KEA WOOD 郭木材 专注实木50年 地板 楼梯 橱柜 木门

清风装饰 透明家装 装修大补贴活动续享不停
设计5折，建材全返现

导读：透底利润·明白消费，清风装饰通过原厂直供家居建材，打造家装行业的透明新消费模式，给予消费者一种健康合理的消费新常态。借助一站式配套中心全数化的产业供应链，将厂家与消费者直接连接，免去了中间过多环节带来的价格增幅，服务滞后等问题，让消费者了解家装过程的每一个环节，从而真正达到整体家装的透明化。

品质优，集团量化采购

清风装饰作为苏城唯一本土企业，在19年的发展与积累过程中，拥有了强大的资源整合能力，国际化的材料供应链，使清风所选择的家居、建材供应商都拥有高质量与高性价比的优势。同时其对品质的苛求，让清风装饰所拥有的家居建材产品全部为国内外一线家居建材品牌。清风装饰还凭借其成熟的装饰建材产业链，通过家居广场平台构建与厂方直供的直销体系，真正为消费者实现了从设计、装修、家具、家电一站式购齐的模式，并在确保基材、主材产品的绿色环保及高品质同时，也杜绝所有家装、建材销售环节的灰色行为，让装饰行业真正实现去中介化，让装修更透明、更简单，真正让利于消费者。

有实力，透明家装服务

清风装饰19年品牌，用实力打造透明家装，通过F2C销售模式，即工厂直接到消费者的供应方式，摆脱传统工厂到总代理再到经销商、卖场，最后才是消费者的商品流通路径，将产品信息、价格透明化。同时从家装建材方面着手，让消费者直接面对生产厂家，让其对建材产品的质量、信息、价格拥有最直观的了解。再通过O2O运营模式，打造线下的实体体验场馆，与线上建材产品展示的品牌、型号等实现一一对称，保证线上与线下的信息对称。最后通过专业化的施工队伍，严格按照标准化的流程操作，杜绝施工过程中的一些弊病，让消费者了解施工的每一个细节，从而达到整体家装的透明化。清风装饰通过以上服务环节的升级，带给消费者更舒适的家装体验，更透明的家装过程，给消费者家装做出保障。

有优惠，同享品质家装

清风装饰·透明家装 母亲节 装修大补贴活动，圆满结束。超值优惠续享不停，活动周期内清风装饰一站式家装配套中心全部建材，均为品牌商家最终成交价基础上再享优惠，家装有优惠，设计费5折，同享三大免费服务：免费量房、免费预算、免费软装方案；管理费5折；服务升级，赠高端工地实时监控平台，装修千里眼。12款名品建材劲爆开抢，低至1折；无差价；全馆代购产品，全品牌、全型号、全款式、全返现！

近期有装修需要的客户可以到清风装饰·清风国际家居印象城（工业园区水坊路36号22幢）及清风装饰各大门店咨询，也可以登陆清风官方网站：www.qf1999.com了解相关优惠信息，同时您还可拨打热线电话，咨询热线：15151518590 全国服务热线：400-828-2025

本版撰稿：风晓 闻隹

管家e站 专业家装建材管家
多品类、直供价、更透明

导读：在互联网+思维普及的当下，家居建材销售电商化的转型也已经初见效果，但纯粹的网络营销平台，缺乏有效的物流和专业团队，难以实现O2O的落地。管家e站针对这一问题，整合家装各个环节，并集合品牌产品及线下实体体验场馆，通过F2C这种无中间环节的销售方式，为消费者提供最便捷、透明的一站式采购服务，让家居电商真正实现落地。

多选择品质更优

管家e站作为由Carai International投资创建的国内首家"专业家装建材管家"，其引入澳大利亚Buoiogs Warehouse集团电商平台运营的成功经验，让全球三万多家家装建材、家居用品的合作供应商，以及千万种建材家居商品，在管家e站平台上直销。其通过O2O模式让其以最低成本在中国销售，让中国制造的拥有国际标准品质的建材以内销形式提供给消费者，让消费者获得国际品质家装建材内销价格的系统优势，并以此来获得最高性价比的产品。管家e站平台的建立对于消费者来说，让他们拥有了更多的选择空间，也能够更透明的了解到商品的价格、来源、品质等信息，而更多的线上推送则给消费者带来了更多的优惠与让利。

O2O落地更透明

管家e站平台的电商化，借助了O2O模式落地，其利用互联网的跨地域、无边界的特性，帮助消费者整合全球家装、建材、家居资源，并实现信息对称化，让消费者在拥有高品质建材，多选择的情况下，还能够透明的了解建材价格、品质等信息。管家e站还通过F2C销售模式，即工厂直接到消费者的供应模式，摆脱传统工厂到总代理再到经销商、卖场，最后才是消费者的商品流通路径模式，将产品信息、价格透明化。由厂家直接进驻，大幅度减少中间环节的差额利润，在确保基材、主材产品源头的绿色环保及高品质同时，也杜绝所有家装、建材销售环节的灰色行为，让装饰行业真正去中介化，将建材实现信息对称，给消费者真正健康、透明的家装体验。

建材让利不省品质

管家e站所运用的家居建材采购模式，专为消费者打造优质、实惠的家装建材、家居等产品的一站式采购服务。是最符合时下年轻人采购需求的，其利用全面而系统的资源整合优势，与线上销售联动，用透明化、信息对称以及直供的价格优势，赢得了他们的选择。同时全馆建材价格皆为工厂直供价，并在品牌商家最终成交价基础上再享让利优惠，真正做到家居、建材零利销售。所以在管家e站线下一站式家居建材直销体验中心选购家居、建材产品，总价至少可省5成，让消费者真正获得高性价比的家装、建材、家具商品。

管家e站是国内首家以打造"专业家装建材管家"为主旨的家装、建材、家居电商平台，为您提供一站式的采购服务，其包含家装、家具、软装、建材、卫浴、陶瓷、地板、橱柜、电器等丰富品类，有需要的客户，可前往管家e站一站式家居建材直销体验中心（三香路体育中心、石路国际·清风装饰家居广场）进行咨询选购，您也可以登陆管家e站网站：www.gjcz.com.cn了解相关信息，同时您还可拨打热线电话，咨询热线：400-8286-299 0512-67635025