

2020中国(苏州)国际品牌博览会本月底举行

记者从2020中国(苏州)国际品牌博览会新闻发布会上了解到,2020中国(苏州)国际品牌博览会(以下简称“品博会”)将于11月27日-11月29日,长三角城市经济协调会品牌建设专业委员会副主任王周令,苏州市市场监督管理局副局长王东,苏州华方传媒文化有限公司董事、苏州品牌博览会组委会秘书长李芳,中华商业协会品牌推广专业委员会副主任任洪进等相关部门领导出席。

品博会承办单位李芳女士介绍,2020年品博会向后疫情时代的到来,推出了线上线下一体化的展示新模式。线上苏州品牌走出去,打造“苏州品博会”抖音云展,联动“2020年苏州市质量奖”获奖品牌,拍摄品牌发现之旅系列

短视频,邀请品牌创始人做客直播间,深度访谈,从企业角度出发,共话品牌情怀。打造“天猫音”直播活动,通过直播预告、新品发布、线上招商,为企业加大宣传,将苏州品牌推向全国,辐射全球。利用线上平台,新品牌企业、带动产品宣传及品牌宣传,提高企业知名度。线下外拓品牌请进来,联动苏州对口扶贫城市助力地标特色产品和小产区品牌展。2020年是“中国脱贫攻坚战收官之年”,针对特色扶贫城市及其他城市特色品牌(西藏林芝、贵州遵义、新疆墨玉、平果、宁夏银川等),结合当天下设经济,进行线下“市集展”。让更多地方品牌特色展示给苏州消费者。

通过线上线下结合,弘扬本土品牌故事,

加深入驻企业品牌在消费市场的印记,提升对企业品牌的信任感和依赖度,打造“你离不开”的品牌形象。

本届品博会由中华商标协会、品牌中国战略规划院长三角研究中心指导,由长三角品牌建设联盟、苏州市质量学会、苏州市商标协会主办,苏州华方传媒文化有限公司执行承办。

苏州市市场监督管理局副局长王西锐表示,

品博会是一个为企业与消费者搭建的良好沟通展示宣传平台,这是对自己品牌的影响力提升,也是一次为苏州消费升级贡献力量。

品博会办展会,已参展品牌企业500余家,总参观人数达20万人次,已在全国形成了一定的影响力。本届展会以“提升品牌价值,创

造美好生活”为核心,联动“2020年苏州质量奖”及其他优秀品牌,宣传展示企业品牌成果,提升市场消费力,同时增强消费者对品牌的信任度和依赖度,助力苏州上万家品牌企业蓬勃发展,加速苏州本土品牌走向国际化。

本届品博会将设置最商品类苏州市市场监督管理局监管,消费者可享受购买理财产品无理由退货政策,展会同期还将评选“2020年苏州市民最受欢迎品牌奖”及其他品牌奖项。为推动苏州市的消费升级做出贡献。(朱佳苑)

用莱克立式吸尘器,就是轻便

莱克针对中国女性量身定制了魔吉系列立式吸尘器,吸尘器主体设计在机身的下方,利用四两拨千斤的杠杆原理,再娇小的身材只要两个手指扶着把手就能轻松推拉,用起来轻便省力。此次发布的新一代魔吉M12 MAX搭载莱克创新550W高效数码电机,巡航时间长达80分钟。

传统手持吸尘器,使用时要把握的是沉重的主机长时间直接挂在手上,不仅重量沉,而且由于手把设计在吸尘器侧面,手臂手臂自然会下垂,而要拿起来再来与手臂形成70~90°夹角,这是一种典型的费力杠杆,手上举起一份的重量,大臂肌肉要花费十倍以上的力气。放在人机工程力学上,是不合理的。

如何让家居清洁更加轻便省力,这正是莱克魔吉M12 MAX的努力方向。莱克立式吸尘器在设计之初,就充分研究了推动吸尘器时人体骨骼肌发力范围、肌肉劳损状态,把吸尘器的主体设计在机身的下

