

# “姑苏面痴”肖伟民应聘成为南京高校创业导师



5月9日下午,在南京审计大学报告厅里,苏州同得兴面馆掌门人、省烹饪大师肖伟民开讲的首堂

创业专业课,以其别开生面的形式,吸引200多位大学生专心听讲,在当天举办的南京审计大学、苏州“同得兴”面馆校企合作签约仪式上,肖伟民被聘为创业导师。

“苏州的碗面大师走上大学讲台还是头一次。”苏州名厨肖伟民的同得兴碗面制作技艺,已申报市非遗保护名录。1960年出生的肖伟民,浸淫苏州碗面行业已有23个年头,被誉为“姑苏面痴”。在传承学习苏州碗面制作技艺的基础上,肖伟民不断学习创新,先后荣获江苏省优秀企业教学咨询官、省烹饪大师等称号。他创办的苏帮面馆同得兴,在市区已发展3家直营店。2002年,同得兴成功注册产品、服务商标,成为该行业第一家列入“中华名小吃”的面店。同得兴集团旗下先后荣获江苏、中华名小吃称号,并入选《舌尖上的中国》第二季。

肖伟民和南京审计大学结缘已有5年,如今终于“圆满”。肖伟民介绍,他1979年高中毕业,上大学一直是他的梦想。“传统苏州碗面需要引进现代先进理念”,为了圆梦,肖伟民刻苦自学,先后撰写多篇苏州碗面技艺论文,在全国专业权威刊物上发表。2004年,肖伟民参加浙江大学EMBA春季班面试,成绩名列前茅。2013年,其儿子考上南京审计大学,送儿子进校园的肖伟民由此和大学讲堂搭起“跨代桥梁”。在去年12月的校友会上,肖伟民发表了8分钟的创业演讲,试水了一把“业余导师”。

“同得兴所秉承的做面是做人,做事也是做人的企业文化,以诚信为本,品质为上的品牌理念,与南京审计大学诚信、求是、笃学、致公的校训精神深度融合。肖伟民打造同得兴面馆品牌的创业历程,为新时代大学生树立了学习榜样与标杆。”在签约仪式上,南京审计大学校长刘旺洪介绍了跟苏州同得兴“联姻”的缘起。“学校目前本科生达到1.6万人,今年5月还将举办省大学生创业竞赛。”据南京审计大学党委书记张敬文介绍,有着深厚文化底蕴的传统技艺传承人、民族品牌企业家走进校园,可以成为大学生传承中华优秀传统文化、创新创业的综合导师。为了给大学生创新创业提供强有力的创业导师支撑,今年4月,她带队专门到苏州“请师”,双方一拍即合,肖伟民欣然受邀。

9日上午,南京审计大学和苏州同得兴签订校企合作框架协议,聘请肖伟民为创业导师,张敬文向肖伟民颁发了“创业导师”聘书并赠送锦旗。据介绍,肖伟民每年将定期到学校为大学生开创业课,系统传授传统技艺、创新创业等实践课程。同时设立同得兴创新创业基金,为大学生提供创业实践平台,支持大学生创新创业。“校企合作也将为苏州面馆发扬光大,带来全新血液。”肖伟民介绍,苏州碗面企业与高校产学研的成功“联姻”,可以为传统苏州碗面企业量身定制现代体制,输送高水准专业人才,以进一步提升苏州碗面制作水平。(朱佳佳)

# 牛皮席圆你仲夏夜之梦



“连雨不知春去,一晴方觉夏深。”据消息得知,即将到来的2018年夏天有三大必火之事:俄罗斯世界杯、特朗普访朝、牛皮席风潮!日前,笔者在采访人民商场蓝牧和佳姿品牌营销师后,一起跟大家说说道说牛皮的那些事儿吧!牛皮席席前世今生

