

我县举办第37期阳都大讲堂

3月27日,我县举办第37期阳都大讲堂,邀请省发展改革委规划处处长孟光晔就“全面开创新时代现代化强省建设新局面”作专题辅导报告。县级领导班子成员参加。

报告会从四个方面全面回顾了“十四五”规划编制的历程,详细解读了“十四五”规划的背景和主要内容,并系统梳理了“十四五”规划的重大项目和保障措施,内涵丰富、系统全面,具有很强的理论性、针对性和指导性。

大家的约定是,要深刻学习领会,认真消化吸收。要把报告精神与我县实际紧密结合起来,组织推动好我县“十四五”规划的实施,确保省委、省政府各项部署安排在我县落地生根、开花结果,推动宜业宜居宜游沂南建设取得新的更大成效,努力为新时期现代化强省建设作出沂南贡献,展现沂南形象。

(李文静)

我县开展“世界水日、中国水周”宣传活动

为深入贯彻落实“节水优先、空间均衡、系统治理、两手发力”治水思路,推进实施国家节水行动,增强全民节水意识,连日来,县水利局开展第二十九届“世界水日”、第三十四届“中国水周”主题宣传活动。

今年的宣传主题是“深入贯彻新发展理念,推进水资源集约安全利用”。通过在城区和乡镇设立宣传站的方式,向群众宣传普及节水、水生态保持等相关知识,同时号召广大群众树立节约用水的用水观念、用水方式。

(马永达 程世杰)

沂南老区建设促进会开展“学党史、祭先烈、温誓词、忆初心”教育

清明时节,草长莺飞;沂蒙大地,松青柳翠。3月26日,沂南老区建设促进会开展“学党史、祭先烈、温誓词、忆初心”教育。老促会机关及各部室的党员干部参加有关活动。

今年是中国共产党建党100周年,沂南老区建设促进会积极响应党中央“学党史、悟思想、办实事、开新局”的部署,确定了“传承红色基因,弘扬沂蒙精神,坚持新发展理念,促进高质量发展”的工作主题。今年年初,成立了“学党史”专题《革命老区发展史》的编写工作,与新闻部联合开展了《庆祝建党百年·展示老区风采》征文评选活动,先后3次到企业、社区调研,助力企业发展和美丽乡村建设。

上午10时,参加教育活动的党员首先来到沂南“大青山突围纪念馆”,向抗日烈士纪念碑敬献了花圈,向英勇牺牲的革命先烈默哀,聆听革命前辈保家卫国的革命事迹,寻访了省级重点文物保护单位大青山战斗遗址。随后,大家来到“沂蒙红嫂纪念馆”接受党性教育,参观了红嫂事迹的图画展,并聆听了乳汁救伤员的“沂蒙红嫂”明德美、办起战地托儿所的“沂蒙母亲”王换于、带领32名妇女架起“火线桥”的“沂蒙大姐”李桂芳、一生致力于爱国拥军的“好妈妈”胡玉萍等英雄们的感人故事。

在红嫂纪念馆,党员们庄严地举起右手,握起拳头,面对党旗重温入党誓词,我志愿加入中国共产党……永不叛党。“庄严承诺的宣誓声在空中回荡。

通过学习教育活动,大家加深了对沂蒙精神和沂蒙革命精神的进一步理解。纷纷表示,一定要发扬沂蒙革命精神,弘扬“水乳交融、生死与共”的伟大沂蒙精神,为助力革命老区的经济发展、文明建设、乡村振兴作出积极的贡献。

(岳希利)

县人社局全面启用“社银直联”平台构筑基金安全“最后一公里”

机关、职工、居民、失业等保险发放工作是一项惠民工程,关系到全县21.7万余人的切身利益,社会关注度、覆盖面广。目前,县人社局通过“社银直联”平台成功发放了3月份养老金待遇,基金安全有了质的飞跃,提升了社保基金管理服务精准化、标准化、规范化。

社银直联、畅通流程。为了顺利实现养老金由线下发放转到线上发放,县人社局与各家银行密切配合,建立“社银直联”发放微信群,遇到问题及时反馈,建立人社业务、基金、银行三个发放模块连接起来,实现系统自动生成拨付文件,上传银行、银行反馈发放结果的闭环流程,提高了发放效率,大大缩短了发放时间。

业务优化,基金更安全。“社银直联”将养老金待遇支付、核算、发放等工作均通过电脑操作完成,在办理过程中,不仅经办人员的工作量明显减少,更重要的是最大程度减少了人工操作,所有数据加数据,确保了基金安全。

提高效率,及时发放。该平台的使用,经办服务更规范,养老金发放与成功码,每一笔发放状态均以数据形式存在系统内,相关人员能够第一时间掌握发放失败人员信息,及时变更账号,以便再次发放,提高了月发放次数,为退休人员进行、足额领取退休待遇提供了技术保障。

(贺芳涛)