方,巧妙形成省力杠杆,利用“四两拨千斤”的杠杆原理,再娇小的女性,只要两个手指扶着把手,就能轻松推拉,吸烟清洁就像骑自行车一样轻松自如。解决了手持吸尘器手累的问题,使用更轻便。

还可以一键切换成手持模式。旗杆吸降降几,沙发上的垃圾物品,配备各种附件就能轻松做到全方位清洁。不同于手持吸尘器需要单独加重的整机,魔吉M12 MAX采用了软管连接方式,无论是手持还是直吸,吸尘器挂在手里,轻盈机身,使用时间再长也不累,金属清洁枪头深洞设计,配备0.8大流量日本原产锂电池,最长使用时间达到80分钟。高亮LED尾灯,即使机器剩余电量500平方大房子,也能一次吸净,吸完后只需一立,就能充电,无需动手墙面维修。使用十分简单,既便利又轻松。魔吉M12 MAX吸尘器为中国女性量身定制,使用起来毫不费力,家务清洁“信手拈来”!购买请到苏州人民商场家电广场2



格,让家居清洁不再累。(陈永明 金剛)

G-SHOCK再度推出五虎将系列腕表

推出中国风腕表——五虎将系列。

喜欢历史的朋友都明白,五虎上将,是指汉末三国时期,跟随刘备建立政权的五位将军,分别为关羽、张飞、赵云、马超、黄忠。这五位将军也是现代不少手表厂商及手办爱好者们比较喜欢的手办模玩角色,但手办大抵都会以影视作品中的角色原型来设计。

而G-SHOCK与JAHAN LOH联名推出的五虎将腕表则是以色彩上下功夫,腕表从五虎将、五常、五行之中探寻灵感,为多款经典腕表型号赋予全新命题——五虎将。

其中,以青色为主色调的GA-110SGG-3APF,用红色点缀,赋予主公青面赤面,也自然是关羽了。GX-56SGZ-2PF以GX-56为原型,赋予张飞的火眼、燕颌虎须的虎将之威。GW-B5600SGZ-7PF白色表款以土字

底纹,表带上方“子龙”点翠。GW-B5600SGM-1PF则是以黑色为主色调,同时有金色的“孟获”字样。GA-110SGG-4APF则是以红色为主色调,以“火”字为底纹,诠释了黄忠粗犷豪迈的豪杰之火。

手盘方面也别有趣味,每个表盘上都有相对应表款的色调,以及对立人物代表的经典国画图,喜欢历史人物的表迷们可以了解一下。购买请到苏州人民商场1楼。(过清)



鑫震源的起始店——彩香店

近日,笔者有幸到鑫震源彩香店品尝和撮合,店主和负责人所聊,得知在鑫震源众多的直营门店中,半吉店是为数不多的靠周边居民撑起来的,这是很难得的。

鑫震源彩香店于1995年始创,是震源派的创始店,也可说是这个企业的摇篮。店铺地址半吉菜场,周边居民较多,而且老苏州比较多。这些条件为创始店的产品价格、品种、取向,发展提供了一定的保障。

该店的客户当时是老常州(老人常熟),现在是小常老(翡翠常老人),半吉店有了“老”、“小”三代粉丝,经营时间长了,有许多老客户,有许多年回头客,有些客人搬至园区后,还经常回半吉彩香店的生熟客头。今年年初,受疫情影响,很多经营餐饮的企业的营收都受到很大的冲

击,商店也不例外。疫情缓解后,各行各业慢慢复工生产,鑫震源当时18个门店中,半吉店是率先恢复的,还是商店的客人多所决定的。

最近,我市复工复产都在升级改版之中,彩香店也在其中,面临复工,许多老客户有些担心:今后店铺会否存在?吃生虾骨头是否方便等。其实,他们的担心是多余的,两年的疫情期间千疮百孔,而年后重新开张生意渐好后,鑫震源彩香店会得到更大的提升。

目前该店的地址是:干将西路半吉路交叉口南300米,半吉一村菜场内;联系电话:13776082573;营业时间:10:00~19:30。

周边交通:地铁1号线半吉新村北出口;公交2、9、60、88、262、303、332、333、9001路。(首佳)