相信很多同学都睡过竹席、草席,但没有睡过牛皮席。牛皮席?现代才有的玩意儿吧?不好睡吧?不透气吧?其实,牛皮席历史久远,秦汉以前就有了。古代只有皇室贵族才能享受得到牛皮席!牛在古代是吉祥物,这很好理解,古时候是农耕社会,需要牛来耕地、负重,尊重、崇拜牛都是可以理解的。古人所谓“寝居(睡在牛身上)”不是每个人都能办到的,必须是富有身份地位的人。

天然材质工艺环保  
真正的牛皮席都采用头层牛皮制作!头层牛皮更有韧性,天然、环保,水牛皮天然的纤维组织不会对皮肤产生任何刺激,也更加耐用。牛皮席是以水牛皮为材质,水牛皮的肉层在动物中是最高的,这就是为什么牛肉能吃三分猪肉却肉不可以,高密度纤维且无接缝,不像其他席子经过编织,所以没有尘螨的藏身之处,使得牛皮席具有防螨抗菌功能。牛皮席,防霉菌,终身无虫蛀,可用几十年,且用得越久皮席越凉爽、柔顺,可谓老少咸宜。

清雅美观,各种花型风格的彩绘牛皮席,不论您的家居是欧式、中式、美式,还是韩式、日式,您总能在这么多花型中找到适合您的一款,瞬间让您的卧室高大上!那么,如何才能挑选一张好的牛皮席呢?

首先,您要确保挑选的牛皮席必须是头层牛皮!头层是指含有牛表皮的牛皮,头层皮有原始的皮纹特征:有疤痕、有叮咬纹,能够清晰地看到牛肚纹、牛颈纹、牛背纹,每条牛皮的牛纹都是不一样的。

匠人精神 传承之艺  
蓝牧牛皮席专业品牌,自1993年以先人为主之气势进军国内皮革家居行业,一直致力于将天然材质的家居品最本质生态的一面提供广大消费者,引领家居家具的高端品质生活风潮。从事牛皮席行业40余年的川籍老工匠,手工包边、拼接,几十年如一日,代代相传。

蓝牧牛皮席全部选自四川峨眉山下,靠近长江上游岷江流域的牛水牛养殖基地,长江区域山水秀,养牛历史悠久,牛皮更加细腻,水牛皮引自印度摩拉牛种,相比较国内的传统水牛,体型更大,皮面更加细腻。同时,蓝牧的加厚款牛皮席主体厚度均达到4mm左右,含包边平均厚度达到5mm,一条1.8米的牛皮单席重量可达10公斤。

作为专业牛皮席品牌,蓝牧不仅提供品种更丰富的牛皮席,还提供专业的售后维护、各种规格定制服务,统统帮消费者搞定,让消费者体验一把乾隆年间的帝王服务。

佳姿牛皮席均采用头层牛皮来制作,头层牛皮更加有韧性,天然、环保,水牛皮天然的纤维组织不会对皮肤产生任何刺激,更加耐用。佳姿牛皮本色凉席(红栗色)席面平整,皮纹细腻。除比较常规的牛皮席外,佳姿品牌今年还增加二款牛皮席中的王者——复古水牛皮头层水牛皮席。多条水牛皮席中精挑细选,吸水性好,至尊凉席头层水牛皮席,给人以更高品质的享受。(葛兰 肖佳)



**蘇州人民商場**

电话: 0512-62651262  
网址: www.szrmcsc.net



微信服务号

# 国美空调“十免”安装服务打造绿色消费

炎炎夏日,气温开始逐步攀升,又到了空调清洗、换新的季节。各大电器零售市场开始空调促销活动。对于消费者而言,比起购买空调过程中的折扣,更令人操心的是售后的安装服务。

售后安装乱收费,安装工不专业等问题给消费者带来种种困扰。最近,苏州市民张先生就被空调安装乱收费所困扰。张先生在某电商平台购买一台变频空调,谁知货到后迟迟没有工人前来安装,联系“免费”安装的工人来安装时,家住二楼的张先生却被要求收取安装费、高空作业费、打孔费、零件费等额外费用。张先生说,这些安装工人看起来很不专业,乱收费,相比千元的空调折扣价格,安装又多花了半个空调的钱,购买平台的售后服务令人十分不满。然而,面临夏季炎热着急使用的现实,张先生只能忍了。

