中秋小长假，苏州市民休闲采购人气爆棚

大型节门、横幅、折贴等宣传出的喜庆氛围中人潮涌动，市民喜获四项好礼盒年卡、休闲游欢飞心情，欢度中秋小长假。

中秋小长假，市民休闲购物高潮。“国庆late中秋节，喜上加喜”，记者从国际饭店获悉，9月7日起国际饭开84周年店庆，品牌，同时推出大力度优惠促销。据引市民购物热情和监督机一年一度的“餐饮盛宴”，假期三天，人气爆棚，每天销售平均突破1千万元，整体销售比去年同期增长三成以上，营业额创历史新高。

“今年中秋小长假正好赶上国际盛年最大一次力度促销，一大早就开等开了。”中秋小长假头天，下小市民抓紧采购购物，和新鲜美味食品，享受购物优惠。作为中秋团圆“喜上加喜”的首次节日，正在大卡购的顾客王小姐说。记者了解到，中秋小长假采取一般出动，把大型电、床上用品等一次性推荐，顺应客户购物年新款。“人气大旺了。”指下午某家的时女士介绍，开年初门就排着长队等候，停车场全部爆满，只能把车停到其他地方，再步行来。“从开门就就人流不断。”人民商场副门的营人介绍，7日起国际推出的84周年店庆大促中，在品牌大力度促销基础上，还此为加赠满388元减50元店庆券，多买多减上下时间等促销，强烈引爆中秋国庆旺市市场。

记者关来，商场节前大卡“全面开花”，销售直线上升，冰箱、洗衣机、空调、大屏彩电等上销售排行榜。“据商场采购监督的介绍，市民对高端智能、大容量大屏幕等新款更“青睐万才”用”出的家电产品中，冰箱门容量在500到600升的“大块头”为主，款式以对开门、多门最为热销，一天卖出六七十台大冰箱，平均客单价超过万元。“洗衣机销量中在8到12公斤的大容量、智慧型新款最为热销，销量大增，只量比国内同期开始上增长15%。空调中超1.1一匹三”的节能型挂机产品为主流，一只相机加三只空调的组合中，相机价位基本在万元以上，挂机价位以四五千元为主。

营业期间，床上用品等专柜前围着顾客，从先前软观望转为一动监测，到看中后掏钱购买，市民购物热情高涨。

从下面，探面制饮专长，随着“业业导师”加新的动作，展示出积极大面的制作基本流程。目前，在苏州加强与财经高等职业技术学校“名师课堂”专场，同时开设“名厨课堂”，首席肖伟民开讲的首堂烹饪教学课，以其精湛的制作技艺和独特的教学风格，吸引50多位学生踊跃报名参加。当天，学校同时举行了“名厨课堂”教学基地授牌仪式。

“市级大面开始获江苏、中华名小吃称号，并入编《古今上的中国第二本》。”据介绍，历史悠久的苏州面制作技艺，早已形成非常独特风格。1960年出生的肖伟民，是苏州面行业已有23个年头。在传承苏州制作技艺基础上，肖伟民下创新学习创新，先后获市优秀业业教学名师称号，省烹饪大师等称号，创业创办的苏州面馆面得头，2002年成为全北一家列入“中华餐饮名店”的面店。今年创办两家分店计大学等校为创业导师。参上大学技术开发创业课，实践探索教学新模式，创业创新等实践课程。同时与江西南昌一创业创新基地。

“把课堂搬进面馆讲课堂，开展餐饮技能培养模式制度，是一次新尝试。”肖伟民介绍，在北大苏州面馆等实践教学课上，学校将把生的就业创业方法主题，围绕面馆实际操作，制订教学方案培养模式教学，学生们跟随师傅学习，和导师开展互动交流。“学校和面大师面面合作，在餐饮教学中引进先进理念，同时请高技师名师带教开展教学。”学校负责人表示，肖伟民专家工作室的成立，将为学校烹饪专业人才培养、技能提升、科技创新和社会服务发挥重要作用。

据介绍，合作中，学校将发挥对苏州面食历史文化研究优势，和面制作技术优势，在校园内开设面馆和网络平台，原汁原味展示各类地道的面食，弘扬苏州面食文化，助力苏州面食走出苏州，走向全国。（肖佳）

面大师开讲“名厨课堂”复原展示苏州面宴

九牧王见证世界斯诺克·上海大师赛王者风范

9月16日，2018世界斯诺克·上海大师赛决赛在梁赛场现场正面压上演。经过激烈的对抗，最终“大前”周小利以10比9的优势战胜王磊，晋级斯诺克加上局，再次荣获斯诺克上海大师赛冠军。

作为2018世界斯诺克·上海大师赛的指定服装赞助商，九牧王早早就锁定了选手们的精彩表现，与选手相比，斗牛赛事的一大亮点在于业余选手的加入，在学员了解国际斯诺克大师赛冠军后，首席公司部长将九牧王2018世界斯诺克·上海大师赛正赛等台。首前，他们身穿九牧王“901西库”特别，现专了周小利文具身穿，周围场景的一对一指导。而在比赛结束上，九牧王和协会有限公司品牌管理中心总监解合主生也专程为这两名选手颁奖。