苏州一百八件旧羽服换条新羽被

如今一人拥有多种羽绒服的情况可能不在少数,有的羽绒服已穿多季,似乎要旧得不能再旧了;但仍了旧的觉得浪费,不扔又无法安置,如何是好?这里向你提供一条好消息,可以旧羽绒服变废为宝。

苏州第一百八十楼的“仙桃坊”专柜,推出一项便民服务措施——羽绒现场充

气。即顾客将旧羽绒服若干件(一般以8件为宜)送至衣柜,由柜台工作人员拆除旧衣服中的羽绒,然后放入被壳,缝制加工成新的羽绒被。拆旧羽服收费每件5元,加工费每件100元,填充料(羽绒)从650克到3800多克之间,被壳面料不同而售价不同(均可享受5折优惠);被壳也有多种尺

(罗宁儿)

10月28日,全球羽绒服领导品牌波司登携手安马仕黄金时代篇章首发会在上海世博中心发布“新一代羽绒服”系列。此次大秀吸引了众多时尚界人士的关注,为波司登“新一代羽绒服”发布助阵。

据悉,此次是波司登与高缇耶的第二次深度合作,“新一代羽绒服”系列打破了传统羽绒服制作的制作工艺,颠覆了羽绒服传统的设计理念,同时邀请了波司登和高缇耶的创意碰撞,将时装与羽绒服完美结合,打造出崇尚高定设计、时尚主宰、专业工艺于一身的羽绒服。在这个特殊的冬天给大家带来另一层温暖和呵护。

作为专注羽绒服44年的中国服装品牌,波司登坚持先声而名的羽绒服制作工艺和时尚创新能力,不断刷新羽绒行业设计美学。

本次大秀用了360度沉浸式概念设计,还原了最有意境的巴黎景象,与“新一代羽绒服”“大皇宫”、“巴黎宫景”、“经典海军”三大系列相得益彰。

“大皇宫”系列的设计灵感来源于高缇耶设计师库斯蒂奇对巴黎的热爱,高缇耶44年前,高缇耶在巴黎大皇宫开启了她的艺术生涯。“此次‘新一代羽绒服’‘大皇宫’系列重现‘鹅毛’经典设计,采用‘鱼骨隔片’的设计同经典致敬的同时,更勿勒女性出女性魅力的身材,风格鲜明而大胆,极具阳刚感,是其经典设计风格的标志之一。

“巴黎宫景”系列灵感来自高缇耶的家乡巴黎,而巴黎的意境是他自己心中最美的一种感觉。巴黎是其艺术生涯中重要的灵感源泉。该系列不对称大廓形立领极具时髦感;洁白无瑕的外表下更隐藏着巴黎景象的内衬印花,让羽绒服也可以“一衣两穿”,这种“少即是多”的设计理念重塑了艺术与实用性的融合。

海军元素贯穿了高缇耶的整个设计生涯,为其经典元素之一,代表着自由与浪漫。这次高缇耶“经典海军”系列赋予了海军风格新的生命。本系列基于羽绒服特点,拓宽传统海军元素概念,将海军蓝色调,海军制服的剪裁与羽绒服融为一体羽绒服,运用不同材质蓝色的碰撞重新呈现经典海军元素,线条简洁干练,富有层次感,打造出高缇耶与波司登演绎的“经典海军”风格。

“新一代羽绒服”不仅在外型上做了升级,在版型上也参考了百万销量级,打造出更适合亚洲人穿着的羽绒服版型;在面料的选择和产品的生产工艺方面,与以往有很大创新。工艺方面,采用了官方微博工艺,用无缝压胶代替缝线压条工艺,使羽绒服保暖性更佳。同时还创新地用了纳米抗菌面料,在这个冬天为大家增添多一层防护。

此次亮相于波司登和高缇耶相要在这个特殊的冬天,带给人们更多一层温暖和呵护,同时,高缇耶希望通过携手波司登实现他更多的创意,将设计转化为现实。

据悉,10月29日,“新一代羽绒服”已在波司登天猫旗舰店同步开售。(朱佳苑)



波司登联手前爱马仕创意总监发布“新一代羽绒服”