夏季,空调着急换新、清洗、充氟,很多电商便抓住消费者“着急使用”消费心理,在打出超低价折扣价格的同时,还不得不为消费者提供满意的售后服务,令消费者十分困扰。作为零售新时代领军品牌的国美,在入选 CCTV 国家品牌计划的同时,成立了“家·生活”联盟,向消费者作出“买贵补、晚结账,不满意退”的“十字承诺”,全面保障消费者在购物、送货、安装、售后、退款等重要环节的购物体验。

同时,在即将开展的国美绿色健康中国行活动中,国美将为消费者送上品质大牌空调的同时,提供空调“十免”安装服务,包括在国美门店或电商平台购买空调商品,将享受免收远程安装费(20公里以内);自安装日起一年内,消费者拥有本机免费移机一次;安装日起一年内,免本机充氟费;安装空调

时免收普通墙体打孔费(注:如是混凝土墙体需水钻打孔或玻璃墙打孔则正常收费);安装日一年以内免费保养;免费安装普通支架;免费安装室内精装修管(限1米);免安装加长铜管费(限2米以内);免收高空作业费(每位顾客限2套);自本机安装日起一年内免费清洗一次。

作为“家·生活”整体解决方案提供商和服务商,国美成立“家·生活”联盟,通过国美共享零售的八大能力,与“家·生活”联盟成员提供好评率、创新性、健康性、欢迎度、品质感、幸福感商品与服务。国美“送装一体化”物流服务,“国美管家”商品全生命周期服务,“买贵补、晚结账、不满意退”的“十字承诺”,以及国美空调十免安装服务,让消费者感受到不仅提供低价品质商品,而且还有用心的服务。(张勇 余刚)

# 苏州人民商场为你推荐“秒热水魔方”



魔力2:“零等待”无需“零冷水”。威能“秒热水魔方”的升级技术还在于热水加热更智能。无需加热所有“冷水管”,半路加热,循环快,更节能。“秒热水魔方”的专利技术,仅加热循环途径用水点的热水管,优势一目了然。与此同时,威能“秒热水魔方”还能做到短暂少量用水独立供应,产品配备了全屋热水循环及洗漱室两大功能模块。全屋热水循环模式开启后,所有用水点均能随时供应生活热水;洗漱室则满足单点洗漱用水,无需全屋循环,方便高效。

“改天一起吃饭”、“下次一定带你去迪士尼”、“这次没带钱,等有机会再说吧”……“改天”、“下次”、“有机会”,这些词你每天要说多少遍?或许觉得来日方长,或许觉得时机还不到,或者觉得自己不够完美,所以我们一次次错过,在等待中将希望寄托在了“下一次”,也习惯了在“不完美”中继续生活。

那么,“下次”到底是哪一次?“改天”又是哪一天?不如就这次,就在今天,改变我们身边的不完美。“改天请你吃大餐,那就今天吧!”既然有困难就下次再说。就这次答应,下次我们再也不说……

生活就像忽冷忽热的洗澡水,忽忽就过去了,没洗过舒服的热水澡,不足以谈人生。对生活、品质有极致追求的威能,眼见不得对不完美妥协,见不得在一次次错过和等待中辜负生活。就拿洗澡、洗手这件小事,它不是我们生活的全部,但却影响着我们对生活的态度。大部分人对上面这些“不完美”已经习以为常,但存在并非合理。

“威能”一直在努力让“不完美”渐行渐远。在研发团队攻关下,提供全屋秒热水循环系统的e-logic“秒热水魔方”终于上线了。据苏州人民商场家电广场威能品牌营销师介绍,威能水魔方能从人的痛点出发,出水秒热、智能加热,可搭配多款产品使用,可超越超乎想象,推荐理由五颗星!水魔方究竟有何魔力?