正赛时，首前他与那斗的身着901西库运动，虽然最终输给了世界顶尖选手，但首前已在国际斯诺克上得到了一席位，身了3-0的成绩，表现独特出色，在排行榜为全球的顶尖高手的行列中，九牧王“901西库·四面弹”的特点发挥出了强大的功能特征，助力排行在国际大师赛中表现身穿方面考，同时，显了中国斯诺克专业开言下的创业自我的竞技情神，和正体世界等台上竞技中执了新中社主义。

大赛期间，九牧王“901西库身到许多世界选手的认可，成为“360”全方位展现自我个性和强大实力的西库产品。号九牧王29年专精工技艺的事大成果，从数型、设计、面料到特制，901西库在各个环节上都体现了卓越品质，新中也们下午期组七引领团员等待赛型，360度强力时计让业立行业代表服务。

如此外，九牧王在场外重设计中不时使用logo元素营造出品牌氛围感染型，再让901新产品西库更多了一份年轻的色彩，展现个性的同时了生代表。（苏州人民商场有限）（王嘉云）

国美联手金牌橱柜启动“柜电一体”战略合作

9月11日，国美家市场国内知名上市厨柜品牌金牌开展全面的战略合作。国美零售控股有限公司高级副总裁李华先生，金牌橱柜副总裁郑海国及厨厂业务部部长等代表，签署战略合作协议。副总裁郑海国先生代表国美零售控股有限公司总结了国美“一体两翼”的战略布局，双方将在国美全国优势门店联合打造全新橱柜家居体验馆，借助对方资源优势，相应引流，相互赋能，共开展高效的营销资源，共同推动国美“柜电一体”业务的发展。

据悉首先将从橱柜、用户需求的下定是单一的产品，而是从家装设计空间解决方案，从全时行业开营，橱柜与厨电进行适合展开与销售的方式都要符合市场和用户的需求，而“柜电一体”也将是未来厨柜与厨电行业发展的必然趋势。

国美今年围绕“家·生活”的定位，家装、家居、家电、家服务五大板块战略性的提出“就业务”，新市场、新供求“三新战略”，从零售向“家·生活”整体解决方案提供商转变，其中“柜电一体”项目即是国美战略中能将的核心“就业务”之一，就国美年新国美将在成100家“厨居馆”柜电一体”业务的引入。作为目前国内规模前三的上市厨柜品牌之一，金牌橱柜专注厨柜行业19年，致力于打造“更专业的高端厨柜”，成为年销售将突破百亿。

据悉，此次战略合作是为期国美与国内知名厨柜品牌间的一次新之后再下一大厨柜品牌的战略合作。充分显示了国美在供应链上更强大“家·生活”市场，导入新业务的决心。

国美零售集团副总裁李华先生表示，国美与金牌橱柜联合，通过国美强大的全国约近1900家门店，专业产品品质的产品和完善的空间解决，将为金牌橱柜与国美的一体化展示提供丰富的体验场景，为国美高品牌代号、门店代号、销售能力代号、物流时代号，为用户提供优质的橱柜和厨电商品及整装解决方案。此外，国美此次金牌橱柜大规模的入驻也意味着，通过会员主推、多店联动、联合宣传三大方式加成高效的营销渠道，从而带动橱柜的销量增量，为这两间创新型行业的入驻打造，同时，李华先生对国美“柜电一体”就业务发展以及双方的此次合作充满信心，根据国美和国美线下门店优势与“柜电”能力，将为金牌的销量打开一个前所的快速发展局面，双方将实现共赢共赢。

随着国美“柜电一体”就业务的深入布局，国美已与欧派、志邦、金牌国内三大橱柜品牌先后达成战略合作，用户在国美将下可以同时享受橱柜、家电产品，还可以享受一整套“柜电一体”解决方案以及优质的服务，增了解，国美在今年下半年将有“柜电一体”、装修/中央空调、“家装/橱柜”、“智空间”等全就业务，国美也将逐渐形成以零售商和整体解决方案提供商的转型。（金刚）

苏州南环桥市场 备足货源保障节日供应

随着节日将至消费旺季临近，为保障“节假日”市场供应，苏州南环桥市场提早进行部署安排，丰富品种增加，确保节日期间市场供应副产品供应量充足、品种丰富。

由于节前专业风暴刚，山东等地、广东两大蔬菜生产区受损严重，对市场供应造成一定的影响，苏州南环桥市场早一时间与商户沟通，从货源地、价格原、货品种入手，加大对省外调运、市场内蔬菜等供货的调度力度，确保蔬菜节日供应。根据统计，节前蔬菜保持日上市量3500吨以上，水产品800吨，鲜肉3000千，冰鲜禽60000只，豆制品400吨等，较平时增加20%的供应量，确保供应充足供应稳定，全力保障节日期间的市场需求。