近日,沂南农商银行张庄支行智慧柜员机成功入驻张庄镇便民服务中心,中心新增柜员机业务服务窗口1处,实现了为群众开户、余额查询、转账汇款、挂失补办等柜面功能,窗口每天安排柜员轮值轮岗,现场帮助群众办理业务,解决问题,实现了让群众足不出户的承诺,形成了“资源互补、优势互补、合作共赢”的工作新格局。

(张庄农商银行 宣)

沂南:抱团发展求突破 协会助力农增收

今年《县政府工作报告》提出:要激发农村资源要素活力,推动现代农业提质增效。我县顺势利导,整合新型农业经营主体抱团发展,充分发挥农产品产销协会平台服务作用,带动全县现代农业高质量发展。

这几天,县农产品产销协会正组织对部分会员的农业园区进行实地考察。据了解,今年协会计划集中打造一批观光精品采摘园区。县农产品产销协会会长刘兆军告诉记者:“咱们这次验收是按照12个大项、36个小项来的,按照标准化种植流程,每一项都作出严格的要求。通过这次对园区的筛选,打造一批精品园区,同时为下一步农产品的销售打下基础。”

去年,受疫情影响,我县部分农产品滞销,刘兆军等多位新型农业经营主体自发成立了一个志愿者团队,有组织地帮助种植户销售产品,还点对点进行配送,有效解决了滞销难题。“通过这个活动我们发现了很多的问题,不单是疫情期间存在这种现象,在实际的经营和发展过程中,很多会员一人身兼数能,从农产品的种植到市场销售,再到加工,这整个链条销售的工作他一个人在干,所以造成了精力分散,专业度不够,所以经过共同讨论,把会员组织起来实行抱团发展。”县农产品产销协会秘书长张长利介绍说。

县农产品产销协会于去年5月份成立,协会本着市场化运作、

规范化经营的理念,致力于打造会服服务平台,定期开展经营培训、技术指导、对外展销等活动,让会员单位在学习中成长,在交流中提高。谈到协会成立以来的感受,桃大桃负责人刘元强满满地点赞:“在这个协会里,大家都是做农业的,不是单打独斗的去经营,大家共同分享创业经历和各自的优点,更有信心的把农业做好。”

为了给会员提供更多公益性服务,协会牵头成立了三家农业公司,分别提供金融、农业品牌打造、农产品销售、农资和种植管理等配套服务。协会成立以来,最大的优惠就是农资这一块,以前的时候,农资的少,在经销商这里购买,价格贵,花钱多。抱团发展以来,合起来三吨五吨的买,直接跟厂家打交道,省了30%左右的钱,为会员降低了成本。

标准化的种植、严格的品质把控,加上系统的销售推广,协会会员的农产品逐步得到消费者的青睐,销售有了很大的提升。“传统的销售模式比较单一,协会把会员的所有产品组织起来,通过线上、线下融合的销售模式进行销售。比如说,春节期间我们推出新春礼盒,就是把会员的十种产品根据消费者的需求自由组合、打包销售,非常受欢迎,价格也比单一品种销售提高了百分之二十。”协会农产品销售负责人刘元军告诉记者。

经过近一年的发展,协会各项

工作都走上正轨,实现了三个转变,一是由自己封闭发展到抱团发展,二是由单纯种植到二三产业融合发展,三是由依靠政府到主动拥抱市场这个转变。目前吸引众多社会资源,在对接三方中发挥了主力军的作用。抱团已发展会员140多家,产业包括农产品种植及加工,产品涵盖沂南黄瓜、孙祖小米、碎碎草等七个国家地理标志农产品。下一步,协会将依托电商直播平台搭建,引导会员直播带货,对县内农户优质农产品进行产业升级,让我县农业产业成为朝阳产业,让务农成为一个有奔头的行业。

(马永达 刘元军)

秦其斌:小网格 大担当



“小秦,有空吗?这边有棵疑似大烟的植物,帮忙来看看吧。”这两天秦其斌常接到这样的电话。当前正值禁种铲毒的关键时期,老百姓一有疑问,首先想到的就是我们的网格员。

大学毕业后,秦其斌没有留恋大城市的繁华,而是回到了家乡秦集镇凤头村。初来只是想着“父母在不,不远游”,后来却有了更大的志向。从帮助村里办好几件小事开始,他一点点地参与服务百姓的村民事务,因年轻会用电,也是村里的重点工作做了不少。2018年,秦其斌成为凤头村的社会治理网格员。但干好这份工作,比他想象中要复杂得多。

村社区网格管理是一项长期的工作,需要时刻严格要求自己,每天天不亮在辖区内转一转。通过在村里走访,及时发现隐患,能处理的就第一时间协助解决,不能处理的就上报镇综治中心协助处理,平时多与村里的群众聊天,及时了解他们的生活动态,把上级的政策、法规、便民信息送到群众中去,当好落实党的路线方针政策宣传员;掌握辖区内的社情民意,记好台账,做好稳定工作,及时排查辖区内的治安隐患,发现危害社会稳定行为及时上报镇综治中心和派出所,同时做

