应体系,同时在选择家居、建材供应商时非常关注其品牌质量与服务。在此基础上,清风装饰还推出了“透明家装”服务,值此跨年保价特权之际,清风装饰再推家装“6大保障”。设计保障19年专注原创设计,200+国家级优秀设计师,超81%的客户把清风装饰推荐给自己亲友;施工保障,500+豪华整装团队,10大技术革新,6

重品管保证,200000+苏城客户青睐;材料保障,集团量化采购,低碳绿色环保,ISO质量认证,EO级环保标准;售后保障,集团旗下专业售后服务公司-清风管家,24小时在线,72小时出具有效解决方案;服务保障,装修千里眼APP客户端,全程施工实时监控,全程工单可追溯网络管控平台,行业领先技术;价格保障,价格透明,实价直供,去除中间商差价。

近期有装修需要的客户可以到清风装饰家居印象城(工业园区水坊路36号C1栋)及清风装饰各大门店咨询,也可以登陆清风官方网站:www.qf1999.com了解相关优惠信息,同时您还可拨打热线电话,咨询热线:15151518590 全国服务热线:400-828-2025

本版撰稿:凤晓 闻佳

## 管家e站 一站式家居建材直销体验中心

### 建材直供零利润

**导读:**“互联网+”模式下的电商发展,进一步方便了人们的购买形式,尤其对于繁重的家装行业来说,一站式购齐所需家居建材产品,省去了消费者不少的麻烦。管家e站作为国内首个以“专业家装建材管家”身份存在的家装电商平台,采用O2O运营模式,嵌入F2C销售模式为客户带来了工厂直供式消费,将真正高性价比产品带给消费者。

### 优化家居建材选购,一站式

管家e站作为国内首个装饰、建材、家居的线上整合平台,利用“互联网+”的思想,把O2O运营模式深化实施到了家装领域,对家居建材进行全球化的采购供应,实现线上展示、选购、定样、批发,并配合线下体验、交易的一站式家居建材采购服务。管家e站通过对家居、建材选购过程的优化,提升了家装品质,形

成了全新的家居建材选购模式,让全球三万多家家装建材、家居用品的合作供应商,以及千万种建材家居商品,在管家e站平台上直销,让消费者获得国际品质家装建材内销价格的系统优势,并以此来获得最高性价比的产品。而全球化供应的多品类产品,又为管家e站一站式采购提供了支持,让消费者不用再东奔西走,便能选购自己所需全部家居、建材商品,让高效、快捷、品质成为一种新常态。

### 工厂直供信息透明,0利润

相对于其它行业来说,家装、家居、建材行业有其特殊性,落地的测量与安装服务,要求家居建材电商必须完善线下的体验,真正实现O2O的落地。管家e站运用“Buoniops Warehouse”集团成熟的O2O运营体系,为消费者实现了线上与线下的联动,并采用F2C的

工厂直供模式,让家居、建材生产厂家直接进驻管家e站线下一站式家居建材直销体验中心,去除经销商与代理商的环节,大幅度减少中间环节的差额利润,在确保基材、主材产品源头的绿色环保及高品质同时,也杜绝所有家装、建材销售环节的灰色行为,真正实现建材0利润销售。

### 超值名品家居建材,有让利

管家e站所运用的家居建材采购模式,专为消费者打造优质、实惠的家装建材、家居等产品的一站式采购服务,是最符合时下年轻人采购需求的,其利用全面而系统的资源整合优势,与线上销售联动,用透明化、信息对称以及直供的价格优势,赢得了他们的选择。家居建材诚信让利,名品建材价格皆为工厂直供价,并在最终成交价基础上再享让利优惠,真正做

到家居、建材“0”利润销售。所以在管家e站线下一站式家居建材直销体验中心选购家居、建材产品,总价至少可省5成,让消费者真正获得高性价比的家装、建材、家具商品。

管家e站是国内首家以打造“专业家装建材管家”为主旨的家装、建材、家居电商平台,为您提供一站式的采购服务,其包含家装、家具、软装、建材、卫浴、陶瓷、地板、橱柜、电器等丰富品类,有需要的客户,可前往管家e站一站式家居建材直销体验中心(三香路体育中心、石路国际、清风装饰家居广场)进行咨询选购,您也可以登陆管家e站网站:www.gjz.com.cn了解相关信息,同时您还可拨打热线电话,咨询热线:400-8286-299 0512-67635025

全馆建材最终成交价基础上 再享透底优惠 即返现 又砸蛋 赢现金 100%中奖

活动时间:1月11日-1月13日 活动地点:清风装饰各大门店

清风装饰 透明家装 跨年保价特权惠

活动优惠火热持续中,详情请咨询清风装饰各大门店!