苏州南环桥市场还千方百计地，确保市场农副产品供应品种丰富下市场。为了满足下市民对消费需求，市场将计划品种以及特色品种进行了重点调整，确保供应上市的蔬菜品种每日不少于100个，水产品种下少于60个，江西二等羊、安徽散养、东北王豆、浙江茭白、盐城白菜、河北白萝卜、苏州特产等精、优等特供产品，原则的精品平价平主基地直发直销的市场供应原则，产品一化，高标风、安徽的特色品质，十大大，价格比去年同期保宝持在三成以下的上市量只达70吨，确保节前、节后期间货源充足150吨以上，此外，市场实时监测二十余类主品牌鲜肉、海鲜、禽蛋等农产品，确保节日供货品种供应下断档、下短货。

在确保确保节日期间市场农副产品供应充足、品种丰富的同时，苏州南环桥市场还加大力度，确保农产品食品安全，市场首先组织，首当，丰富等部门按照职责，全力保障节日市场秩序稳定。市场也期中心组织业务部门开展节前食品安全宣传活动，向消费者宣传食品安全法的有关规定，严防问题产品进入市场。市场还保留组织人力对市场进行全方位巡查，确保安全保障措施，维护安全秩序。市场管理部门还加强对市场内消防安全检查，加强对场管理力量的节前节后易燃期间车辆进行，价格行为监测中心组织开主市场活动，及时发布信息，确保节日市场安全有序。（袁海花 张康）

每天不到16元 “国美租相”助你轻松入手iPhone XS

备受关注的苹果新品发布会，在9月13日凌晨1点世开幕。随着苹果iPhone XS Max等新品正式开售，新中国美同步上线“国美租相”业务，下仅仅只需每天不到16元，即可轻松入手苹果新品XS或XS Max，最低首期仅需9000元，而后更多至低12799元，加此次推出的“国美租相”的价格一经发布，早就打下了伏笔，只不过没想，只能回答“嘻嘻（哀号）”一时间内关于苹果发布会的国内媒体全部炒了，消费者“骂声载道”，如果说当年生一个iPhone6都加今普通老百姓们最低买下iPhone XS,iPhone XS Max！

面对iPhone XS,iPhone XS Max加此“贵就无所”的高昂售价，工了解决这难题，众力！但啊！加今已进入金融租赁时代，不仅汽车租赁开，手机租赁等，前记本租赁用，首饰租赁等…，手机自然租赁用啦！国美首创手机租赁活动，让苹果iPhone XS,iPhone XS Max “无负”玩转用新机！

下面小编带你来盲下“国美租相”，每天花费不下到16元把iPhone XS,iPhone XS Max带回家~

到底如何租用“国美租相”呢？国美平门店、或苹果(X)的iPhone XS XS或者iPhone XS Max，在店员的助下，选择租用下单，订单生成后自行支付保证金，登录电子租赁服务协议后国美服务人员会当场审核，支付宝中，就这么简单so easy！租用期内分期支付租金，每天下到16元起！享有高清iPhone XS XS,iPhone XS Max新手机！

国美手机，所售机品均为国美门店销售的全新正品，保证全新且未拆封，支持机品官方门店或官网正品核验。“国美租赁”开启后，随时随心随意更换保障服务，享引获得，换机可享免费维修。加今租用下主手机机品未满或进行风险，能用换，即可享受“无负”iPhone XS XS,iPhone XS Max，你下相租机就OUT了！国美手机租赁，时尚人士一台iPhone XS XS,iPhone XS Max在行动！正在流行什么，标签于国美租赁下单吧！

除租赁方式上行新的用新机，国美更推出0首付分期购，1月内免费寄送动动力大众拿标新的标签iPhone XS,iPhone XS Max新机，0首付,0利息,0手续费”的三0分期首机服务，让iPhone XS,iPhone XS Max等待可得！9月21日-10月8日期间，1月内新机最高可折价5000元，还可以享局限制的回收加价补贴，你正在等什么？

预约新机上国美，手机“无负”成就第一手标签！国美9月14日下午15:01 第一时间，在全国近1900家门店 国美APP和国美网上商城同步开启iPhone XS,iPhone XS Max以及Apple Watch Series 4 丰手新品预约购买通道，消费者可线线任意最近行预约，此次国美iPhone新品预售同上线新手机店店员上线下大规模联动，在国美预约新机，就当天开票到新门店即可享新机，国美同步开启局限服务在店身边，保证消费一时间拿到新机，享受国美国时间贴心服务。

早标们，再也下用担心你的钱，下定国美享早新机手国美！国美十八载发艺成大招组机，手机，分期购，时间轻松新获新机，一站购！新用！你正在等什么，标签于国美预约iPhone XS,iPhone XS Max吧！（张勇 金刚）