魔力1:即开即热,无需等待冷水阶段。24小时全天候智能预约,方便用户根据各自生活习惯定时设定,热水即开即用。用户只需一次开启全屋循环按钮,便可感受热水“零等待”的舒适。

魔力3:有冷热水管就能轻松安装。新款水魔方不需要用户更换家中的热水器,只需在台下安装一台小型设备并进行简单循环配置,即可实现全屋秒热循环功能。已经装修的家庭也可以随时安装,无需改变水路增加回水管,即装即用。有句话,搭配用少于三件的单品不要买。而这套全屋热水循环系统不仅可以和家用热水器配合使用,也适用于壁挂炉,家里装了壁挂炉,想实现“全屋秒热”,一套“秒热水魔方”让家居舒适再次升级,性价比超值。

魔力4:冷水管不进热水,避免产生异味。细节最能体现产品的用心,威能为能人儿想想,在各个细节都把关严谨,充分设计。比如,冷水管不进热水,避免产生异味等。现在,市面上一些“传统”“零冷水”热水器宣称没有回水管也能实现全屋循环,但它无法解决整个管路都充满了热水的问题。这样带来的问题是,冷水管也充满热水,会影响到末端产品的寿命,或者坐便器异味等。威能“秒热水魔方”循环系统则利用创新的设计,攻克这个难题,热水不会进入冷水管,实现即开即用,无异味,更节能环保。

魔力5:不论身处何处,随时“一键”循环。不仅加热智能,操作也智能。能人儿们一键开启热水循环模式,达到设定温度后APP会提醒,下班路上或者出差旅途中也可以随时预约热水。

魔力6:灵活安装,满足不同需求。人们还可以根据家里不同的用水需求和排水,灵活选择。以一室三卫的三室两厅两卫的房型为例,在原有燃气热水器或采暖壁挂炉的基础上,“秒热水魔方”可以搭配出三套安装方案,满足能人儿不同需求。

一台小小的“秒热水魔方”能解决这么多的痛点,赶快和威能一起告别热水等待,拒绝“不完美”,进入热水舒适新时代吧。(陈菲嘉)

# “桂月宅配”支招三种客厅瓷砖铺法



客厅瓷砖应该怎么铺才能既经受住岁月的打磨,又能够很好地表现一个家的生活品位,桂月宅配总经理吴桂月给你推荐三款客厅地板瓷砖铺设方案,小伙伴们可以看看哦。

维多利亚 800X800 全抛釉瓷砖  
玉石般晶莹剔透的圆润、丰盈,可用于豪华家装、别墅家居、星级酒店等大面积铺贴应用,也可用于温馨的居家环境中小面积铺贴。

纹理天然自成,如此魅力无法想象。色调柔和、温暖,白中微黄的气质,蕴藏惊艳的色泽将雍容高贵的优雅非凡的空间得以展露。

欧式客厅 800X800 全抛釉瓷砖  
采用西班牙釉料,水晶釉面光亮柔和。砖面光滑亮洁光泽度达98%,用手触摸表面平滑,不凸出平整度高,晶莹剔透。经典的色调,渲染出温馨柔和的居室气氛,创造一种宁静与和谐的欧式客厅感觉。

仿大理石客厅地砖 800X800 全抛釉瓷砖  
色彩绚丽,纹理自然,层次立体分明,不分区,不掉釉,不开裂。罗马灰的仿大理石地板砖给人一种很清爽的感觉,与灰色系沙发或者是亮黄色的椅子结合,都能够给人以美的享受。

客厅除了接待客人,平时休闲娱乐也会在这里花费很多时间,所以,如何设计好客厅的装修,是一个需要花心思的问题哦。

展厅一:苏州市吴中区宝带西路与长江路交叉处东鑫建材市场10幢3065号桂月宅配。电话:68070566 68236626。

展厅二:苏州市高新区横塘好易家装饰城西南角顺辉瓷。电话:62631780。

展厅三:苏州市高新区横塘远发金屋家居装饰广场一楼南10号顺辉瓷。电话:68233505。(肖佳)