好劝教、教育工作。

为做好近期的禁种铲毒的工作,他早上8点就身穿网格员红马甲、手提工作包、胸前挂上工作证赶到党支部办公室,打开“村村响”喇叭,循环播放镇里录制的《秦集镇禁种铲毒公告》宣传录音,然后开始挨家挨户,逐户进行铲毒排查,发放《秦集镇关于开展禁种铲毒专项行动的通告》明白纸,对田间地头的菜园和果园进行逐个排查。晚上,忙碌了一天他回到家中,吃过晚饭又在书桌前坐下,翻开《网格员工作日志》记录当天的工作情况,“3月某日,禁种铲毒入户宣传和排查,排查117户……”

以前在村民眼里他可能是别人家的孩子,现在凭自己的努力成为了网格员“小秦”。小网格,大服务;小网格,大担当;小网格,大作用。小到为基层群众排忧解难,大到抗击疫情、维护社会治安,网格员的工作不分昼夜,不分春夏秋冬,一直默默坚守在平凡的岗位上,他们是社会治理的好帮手,服务群众的贴心人。

图为秦其斌在向群众宣传政策。

(袁振生)

帅客电商物流产业园:打造中国宠物产品集散中心

山东帅客宠物用品电商物流产业园作为全市招商引资重点项目,是我县最大的一宗综合性电商物流园区。目前,该项目正在加快项目建设力度,打造中国宠物产品集散中心。

在山东帅客宠物用品电商物流园项目工地上,塔吊林立,机器

轰鸣,处处呈现出热火朝天的施工场面,工人们正在加紧施工,全力加快项目建设。

目前,该项目已开工建设了6座楼,建筑面积10万平方米,计划6月底完成主体施工,9月份全部投入使用。据介绍,该项目总投资3.5亿元,采取“产业链+基金+孵化”模式,建设生活公共库、创业孵化、云仓储物流、供应链金融等特色服务集群,被列入山东省新旧动能转换优选项目。目前,已签约宠物食品领域千万级品牌企业12家,帅客电商、盟基网络等配套服务企业5家,预计项目建成运营后,可实现产值5亿元。

项目建成后,可推出千家电商企业提供办公、仓储、配送、展销、金融等一站式服务。项目对于拉动宠物产业链条,推动产业升级壮大具有积极作用。从项目规划开始,我县高度重视,抽调专人成立工作推进组,每天召开一次调度会,及

时解决项目建设中遇到的难点、堵点问题,努力创造最优服务,最舒心的发展环境,确保项目早日达产,早日见效。

(李金阳 徐宁)

但王家栋却执着地坚守着。16年来,他像着了魔一样,自费租用村民,一边我种新的幼苗,一边对上一年度栽植的已经成活的幼苗,进行拉网式地清除杂草等抚育活动,留出适宜其生长的适度空间,以免幼苗被“吃掉”,同时,对因被啃食,个别村民不群等啃食树皮、叶片而未种的苗木进行查核补栽。

胸有松涛生执着

——记张庄镇钮家沟村民间造林者王家栋

达15cm以上,土壤质地为粘土,适于种植松类苗木。

2004年,46岁的王家栋以600元/年的价格承包了600亩凤凰山山地。合同载明:用途是栽植侧柏,承包期为60年。

同样,王家栋作过的是,先在山下脚打出了一口深水井,再利用GPS测出山坡某一制高点的高程,修建水池,并挖同一山坡的几个水池相互连通。只要灌溉制高点的水池,就能灌溉其它几个设在不同高度的水池。

根据制高点高程要求,选取并在水井内配备相应功能的电机设备,便于将井水引入制高点的水池。

二是精心培育侧柏幼苗。为克服购买苗木资金短缺难题,王家栋从正规的种子经营单位买来侧柏种子,采用塑料薄膜保温育苗技术育苗,待种子出土成长一年时,将小树苗移植到营养钵中,在营养钵中再培育一年,这时侧柏苗就可以“带钵”移植到山坡上了。

三是精心实施苗木移栽抚育。

由于凤凰山表面土层较厚,当高温多雨,光照充足、空气湿润的夏季来临时,山坡上密不透风的荆棘、黄草等高大杂草也争相进入了疯长期,且大部分地段的草深可达人的胸腹部。

同样,这一时期也是侧柏幼苗最容易成活和生长的关键期。王家栋带领老农和自费雇用的村民,用铁子挖着自己挖了2年的带土钵的侧柏苗,按照两人之间约两米的距离分布,先将预栽植侧柏幼苗的坑,按半径约40公分的面积清除杂草。然后挖一深约40公分的坑,将穴坑整成中间低,周围高的凹面。最后将带土钵的侧柏幼苗栽于凹面中间,并用手压实凹面周围的土壤。

王家栋作过的是,在烈日炎炎下的草丛里进行。操作时会浑身流油出汗露水,草屑与汗水混合的汗液,同时会刺鼻刺眼,刺辣得眼睛难以睁开。每栽下一株幼苗,都是一次对个人的信念和意志的考验与挑战。

(翁振民)